
Álvaro Monge, Enrique Vásquez y Diego Winkelried

**¿ES EL GASTO PÚBLICO EN PROGRAMAS SOCIALES
REGRESIVO EN EL PERÚ?**



**UNIVERSIDAD
DEL PACÍFICO**
CENTRO DE INVESTIGACIÓN



CIES
consorcio de investigación
económica y social

© Universidad del Pacífico
Centro de Investigación
Avenida Salaverry 2020
Lima 11, Perú
www.up.edu.pe

© Consorcio de Investigación Económica y Social
Ántero Aspíllaga 584, El Olivar
Lima 27, Perú
www.cies.org.pe

¿Es el gasto público en programas sociales regresivo en el Perú?

Álvaro Monge, Enrique Vásquez y Diego Winkelried

1a. edición: junio 2009

Diseño: Ícono Comunicadores

I.S.B.N.: 978-9972-57-151-0

Hecho el depósito legal en la Biblioteca Nacional del Perú: 2009-06529

Este documento corresponde al n° 43 de la serie *Diagnóstico y Propuesta* del Consorcio de Investigación Económica y Social (CIES).

BUP-CENDI

Monge Z., Álvaro

¿Es el gasto público en programas sociales regresivo en el Perú? / Álvaro Monge, Enrique Vásquez y Diego Winkelried. – Lima : Centro de Investigación de la Universidad del Pacífico : Consorcio de Investigación Económica y Social, 2009. -- (Documento de Trabajo, 84).

/GASTOS PÚBLICOS/PROGRAMAS SOCIALES/PROGRAMAS DE AYUDA/COMEDORES POPULARES/VASO DE LECHE/SEGURO INTEGRAL DE SALUD/PROGRAMA DE DESAYUNOS ESCOLARES/GASTOS FAMILIARES/PERÚ/

336.5 (85) (CDU)

Miembro de la Asociación Peruana de Editoriales Universitarias y de Escuelas Superiores (Ape-su) y miembro de la Asociación de Editoriales Universitarias de América Latina y el Caribe (Eulac).

Este documento es resultado del proyecto desarrollado en el marco del sistema de concursos del CIES, con el auspicio de la Agencia Canadiense para el Desarrollo Internacional (ACDI) y el Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo (IDRC).

El Centro de Investigación de la Universidad del Pacífico y el Consorcio de Investigación Económica y Social (CIES) no se solidarizan necesariamente con el contenido de los trabajos que publican. Prohibida la reproducción total o parcial de este documento por cualquier medio sin permiso de la Universidad del Pacífico y el CIES.

Derechos reservados conforme a Ley.



Índice

Resumen	9
1. Introducción	15
2. Gestión de programas sociales	21
2.1 Focalización e indicadores de gestión	21
2.2 ¿Qué dicen las evaluaciones previas en el caso peruano? ...	26
3. Metodología	33
3.1 El efecto medio de la intervención	34
3.2 Indicadores derivados del EMI	37
4. Encuestas de hogares y análisis descriptivo	41
4.1 Programas sociales y errores de medición	41
4.2 Tendencias en la gestión de los programas sociales	48
4.3 Aspectos distributivos	55
5. Sobre la regresividad de los programas sociales	63
5.1 Resultados sobre el EMI	63
5.2 Efectos distributivos	72
5.3 Indicadores de gestión	79
6. Discusión	85
7. Bibliografía	93
8. Anexos	99
A. Deflatación de variables monetarias	99
B. Estimación del EMI	100



Índice de cuadros

Cuadro 1	Población objetivo de los programas sociales estudiados	43
Cuadro 2	Tasa de pobreza, por zonas geográficas.....	48
Cuadro 3	Tasas de subcobertura, por zonas geográficas	80
Cuadro 4	Tasas de infiltración, por zonas geográficas.....	82
Cuadro 5	Ordenamiento de la gestión de los programas sociales	84

Índice de gráficos

Gráfico 1	Tasa de participación departamental, Enaho frente a SIAF	45
Gráfico 2	Población objetivo y subcubiertos	49
Gráfico 3	Tasa de subcobertura por zonas geográficas.....	50
Gráfico 4	Participantes e infiltrados	52
Gráfico 5	Tasa de infiltración por zonas geográficas.....	53
Gráfico 6	Focalización según gasto per cápita, Vaso de Leche	57
Gráfico 7	Focalización según gasto per cápita, Comedor Popular ..	58
Gráfico 8	Focalización según gasto per cápita, Desayuno Escolar ..	60
Gráfico 9	Focalización según gasto per cápita, Seguro Integral de Salud	61
Gráfico 10	EMI según gasto per cápita, Vaso de Leche	66
Gráfico 11	EMI según gasto per cápita, Desayuno Escolar	68
Gráfico 12	EMI según gasto per cápita, Comedor Popular	70
Gráfico 13	EMI según gasto per cápita, Seguro Integral de Salud ..	72
Gráfico 14	Distribución del EMI total según gasto per cápita	73
Gráfico 15	Distribución acumulada del EMI	74
Gráfico 16	Distribución del EMI e infiltración, VL y DE	77



Lista de acrónimos y siglas

CGR	Contraloría General de la República
CP	Comedor(es) Popular(es)
DE	Desayuno(s) Escolar(es)
EMI	Efecto medio de la intervención
Enaho	Encuesta(s) Nacional(es) de Hogares
FIS	Fondo de Inclusión Social
INEI	Instituto Nacional de Estadística e Informática
MEF	Ministerio de Economía y Finanzas
PS	Programa(s) Social(es)
SIAF	Sistema Integrado de Administración Financiera
SIS	Seguro Integral de Salud
SISFOH	Sistema de Focalización de Hogares
SO	Selección basada en características observables
VL	Vaso de Leche



Resumen*

La existencia de programas sociales obedece al objetivo del Estado de reducir el déficit de bienestar de las personas más pobres del país. Por ello, cumplen (o debieran cumplir) un papel fundamental como estrategia de alivio de la pobreza y redistribución del gasto. Su correcto funcionamiento es, pues, de primera importancia en un contexto de recursos limitados, donde grandes grupos poblacionales no acceden de manera adecuada al mercado y no son capaces de satisfacer sus necesidades básicas.

Este estudio brinda una mirada alternativa, y ciertamente complementaria, a la que comúnmente se emplea para evaluar la eficacia de los programas sociales, al preguntarse cuán progresivos o regresivos estos son. Esta pregunta se aborda no solo desde la perspectiva del conteo de beneficiarios, sino además desde la incidencia o el impacto que la intervención pública tendría sobre el bienestar a través de las «transferencias efectivas» del Estado hacia los beneficiarios. Así, se analizan conjuntamente las dimensiones de cobertura (si la ayuda efectivamente llegó a la población objetivo) e impacto (qué efectos en el ahorro familiar produjo una vez que llegó). De

* El presente documento constituye el informe final del Proyecto Mediano PM36 presentado en el marco del Concurso de Investigación 2007 (ACDI – IDRC), organizado por el Consorcio de Investigación Económica y Social (CIES). Los autores desean agradecer los comentarios de Oscar Aquino (asesor del despacho de Desarrollo Social, Ministerio de la Mujer y Desarrollo Social) y de dos lectores anónimos a versiones previas de este documento, y al CIES por el apoyo brindado en cada etapa de la investigación. Las opiniones vertidas en el presente estudio son responsabilidad de los autores y no representan necesariamente la visión del CIES, de la Universidad del Pacífico, de la University of Sussex, ni de la University of Cambridge.



modo consistente con la literatura sobre la gestión de estos programas, se encuentran niveles elevados en las tasas de infiltración (el porcentaje de usuarios del programa que no son parte de la población objetivo) y en las tasas de subcobertura (el porcentaje de la población objetivo que no es atendida), lo que revela una gestión muy lejana a la deseada. Estos resultados se centran en quienes se benefician del programa (o no), al margen de cuánto perciben o dejan de percibir por no hacerlo.

El análisis se centra en cuatro de los programas más emblemáticos del país: Vaso de Leche, Comedor Popular, Desayuno Escolar y Seguro Integral de Salud. De hecho, el enfoque sugerido en este documento permite estudiar simultáneamente programas de distinta naturaleza (nutricionales y de salud) y con diferentes objetivos, al ubicar el impacto sobre el gasto de las familias como la unidad de análisis (esto es, en términos monetarios). Asimismo, el enfoque establece un vínculo natural entre la gestión de los programas y sus efectos sobre la distribución del gasto, es decir, si esta gestión induce un componente regresivo.

Los resultados determinan que estos programas sociales son levemente progresivos (los pobres reciben la mayoría de los beneficios). La progresividad resulta más marcada en el caso del SIS (los pobres perciben alrededor de 80% de los beneficios del programa) y más limitada en el caso de los programas alimentarios (los pobres perciben apenas alrededor de 60% de los beneficios). Estos resultados van de la mano con diagnósticos hechos recientemente por la literatura empírica sobre la base del estudio de las distribuciones de gasto en el Perú. Sin embargo, la utilidad del estudio radica en identificar la contribución de la gestión en la progresividad.

Un hallazgo llamativo es que el Comedor Popular presenta alto potencial redistributivo. Los impactos a escala individual (sin considerar problemas de cobertura) son elevados cuando se los compara con el resto de programas. Ser beneficiario de este programa puede significar un ahorro de cerca de 60% del gasto per cápita del hogar, entre los hogares más pobres. No obstante, la alta tasa de subcobertura de este programa (mayor de 90%) opaca este potencial: los beneficios son altos, pero pocos los perciben. De modo que a



pesar de los altos impactos individuales, la gestión puede ser catalogada como deficiente desde una perspectiva más agregada. Estos hallazgos sugieren que combatir la subcobertura del Comedor Popular, o proveer alternativas similares, redundaría en una intervención pública más progresiva.

Se encuentra un impacto individual más modesto en el gasto per cápita de los hogares, derivado de ser beneficiario del Seguro Integral de Salud (alrededor de 20% para los individuos más necesitados). Sin embargo, una menor subcobertura respecto al Comedor Popular (alrededor de 65%) determina que la gestión del SIS sea más progresiva. Más aun, se encuentra que el impacto que un infiltrado experimenta sería menor al impacto sobre los individuos pertenecientes a la población objetivo. Por ello, se argumenta que si bien la tasa de infiltración en el SIS es significativa (alrededor de 30%), el costo en términos distributivos de este problema es menos importante. Se concluye que la gestión del SIS es más progresiva que la del resto de programas analizados. La gestión, especialmente a través del control de la subcobertura, habría colaborado con la progresividad a pesar del insuficiente control de la infiltración. Se desprende como opción de política que apostar por una expansión del programa reeditaría resultados distributivos favorables, a pesar de que esta expansión venga acompañada de incrementos (razonablemente controlados) en la infiltración.

En el caso del Desayuno Escolar y el Vaso de Leche, se identifica que además de la subcobertura, el problema de la infiltración tiende a condicionar de manera importante los resultados distributivos de estos programas. Es por ello que en general los esfuerzos que debe realizar la gestión pública para obtener resultados progresivos son mayores que en los dos casos anteriores (SIS y Comedor Popular).

La gestión en el Vaso de Leche ha logrado (correctamente) asegurar la participación de los segmentos poblacionales más pobres. Sin embargo, es justamente la poca atención puesta en la infiltración lo que ha restado progresividad. Dado el diagnóstico realizado, se ha identificado que la infiltración en todos los programas, pero más claramente en el Vaso de Leche, responde a antiguos «pobres» que no han dejado de usar el progra-



ma luego de que superaron la pobreza. Por ello, la falta de control de la infiltración tiene que ver con una limitada capacidad del programa de incorporar nueva información de la elegibilidad de beneficiarios. Se proponen, luego, sistemas de graduación por etapas que puedan reconocer la capacidad de los beneficiarios de resolver sus vulnerabilidades y su desvinculación progresiva del PS.

El caso del Desayuno Escolar es similar, pero con resultados más auspiciosos: el control de la infiltración es mayor. Asimismo, vale la pena destacar la correcta identificación de la población objetivo a partir de la escuela pública en el control de la subcobertura. Sin embargo, es importante notar que en el caso de este PS, a pesar de que las tasas de subcobertura e infiltración por conteo son menores que en el resto de programas al momento que estas se ponderan por las transferencias efectivas, el Desayuno Escolar aparece como el segundo peor gestionado. En otras palabras, el costo que genera un subcubierto y un infiltrado (en términos distributivos) en el Desayuno Escolar es relativamente más alto que en el resto de PS.

Justamente, este podría considerarse el resultado más robusto de la investigación: el cambio en el ordenamiento de los PS de acuerdo con su gestión una vez que los indicadores se ponderan por las transferencias efectivas que generan entre la población beneficiaria. Así, aquellos PS que presentaban errores de focalización más altos como el Comedor Popular (subcobertura) y Vaso de Leche (infiltración) siguen encabezando las listas. El cambio proviene en el nivel del Desayuno Escolar y SIS. En el primer caso, como ya se mencionó, este programa por conteo resultaba aparentemente el mejor gestionado, aunque al ponderar sus indicadores ahora aparece entre los peores (tanto por los niveles de subcobertura como de infiltración que presenta). En el segundo caso, si bien el SIS ya mostraba resultados de gestión auspiciosos (en términos relativos), al ponderar por las transferencias efectivas, este PS se erige definitivamente como el mejor gestionado.

Finalmente, una política transversal que tiende a generar mejoras en la gestión de todos los programas (considerando tanto la subcobertura como



la infiltración) es mejorar los sistemas de identificación de beneficiarios. La propuesta específica es fusionar los diferentes sistemas disponibles (SISFOH, mapas de pobreza, fichas del SIS y Juntos) en un solo sistema. Como primer paso, se considera utilizar el SISFOH como aquel sistema que integre al resto. Este sería un paso intermedio para lograr una fusión de programas de programas sociales en un solo sistema de ayuda similar al Fondo de Inclusión Social propuesto en Vásquez y Franco (2007).

En resumen, se proponen reformas de corto plazo para potenciar la progresividad del gasto social. Todas ellas consistentes con objetivos de mediano plazo definidos a partir de sistemas integrales de ayuda. Los objetivos son, primero, aumentar la cobertura en los programas donde la expansión de la intervención social por sí misma es progresiva: CP y SIS. Luego, afinar el proceso de incorporación de beneficiarios tanto en términos de subcobertura como infiltración. Por último, proponer sistemas de graduación de beneficiarios y alternativas que ayuden a reducir la infiltración. Sin embargo, para seguir explorando los alcances de estas propuestas, los planes de transición de las mismas y posiblemente nuevas estrategias para mejorar la distribución y el impacto de los programas, urge iniciar el estudio de la participación en PS desde un enfoque de demanda. Esta es nuestra principal recomendación como línea de investigación futura.



1. Introducción

En un contexto de recursos económicos limitados, elevados niveles de pobreza y alta desigualdad en la distribución del ingreso, la gestión eficaz y eficiente de programas sociales más que una opción administrativa es un condicionante del impacto y la calidad mismos de las políticas públicas¹. En tal sentido, la ineludible responsabilidad del Estado es hacer que los programas sociales (PS, en adelante) lleguen a quienes deben llegar y en las cantidades y dimensiones presupuestadas para ello.

El objetivo principal del presente estudio es evaluar los efectos distributivos de la intervención pública en el Perú. La literatura existente sugiere que la focalización de los PS es deficiente, y revela una asignación de los recursos públicos y una gestión en su ejecución muy lejanas a las deseadas². La función redistributiva de los PS es limitada y el primer paso hacia una reforma integral de la política social es sin duda revertir esta situación. Este objetivo se relaciona con el desarrollo de herramientas de análisis para evaluar qué políticas resultarían ser costo-efectivas para alcanzar una intervención pública cada vez más equitativa en beneficio de los más pobres.

1. Estimaciones recientes indican que solo para atender la cobertura de los derechos a la salud, alimentación, educación y protección social de los niños más pobres en el Perú, se precisaría incrementar el presupuesto público en 3% del PBI. Véase: <<http://www.losninosprimero.org>>.

2. Este es el diagnóstico alcanzado en Du Bois, Chávez y Cusato (2004), Vásquez (2006) y Alcázar (2007), y el punto de partida de los balances de Escobal e Iguíñiz (2000) y Barrantes e Iguíñiz (2004) en asuntos de pobreza y política social. Sin embargo, estudios como Chacaltana (2001) y Lavado (2007) concluyen que el limitado impacto de los PS ocurre a pesar de la buena focalización de los mismos.



El interés también se centra en evaluar los efectos de corto plazo de la intervención pública, situación en la cual esta no busca necesariamente reducir la pobreza (un objetivo de más largo plazo) sino que trata de aliviar las carencias básicas de los pobres. En este sentido, en este documento «intervención pública» es sinónimo de «programa social». Asimismo, se entiende el impacto de la intervención como la «transferencia efectiva» de recursos del Estado hacia los más necesitados o, alternativamente, como el «ahorro» de los pobres resultante por acceder a la asistencia estatal³.

Esta transferencia efectiva requiere ser estimada a partir del efecto sobre el gasto del beneficiario, condicionado por sus características observables (aquellas potencialmente útiles para el desarrollo de criterios de focalización). Ello es hoy posible gracias a que se cuenta con información detallada en las encuestas a hogares y por el desarrollo reciente de técnicas de evaluación de programas.

Dada la heterogeneidad de los programas de compensación social vigentes, resumir el tipo de intervención que suponen en términos monetarios permitirá estudiar simultáneamente la gestión y el impacto de programas con diversos objetivos y características (por ejemplo, programas alimentarios y de salud). Tras explotar la información en las encuestas de hogares, se puede identificar un efecto en el gasto de los pobres. A partir de estos hallazgos se podrá proponer indicadores de gestión que contribuirían a ordenar y ampliar el debate y a plantear propuestas de gestión pública a través de la supresión, la priorización y el mejoramiento de los PS.

Más aun, la evaluación de los programas en términos de transferencias efectivas, establece un vínculo directo entre la intervención pública, su impacto y la noción de «regresividad». En términos generales, si la distribución del gasto con intervención pública es más desigual que la distribución sin intervención, la intervención es **regresiva**. En esta si-

3. Barrantes (2007) provee un recuento minucioso de los fondos estatales orientados a financiar proyectos de inversión y que escapan al alcance de este estudio por tratarse de intervenciones cuyos efectos sobre el gasto de los pobres se manifestarían en el mediano plazo.



tuación, presumiblemente se beneficia más a personas no pobres o a personas pobres pero cuyo nivel de ingreso es cercano a la línea de pobreza. Por el contrario, si la intervención genera una distribución más equitativa, lo que podría ser un objetivo de política en el corto plazo, esta es **progresiva**.

Se postula como hipótesis de trabajo la existencia de un componente regresivo en la ejecución del gasto social⁴. De ser el caso, la insatisfacción y el descontento de los sectores más vulnerables a pesar del actual crecimiento económico empezarían a ser más comprensibles. Además, si los argumentos anteriores son ciertos, entonces la naturaleza de esta insatisfacción estaría fuertemente asociada con el mal diseño de la intervención pública⁵. Por ello, un segundo objetivo de estudio es analizar los elementos de la intervención pública responsables del componente regresivo del gasto social. A partir del análisis de un conjunto de PS y tras evaluar su contribución al componente regresivo (tasas **efectivas** de infiltración y subcobertura o transferencias efectivas a los usuarios de ciertas características), se obtendría un diagnóstico de la fuente y consecuencias de la mala gestión de políticas públicas.

Esta motivación se enmarca dentro de una propuesta de reforma de políticas sociales que se hará evidente a lo largo del estudio y una agenda de transición que esperamos se someta a debate en el muy corto plazo. Con ello en mente y atendiendo algunas de las sugerencias de los balances de Barrantes e Iguíñiz (2004), se considera necesario evaluar la regresividad del gasto de acuerdo con dos criterios fundamentales⁶. Primero, en el ámbito geográfico, lo que es particularmente relevante en un contexto en el que se busca profundizar la descentralización de las funciones de asistencia social. Segundo, de acuerdo con características observables de los indi-

4. Los estudios de Chacaltana (2001) y más recientemente de Lavado (2007) ilustran el creciente interés de evaluar la gestión del gasto público en términos de su regresividad.

5. Francke (2003), al hacer un balance de las políticas sociales, menciona que estas han fallado en su rol redistributivo e imputa indirectamente cierta responsabilidad a la gestión estatal.

6. Anderson y León (2006) también comentan la importancia de avanzar en el conocimiento de los aspectos distributivos de los programas sociales, pero desde un enfoque de género.



viduos y de los hogares, particularmente la intensidad o severidad de la pobreza (o vulnerabilidad) que presentan.

En resumen, el documento busca, mediante el análisis de los PS más emblemáticos del Perú, responder a tres interrogantes básicas: ¿cómo afecta la política social a la distribución del gasto? (es decir, ¿cuán regresiva o progresiva es?); ¿cuáles son los programas con impacto distributivo más marcado?; y ¿cómo podría revertirse la regresividad del gasto social y cuáles serían los beneficios potenciales de tal reforma?

Sin embargo, antes de ensayar respuestas a estas interrogantes conviene resaltar las principales limitaciones del estudio. El enfoque analítico desarrollado se limita a evaluar los programas desde una única dimensión: el impacto en términos de ahorros de las familias y sus efectos distributivos. De este modo, otros efectos diferentes a los estrictamente monetarios (por ejemplo, fomento de la asistencia a la escuela, mejoras en indicadores antropométricos o promoción de la participación social) no están siendo considerados. Asimismo, no se incorpora en el análisis ni, por extensión, en el tipo de de conclusiones y recomendaciones que se abordan a lo largo del texto, dimensiones de gestión de los programas como el diseño de la intervención (naturaleza de los productos entregados para lograr los objetivos del PS), el proceso de ejecución (en términos de la transparencia o injerencia política) o la yuxtaposición y duplicidad de objetivos entre diferentes PS. El estudio se centra exclusivamente en la infiltración y subcobertura como indicadores de evaluación de la gestión de los PS.

Por ello, los resultados deben entenderse como una mirada parcial a los programas de compensación social, interesada en el significado distributivo de las transferencias públicas. Una visión global del problema, como la que debe adoptarse al tomar decisiones de política pública, estaría interesada en incorporar los resultados y recomendaciones que se presentan en este estudio.

El documento se organiza de la siguiente manera. En la sección 2 se realiza un repaso de qué significa evaluar la gestión de los PS. Para ello, se pre-



senta una discusión de los indicadores de gestión y focalización tradicionales, y luego un resumen de la evidencia mostrada por algunas evaluaciones previas hechas en el Perú. Esta sección ofrece el contexto necesario para desarrollar la propuesta analítica presentada en la sección 3.

En la sección 4, se describen los datos utilizados y se presenta un análisis descriptivo de los mismos. La discusión se ordena en torno a un análisis de las tendencias de las tasas de subcobertura e infiltración de los PS para los años 2001 al 2007, así como inferencias preliminares acerca de los aspectos distributivos de tales programas. Ambos análisis se realizan a partir de los indicadores tradicionales de gestión con el propósito de introducir los hechos estilizados más saltantes respecto a los PS bajo estudio.

En la sección 5, y como punto central del documento, se presentan los resultados de las estimaciones en el marco de la propuesta analítica y el estudio de los efectos distributivos asociados. Luego, la sección 6 resume las principales conclusiones, implicancias de política y las futuras líneas de investigación identificadas.



2. Gestión de programas sociales

La población pobre del Perú tiene a los programas sociales del Estado como una alternativa para aliviar parte de sus déficits de bienestar. Por esta razón, las diferentes intervenciones públicas se encuentran en la mira de la población más necesitada y ello motiva el desarrollo de la presente sección. Así, se establece el marco conceptual de las evaluaciones de la gestión de los programas sociales (sección 2.1) y luego se presenta una revisión de los resultados obtenidos en estudios anteriores (sección 2.2). Se da énfasis a intervenciones en el campo de la salud y la nutrición a través del estudio de cuatro PS: Vaso de Leche (VL), Comedor Popular (CP), Desayuno Escolar (DE) y Seguro Integral de Salud (SIS). Los motivos para esta selección de PS son expuestos en la sección 4.1.

2.1 Focalización e indicadores de gestión

La idea de una política social basada en la focalización del gasto surge de la imperante necesidad de asignar recursos públicos escasos del modo más efectivo posible. Es decir, obtener el mayor impacto en términos de alivio de la pobreza por cada nuevo sol presupuestado para ello. La política focalizada implica la identificación de grupos poblacionales vulnerables, un proceso típicamente asistido con la elaboración de mapas de pobreza y la definición de los perfiles de futuros beneficiarios de la ayuda gubernamental. Ello implica inevitablemente costos administrativos que, en la práctica, vuelven imperfecta e incompleta la información con la que las autoridades implementan la focalización del gasto.



Surgen, pues, los denominados «errores de focalización»: equivocadamente, se podría clasificar a una persona que no es pobre como pobre y admitirla en un programa (**infiltración** o error de inclusión), o se podría catalogar a una persona pobre como no pobre y negársele el acceso al programa (**subcobertura** o error de exclusión). Ambos errores son indudablemente inconvenientes y restan eficacia al programa. La infiltración desperdicia recursos del programa al destinar menos para los pobres o incrementar el presupuesto requerido para obtener el mismo impacto en el alivio de la pobreza, mientras que la subcobertura deja a los más vulnerables sin asistencia alguna¹.

El dilema de política en un mundo de recursos limitados e información imperfecta es, por tanto, encontrar un balance satisfactorio entre costos administrativos y la gestión del programa, medido por los errores de focalización, en el que las autoridades deben decidir cuánto pueden tolerar cada uno. La principal dificultad al buscar solución a este dilema es que las medidas que se toman para reducir un tipo de error usualmente provocan un incremento en el otro. Por ejemplo, si se buscara reducir la subcobertura relajando los criterios utilizados para catalogar a una persona como pobre, se podría abrir aun más la puerta por la que infiltrados ingresan al programa. Similarmente, si para reducir la infiltración estos criterios se volvieran más exigentes, el suministro de información útil para la focalización podría tornarse más costoso y, al ser más estrechas las restricciones presupuestarias del gobierno, se produciría un incremento en el número de personas desatendidas². Este dilema se da en el marco del análisis de los siguientes indicadores de gestión.

Para la siguiente discusión, suponga que se cuenta con información de un número dado de individuos (identificados con el subíndice «i») y se

1. La existencia de costos marginales crecientes en el control de la infiltración y en la provisión misma de muchos PS determinaría qué niveles de infiltración y subcobertura positivos pueden ser óptimos dadas las restricciones que enfrenta el gobierno. Si bien es difícil determinar estos valores, se conjetura que los niveles de infiltración y subcobertura relativamente elevados observados en los datos serían lejanos a los óptimos, y se considera, por tanto, que reducirlos mejoraría la gestión de los PS.

2. Véase Skoufias y Coady (2002) y Coady y Skoufias (2004).



tienen dos indicadores binarios para categorizar a los individuos, P_i y w_i . Para facilitar la exposición, llámese **pobre** al individuo que califica para participar en un PS (es decir a aquel individuo perteneciente a la **población objetivo** del programa, $P_i = 1$ si el individuo «i» es pobre, $P_i = 0$ si no es pobre), **beneficiario** o **participante** al usuario del programa social ($w_i = 1$ si el individuo «i» es participante, $w_i = 0$ si no lo es), e **infiltrado** al participante que no es pobre ($w_i = 1$ y $P_i = 0$).

El enfoque más popular para calcular indicadores de gestión es el conteo de individuos, y da como resultado las **tasas de infiltración** y **subcobertura**³. La tasa de infiltración F_c es la proporción de infiltrados respecto al total de beneficiarios, mientras que la tasa de subcobertura S_c es la proporción de pobres que no participan en el programa:

$$F_c = \frac{\sum_i w_i (1-P_i)}{\sum_i w_i} \quad \text{y} \quad S_c = \frac{\sum_i P_i (1-w_i)}{\sum_i P_i} \quad (1)$$

Estas tasas son fáciles de calcular e interpretar. No obstante, presentan al menos dos limitaciones serias⁴. En primer lugar, descartan información valiosa sobre la distribución del gasto o sobre la incidencia de pobreza. Con seguridad es mejor permitir el acceso al programa a alguien que se encuentre apenas sobre la línea de pobreza que a alguien proveniente del quintil más rico de la población, pero ambos infiltrados son igualmente malos de acuerdo con **(1)**. Del mismo modo, aunque garantizar el acceso de un pobre extremo al programa es presumiblemente más urgente que garantizarlo a quien se encuentra apenas bajo la línea de pobreza, F_c considera ambos casos como un «logro» similar, mientras que S_c indica que la desatención de ambas personas es igualmente desfavorable. En resumen, se considera que todos los individuos son iguales, cuando, en general, introducir cierta heterogeneidad podría enriquecer el análisis.

3. Este enfoque fue propuesto en Cornia y Stewart (1995).

4. Consúltese Skoufias y Coady (2002) y Coady y Skoufias (2004).



En segundo lugar, las tasas en **(1)** revelan otra limitación al tratar de interpretarlas en términos presupuestarios: estas se centran en quiénes obtienen las transferencias e ignoran **cuánto** obtienen los individuos como resultado de la asistencia. De hecho, implícitamente se asume que **todos los participantes reciben lo mismo** del programa, lo que no es apropiado si el programa no es un paquete de ayuda homogéneo (lo que ocurre en la realidad en muchos de los PS analizados) o si se sospecha que su impacto depende de las características del receptor de la ayuda (por ejemplo, edad o género) o del dominio geográfico donde se otorga.

La literatura reciente ha procurado paliar estas limitaciones con el uso de índices que vinculen de algún modo los errores o aciertos de focalización con la distribución del gasto. Sea α_i una ponderación asignada al individuo «i», una extensión inmediata de **(1)** está dada por la siguiente familia de índices:

$$F_\alpha = \frac{\sum_i \alpha_i w_i (1-P)_i}{\sum_i \alpha_i w_i} \quad \text{y} \quad S_\alpha = \frac{\sum_i \alpha_i P_i (1-w_i)}{\sum_i \alpha_i P_i} \quad (2)$$

La introducción de ponderadores en **(2)** extiende el alcance de los indicadores de gestión. Idealmente, α_i es una «ponderación de bienestar» y representa la valoración que la sociedad le asigna al acceso del individuo «i» al programa (si «i» es participante) o a la exclusión del mismo (si «i» no es participante). Nótese que un caso muy específico se da si se le asigna el mismo peso a todos los individuos ($\alpha_i = \alpha$), lo que implica que F_α y S_α equivalen a los indicadores basados en el conteo, F_c y S_c . Este resultado es esperado ya que, como se mencionó, F_c y S_c asumen que el programa tiene el mismo efecto en todos los participantes. Asimismo, que **(1)** sea un caso particular de **(2)** hace evidente la cantidad de información potencialmente valiosa que se deja de lado al calcular F_c y S_c .

Si bien es difícil obtener una medida de α_i interpretada como una ponderación en la función de bienestar social, se podría conseguir un indicador de gestión que recoja el impacto distributivo del programa esta-



bleciendo, por ejemplo, que α_i dependa inversamente del ingreso (o gasto familiar) o directamente del grado de pobreza de «i» (cuán lejos se encuentra este de la línea de pobreza). Así, por ejemplo, se daría mayor importancia a la inclusión de un nuevo pobre extremo en el programa que a la exclusión de un individuo no tan pobre⁵. Sin embargo, esta elección es necesariamente subjetiva y hasta arbitraria, lo que resta atractivo a esta aproximación como insumo de política.

Una interpretación alternativa de los índices ponderados, asociada con medidas más objetivas, nos lleva a pensar en la transferencia de dinero implícita en la ayuda estatal. Resulta útil centrarse por un momento en F_α y considerar que α_i es igual al monto de la transferencia presupuestaria que recibe cada beneficiario. El denominador de F_α es así igual a la transferencia total del gobierno a los participantes del programa, mientras que el numerador recoge el monto transferido que va a parar a manos equivocadas (los infiltrados). Este enfoque es más flexible como herramienta de evaluación del diseño y la gestión de los programas sociales, ya que implica que si la mayor parte del presupuesto de un programa fuera a dar a sus beneficiarios, la gestión podría catalogarse como razonable a pesar de presentar cierto grado de infiltración. Más aun, F_α contiene más información que F_C : como ejemplo, si en dos regiones (o dos programas) A y B, $F_C(A) = F_C(B)$ pero $F_\alpha(A) > F_\alpha(B)$, la filtración es más severa en A. Se llega a la misma conclusión incluso si $F_C(A) < F_C(B)$, ya que los «pocos» infiltrados en A capturan más recursos públicos que los «muchos» infiltrados en B.

Es bueno notar que existen dos problemas prácticos con las ponderaciones de **(2)**. Primero, usualmente no se cuenta con información suficiente para implementar F_α . Ello supone registros muy completos donde se identifica no solo quién es beneficiario de un programa sino cuánto de la transferencia del programa recibe (ya sea en dinero o en especie). Segundo, si, como se sugiere, α_i es interpretado literalmente como una

5. Véase Coady, Grosh y Skoufias (2004) para una discusión de métodos que dan mayor importancia a quienes se encuentran en la cola (izquierda) de la distribución.



transferencia presupuestaria, el índice de subcobertura S_{α} pierde todo sentido ya que por definición la transferencia recibida por los no participantes es igual a cero.

Más adelante, se desarrolla una propuesta metodológica que busca superar estas limitaciones, la cual constituye el enfoque analítico por seguir en el estudio de la regresividad de la política social. Sin embargo, por el momento es útil dejar en suspenso esta presentación y realizar un repaso de la evidencia en la aplicación de los indicadores recientemente discutidos para el caso peruano. Este es un buen punto de partida que permitirá un mejor entendimiento de los resultados del presente estudio.

2.2 ¿Qué dicen las evaluaciones previas en el caso peruano?

Las evaluaciones desarrolladas sobre los PS en el Perú entre mediados de la década de 1990 hasta mediados de la presente, tienden a señalar conclusiones poco auspiciosas. En particular, se evidencia un limitado impacto de los programas de compensación social. Ello es más claro, aunque con matices, en el caso de los programas alimentarios, los cuales han sido consistentemente evaluados por la literatura. En el caso del SIS esta conclusión es menos evidente por la falta de estudios centrados en el tema, por lo que el debate sigue abierto. Las razones que se mencionan con mayor frecuencia acerca de la reducida eficacia de los PS son los limitados recursos transferidos a la población objetivo y la deficiente gestión.

Respecto al primer problema, Lavado (2007) señala que el Perú habría gastado solo 5,5% del PBI en sectores sociales entre los años 2001 y 2004, por debajo del promedio de América Latina y el Caribe (8,8%) y por encima solo de Ecuador y Guatemala. Más aun, como muestra Chacaltana (2001, 2006), no solo el gasto social es bajo (a pesar del crecimiento del mismo durante la década de 1990)⁶, sino que, al

6. Du Bois et al. (2004) sostienen que en la década de 1990 el crecimiento del gasto social per cápita en términos reales alcanza casi el 100% en el Perú, lo que lo coloca como el tercer país con mayor incremento en América Latina y el Caribe, superado solo por Paraguay y Colombia.



desagregarlo, el gasto orientado a lucha contra la pobreza tiende a representar una fracción pequeña del total⁷. Respecto al segundo problema, Du Bois, Chávez y Cusato (2004), a través de una revisión de la literatura existente y desde una perspectiva histórica (desde la década de 1990 hasta inicios de la presente), señalan que los recursos públicos destinados a sectores sociales no habrían sido adecuadamente utilizados (no han sido recibidos por quienes debieron).

Sin embargo, esta última conclusión no necesariamente representa un consenso en el debate actual. Particularmente, en términos de la gestión de los programas, mientras que un grupo de estudios han sido enfáticos en demostrar ineficiencias y falta de eficacia en la focalización (elevada subcobertura e infiltración) y, por ende, concluyen que los PS son regresivos, otros tienden a calificarlos como progresivos a pesar de que persisten ciertos errores de focalización. Es decir, para este último grupo de estudios los PS estarían llegando efectivamente a los más pobres, pero quizás no en las cantidades y dimensiones necesarias o permitiendo elevados niveles de infiltración durante su gestión. Luego, el limitado impacto estaría menos asociado a temas de gestión y más a condiciones específicas de los bienes transferidos, reducida cobertura o limitado presupuesto.

Dentro del primer grupo de estudios destaca Vásquez (2004, 2006), quien argumenta que anualmente alrededor de S/. 267 millones del gasto social no se asignan óptimamente debido a problemas de gerencia. Además, la politización del gasto, el incremento de planillas poco productivas y la presencia de gastos operativos innecesarios tienden a empeorar el panorama. Por ejemplo, entre los años 2002 y 2004 la subcobertura de programas alimentarios estaría alrededor de 69% (VL), 98% (CP) y 59% (DE), mientras que la infiltración se ubicaría en torno a 26% (VL), 36% (CP) y 46% (DE).

7. Las cifras de los diferentes autores no son necesariamente comparables. Lavado (2007) utiliza información del Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) y de Lindert, Skoufias y Shapiro (2005); Chacaltana (2001, 2006) utiliza información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) y del MEF; Du Bois et al. (2004) utilizan información de la Comisión Económica de América Latina y el Caribe (Cepal). Sin embargo, a pesar de las diferencias metodológicas entre los diferentes estimados, las grandes tendencias pueden ser interpretadas en conjunto.



El caso no es menos dramático para el SIS, donde se estima una subcobertura de entre 50% y 70% y una infiltración de 25% a 30%.

Alcázar (2007) señala que estos problemas de gestión son solo la manifestación de un sistema que muestra deficiencias desde su concepción inicial, como problemas en el diseño y confusión de objetivos, multiplicidad y superposición de funciones, ausencia de monitoreo y evaluación y fuga de recursos (parte de la transferencia que no llega al beneficiario). De este modo, no es de sorprender el limitado impacto generado por estos programas en términos de superación de la pobreza, tal como lo señala Chacaltana (2001), o los reducidos efectos en términos nutricionales documentados por Du Bois *et al.* (2004)⁸.

Respecto a los problemas de diseño, Alcázar (2007) sostiene que los programas nutricionales no incorporan elementos suficientes para enfrentar la problemática nutricional. Además, de acuerdo con Francke (2004), estos programas confunden el objetivo nutricional con el de seguridad alimentaria. Paralelamente, se muestra evidencia de duplicaciones que varían entre 5% (DE y CP) hasta 48% (VL y Comedor Infantil)⁹. Asimismo, se argumenta la falta de cultura de monitoreo y evaluación entre las autoridades encargadas de llevar adelante los programas alimentarios. Esta conclusión se apoya en los estudios de Ortiz de Zevallos, Sandoval y Husni Sabattini (2000) y Yamada y Pérez (2005), quienes discuten las deficiencias técnicas de los planes de monitoreo y evaluación. Por últi-

8. Alcázar (2007) lista varias evaluaciones de programas alimentarios que utilizan distintas variables de «impacto»: Gajate y Inurritegui (2001) encuentran un efecto negativo del VL en términos de nutrición (talla para edad); Stifel y Alderman (2003) para el mismo programa encuentran resultados no significativos en términos del gasto; Pollit, Jacoby y Cueto (1996) muestran que la ingesta dietética de los niños y la asistencia a la escuela aumenta con la participación en el DE, aunque el efecto en la capacidad cognitiva es nulo; Ravina, Paulini y Cancho (2002) también encuentran que la asistencia escolar aumenta con la participación a este programa; por último, Blondet y Trivelli (2004) encuentran un impacto positivo del CP en la generación de capital social entre beneficiarios.

9. Las duplicaciones se entienden como el proceso mediante el cual un beneficiario recibe dos tipos de ayuda social que persiguen los mismos objetivos. Las cifras mostradas por Alcázar (2007) hacen referencia al porcentaje de los beneficiarios comunes con respecto al número de beneficiarios del segundo programa.



mo, respecto a la fuga de recursos, Alcázar, López-Calix y Wachtenhem (2003) encuentran que para el VL, menos de 30% de los recursos estarían llegando al beneficiario. La situación es más dramática aun si se considera que de acuerdo con Vásquez (2002) este programa transfiere menos de 15% de los requerimientos calóricos mínimos y alrededor de 10% de los requerimientos en proteínas (tomado de Alcázar 2007).

A diferencia de los programas nutricionales, el SIS no ha sido estudiado con el mismo nivel de profundidad. Sin embargo, la literatura identifica deficiencias en la gestión (sobre todo la alta infiltración) y el diseño de este programa, aunque en términos de impacto se observan algunos resultados positivos. Los retos del SIS comentados con mayor énfasis en la literatura son la mejora en los sistemas de información, identificación e incorporación de beneficiarios; la mejora en los sistema de pagos; la consolidación de las líneas de financiamiento y la implementación de medidas de control que aseguren el correcto uso de los fondos; el perfeccionamiento de sistemas informáticos de soporte y enlace con otras aseguradoras (fundamentalmente Essalud); y mejoras en la calidad de las fichas de llenado (véase Vásquez 2006 y Seinfeld 2007).

Du Bois *et al.* (2004) sostienen que tales deficiencias han redundado en un limitado impacto del SIS en la disminución de la población sin seguro. Esta conclusión contradice los argumentos de Seinfeld (2007) al indicar que, a pesar de la importante infiltración en el programa por parte de la población no pobre, sí se puede observar un aumento de la población pobre asegurada, particularmente en las zonas rurales. Estas discrepancias se deberían a la diferente cobertura temporal utilizada para evaluar las tendencias del mercado de seguros. Mientras que Du Bois *et al.* (2004) utilizan el período del 2001 al 2003, Seinfeld (2007) utiliza información hasta el año 2005. Tomando en cuenta que el programa se inició en el año 2002 y debido a su carácter de implementación por etapas, los resultados de Seinfeld (2007) son más indicativos. Por otro lado, en términos del impacto en salud, la autora señala además una mejora en los indicadores sanitarios del segmento materno-infantil (véase además Lenz y Alvarado 2006) y el incremento en los partos institucionales asociados al SIS.



El segundo grupo de estudios (aquellos con una visión más optimista en la gestión de los PS) tienden a estar más interesados en evaluar los programas de asistencia social no en términos de sus impactos en el bienestar individual, sino más bien de su incidencia en la distribución de ingresos y la desigualdad. Para ello, en general, intentan identificar si determinada transferencia es pro pobre o no utilizando indicadores de concentración o de desigualdad¹⁰. Este tipo de análisis es un complemento de aquellos interesados en estimar los indicadores de focalización (infiltración y subcobertura) en la medida en que al ser el grupo objetivo pobre, persistentes fallas en la focalización tenderían a hacer que determinada transferencia sea menos pro pobre. Sin embargo, una diferencia fundamental radica en que mediante la estimación de indicadores de concentración se analiza toda la distribución de ingresos y no indicadores de carácter dicotómico como pobre / no pobre.

Al respecto, Chacaltana (2001) muestra que el gasto social es progresivo y que a pesar de algunos resultados diversos por programa, las transferencias estarían denotando una clara orientación pro pobre. Sin embargo, esto no significa que toda la ayuda social esté llegando exclusivamente a los más pobres. De acuerdo con sus estimaciones, y en el caso particular de los programas alimentarios, se observan importantes tasas de infiltración, con lo que solo aproximadamente la mitad de la ayuda estaría siendo efectivamente transferida a la población objetivo¹¹.

Paralelamente, el análisis de Lavado (2007) alcanza tres conclusiones fundamentales. Primero, el programa DE es progresivo tanto en términos jurisdiccionales (llega a los distritos más pobres) como individuales

10. Estos indicadores dividen la población según percentiles de ingreso o gasto para luego asignar a los individuos el valor de la transferencia pública que cada uno recibiría sobre la base de su participación. Véase Lavado (2007).

11. Es importante notar que Chacaltana (2001) usa las necesidades básicas insatisfechas como indicador de pobreza, a diferencia de Vásquez (2004, 2006) que utiliza la línea de pobreza. Dado que las estimaciones de los errores de focalización son sensibles a la definición de pobreza utilizada, los resultados son disímiles entre ambas metodologías. Para Chacaltana (2001) el principal problema es la infiltración, mientras que para Vásquez (2004, 2006) el principal problema es la subcobertura.



(dentro del distrito beneficia a los más pobres). Segundo, los programas VL, CP y SIS serían pro pobre solo en términos individuales pero no a nivel jurisdiccional, donde se muestran regresivos. Es decir, si bien estos beneficios no estarían llegando más que proporcionalmente a las zonas más pobres, dentro del distrito sí se los estaría repartiendo a aquellos que más lo necesitan. Según los cálculos del autor, el efecto que domina en tales programas es el intrarregional, por lo que en un análisis agregado son calificados como progresivos. Tercero, a pesar de sus características distributivas, los programas mencionados adolecen de baja cobertura y presupuesto, lo que estaría limitando su impacto.

Yamada y Castro (2007) buscan nueva evidencia a partir de un estudio más exhaustivo de la distribución de ingresos (y de gastos). Los autores calculan los coeficientes Gini considerando los escenarios con transferencia y sin transferencia¹² y encuentran que, para el caso sin transferencia, este indicador toma un valor de 0,50, y luego de simular todas las transferencias públicas que recibe el hogar, este se reduce a 0,46. Para indagar sobre posibles efectos en la cantidad de recursos transferidos, los autores luego elevan las transferencias a los niveles promedio de América Latina, con lo que el coeficiente Gini ahora se reduce a 0,45. Sobre la base de los hallazgos específicos para programas alimentarios¹³, se concluye que si bien este tipo de ayuda social podría calificarse de progresiva (reduce la desigualdad), los sistemas de transferencias muestran graves problemas en términos distributivos (la desigualdad se reduce muy poco), lo cual no estará asociado solo al nivel de recursos transferidos sino al esquema y el diseño de los programas en sí mismos. La principal explicación que brindan es la elevada infiltración que persiste.

12. El coeficiente Gini es un indicador del nivel de desigualdad en la distribución de una variable continua (sea gasto o sea ingreso) y se calcula sobre la base de las curvas de Lorenz. El indicador toma el valor de 1 para desigualdad perfecta y 0 para igualdad perfecta.

13. Los resultados son más evidentes para el caso de CP y VL que para el caso de DE, donde la infiltración sería bastante menor. Este último programa es además calificado por Yamada y Castro (2007) como el más progresivo.



El debate continúa abierto, y consideramos de primera importancia profundizar en algunos aspectos metodológicos para agregar nueva evidencia. En particular, todavía debe responderse la pregunta: ¿cuál es el efecto distributivo de la política social?; o, alternativamente, ¿cuán regresiva o progresiva es, luego de considerar el impacto que esta genera en el ingreso (o gasto) de las personas? Responder esta pregunta agrega los dos niveles de análisis anteriormente mencionados: limitado impacto por razones diferentes a la gestión y potenciales problemas de gestión. Con ello, es posible realizar una evaluación más directa de los efectos distributivos de los programas de compensación social y explorar los canales por los que actúa en el nivel de vida de las personas. En concreto, mediante este enfoque analítico es posible evaluar la política social una vez que llegó, en las condiciones en que lo hizo y considerando los potenciales impactos diferenciados que produce en los diferentes grupos de la población.



3. Metodología

A continuación proponemos una metodología para lidiar con las interrogantes planteadas respecto a los indicadores de gestión. Sostenemos que aunque no se cuente con información presupuestaria sobre las transferencias individuales del gobierno a los participantes del programa, el impacto de estas puede ser estimado utilizando información que habitualmente se encuentra en las encuestas de hogares. En principio, si encontráramos dos individuos idénticos en todos los aspectos salvo en el estatus de la participación, tal que uno participe en el programa y el otro no, entonces la diferencia entre sus gastos puede atribuirse al programa. Esta diferencia equivale, entonces, al impacto que buscamos estimar. Sin embargo, tal situación no se da en la práctica y lo que se compara efectivamente es el gasto esperado de individuos que comparten ciertas características pero que difieren en la participación en el programa.

Más precisamente, el objetivo es estimar una función $\alpha_i = \alpha(\mathbf{X}_i)$ dependiente de las características observables del individuo «i» (contenidas en el vector \mathbf{X}_i) que recoja el efecto del programa en el gasto de «i», lo que puede entenderse como el ahorro de los participantes que resulta por acceder a la asistencia estatal. Nos referimos a este impacto, que en general dependerá de atributos del usuario del PS (tales como el grupo etario, ubicación geográfica o género), como el **efecto medio de la intervención** (EMI). Heckman y Smith (1998) demuestran que este es el indicador de bienestar relevante al evaluar una política en el corto plazo, en ausencia de efectos de equili-



brio general de la política (por ejemplo, cambios en la estructura tributaria para financiar el gasto por ser transferido).

3.1 El efecto medio de la intervención

¿Cuál es el impacto que un individuo experimenta, en términos monetarios, por participar en un PS? Como se mencionó, si encontráramos dos individuos idénticos tal que solo uno participa en el programa, entonces la diferencia entre sus gastos es un estimado de este impacto o de esta transferencia efectiva. Como tales individuos no existen en realidad, se utiliza información de muchos individuos que comparten ciertos atributos y que a la vez difieren en el estatus de participación en el programa. Este es el enfoque de la literatura de evaluación de programas o intervenciones¹. Para evitar una notación engorrosa, en esta sección se ignora el subíndice «i».

Sea y_1 el gasto observado del individuo con intervención ($w = 1$, es decir, si el individuo participa del programa) e y_0 el gasto sin intervención ($w = 0$, el individuo que no participa). El interés se centra en la estimación del EMI definido como la ganancia esperada, en términos del gasto, por participar en el programa: $EMI = E[y_1 - y_0 | w]$, donde E es el operador de expectativa y la participación w es tomada como dada. Si participar fuera una decisión ajena al individuo (lo que ocurre, por ejemplo, si el programa es asignado al azar), un estimador del EMI es simplemente la diferencia de los promedios muestrales de y_1 e y_0 , ya que en este caso $E[y_1 - y_0 | w] = E[y_1 - y_0]$.

No obstante, participar en un programa es claramente una decisión del individuo, es decir, w es una variable endógena. La literatura de evaluación de programas ha provisto diversos métodos para enfrentar esta situación y obtener estimadores consistentes del EMI a pesar de la endogeneidad de w . Para ello, debe lidiarse con un problema de variables no observa-

1. Esta literatura es extensa. En esta sección se expone tan solo un breve repaso, tratando de utilizar un lenguaje accesible. Véase Wooldridge (2002) para mayor detalle.



bles, pues para un individuo se observa solamente y_0 (para $w = 0$) o y_1 (para $w = 1$). Concretamente, se observa el gasto definido como:

$$y = wy_1 + (1-w)y_0 = y_0 + w(y_1 - y_0). \quad (3)$$

El punto de partida del análisis es el supuesto de selección basada en características observables (SO): dado un vector de atributos \mathbf{X} (donde el gasto no está incluido), se postula que $E[y_0 | \mathbf{X}, w] = E[y_0 | \mathbf{X}]$ y $E[y_1 | \mathbf{X}, w] = E[y_1 | \mathbf{X}]$. En palabras, SO establece que la decisión de participar w depende únicamente de los atributos recogidos en \mathbf{X} ².

Es útil descomponer y_0 e y_1 en un componente esperado y uno estocástico, no previsible, tal que $y_0 = u_0 + e_0$ e $y_1 = u_1 + e_1$. Tras reemplazar estas ecuaciones en (3), tomar expectativas condicionadas en (\mathbf{X}, w) y utilizar el supuesto SO, se consigue³:

$$E[y | \mathbf{X}, w] = u_0 + (u_1 - u_0)w + g_0(\mathbf{X}) + w(g_1(\mathbf{X}) - g_0(\mathbf{X})), \quad (4)$$

donde $g_0(\mathbf{X}) = E[e_0 | \mathbf{X}]$ y $g_1(\mathbf{X}) = E[e_1 | \mathbf{X}]$. De (4) se desprende que el EMI es el coeficiente que acompaña a w , $a(\mathbf{X}) = u_1 - u_0 + g_1(\mathbf{X}) - g_0(\mathbf{X})$. Los términos que dependen de \mathbf{X} conforman lo que se conoce como **función de control**, ya que su introducción corrige («controla») los sesgos de autoselección (la decisión de participar o la endogeniedad de w) en la estimación. Si las funciones $g(\cdot)$ se asumen lineales en \mathbf{X} :

$$E[y | \mathbf{X}, w] = \gamma + \delta_w w + \mathbf{X}\beta + w(\mathbf{X} - E[\mathbf{X}])\delta, \quad (5)$$

2. Las condiciones $E[y_h | X, w] = E[y_h | \mathbf{X}]$ para $h = 0, 1$ se conocen como «independencia de la media condicional» (IMC) en la literatura (Rosenbaum y Rubin 1983). Cabe aclarar que el concepto SO se vincula con una versión más restrictiva, independencia condicional: dado \mathbf{X} , w y (y_0, y_1) son independientes. Para este documento no se requieren más supuestos que la IMC.

3. Wooldrige (1997, 2003) ofrece una interpretación alternativa (aunque cercana) a la discutida acá, sobre todo de (5), partiendo del supuesto de que el EMI es específico a cada individuo.



donde β y δ son vectores de parámetros desconocidos y se ha sustraído la media de \mathbf{X} para garantizar que $E[EMI] = \delta_w$. Según (5), una regresión de y sobre una constante, w , \mathbf{X} y $w(\mathbf{X} - E[\mathbf{X}])$, permite estimar el EMI⁴. Cuando \mathbf{X} toma su valor esperado, el EMI es δ_w , el coeficiente que acompaña a w en la regresión. Sin embargo, esta especificación es lo suficientemente flexible como para estimar el EMI para algún valor arbitrario de $\mathbf{X} \neq E[\mathbf{X}]$. Es decir, el EMI puede ser definido para grupos poblacionales con distintas características:

$$EMI(\mathbf{X}) = E[y \mid \mathbf{X}, w = 1] - E[y \mid \mathbf{X}, w = 0] = \delta_w + (\mathbf{X} - E[\mathbf{X}])\delta, \quad (6)$$

La ecuación (6) es, de este modo, un estimador del impacto que se utilizará para analizar los efectos distributivos de los PS.

Conviene repasar intuitivamente el rol de la función de control en (5) para la identificación del EMI. Como se mencionó, se trata de comparar el gasto de dos tipos de individuos, los participantes y los no participantes, en un contexto de participación endógena. Considere a un individuo que no es pobre, A, y a uno que es pobre, B. Un escenario razonable es que A no participe del PS ($w_A = 0$), mientras que B prefiera hacerlo ($w_B = 1$). Si comparamos el gasto de A (no pobre) con el de B (pobre), encontraremos un EMI negativo, ya que el no participante tiene un gasto mayor que el participante ($y_A > y_B$). La fuente de este sesgo es evidente: la participación depende de la condición de pobreza, muy correlacionada con el nivel de gasto y es, por tanto, endógena. Ambos individuos no son comparables. Para estimar el EMI se requiere en este caso comparar a individuos del tipo B, o **controlar** por el nivel de pobreza. Ello se consigue incluyendo este determinante de la participación en (5).

Como ejemplo adicional, suponga que se tienen dos individuos, A y B, con gastos idénticos ($y_A = y_B$) pero que viven en dos regiones distintas: A vive

4. Si w fuera exógeno, \mathbf{X} sería independiente de (e_0, e_1) y, por tanto, $g_0(\mathbf{X}) = E[e_0] = g_1(\mathbf{X}) = E[e_1] = 0$. Así, la estimación de δ_w (5) corresponde, como se mencionó, a la diferencia de las medias muestrales para los individuos con $w = 1$ y $w = 0$.



en una región donde no existe el PS y por tanto no participa ($w_A = 0$), mientras que B tiene acceso al programa y además participa ($w_B = 1$). Si calculáramos el EMI sin tomar en cuenta la ubicación geográfica, este sería igual a cero ($y_A - y_B = 0$). Sin embargo, el gasto de A es igual al de B a pesar de no tener acceso al PS, lo que lleva a sospechar que el EMI es distinto de cero y que el gasto de B sin intervención es distinto de y_A . Es decir, determinar el EMI requiere comparar a dos individuos que vivan en B y obviar a los que viven en A, ya que participar depende, en este caso, de la región de residencia. Es fácil probar que incluir una variable binaria que indica si el individuo vive en B elimina el sesgo en el EMI.

La estimación de los coeficientes δ en **(5)** requiere introducir conceptos adicionales que no están directamente vinculados con la discusión central de este estudio. Por ello, consúltese el anexo B para una exposición sobre el procedimiento de estimación.

3.2 Indicadores derivados del EMI

El EMI en **(6)** es el efecto esperado que el PS tendrá sobre un individuo con características \mathbf{X} tomado al azar de toda la población. Esta medida puede no ser del todo útil para propósitos de política porque considera individuos de toda la población, incluyendo a aquellos que difícilmente serían beneficiarios del PS (por ejemplo, porque sus ingresos se encuentran muy por encima de la línea de pobreza).

Sin embargo, una serie de medidas útiles para el análisis distributivo de la intervención pública pueden derivarse a partir del EMI. Retomando el subíndice «i» se desprenden los siguientes indicadores:

$$EMI_w = \delta_w + \frac{\sum_i w_i (X_i - \bar{X}) \delta}{\sum_i w_i}, \quad \text{y} \quad EMI_P = \delta_w + \frac{\sum_i P_i (X_i - \bar{X}) \delta}{\sum_i P_i} \quad (7)$$

donde la expectativa $E[\mathbf{X}]$ ha sido reemplazada por el promedio muestral de \mathbf{X} , hecho que no afecta los resultados dado los tamaños muestrales de



este estudio. EMI_w es el efecto medio del PS sobre los participantes y se calcula simplemente al promediar el EMI para los individuos que presentan $w_i = 1$. Asimismo, EMI_p mide el efecto medio del PS sobre un individuo perteneciente a la población objetivo y es por tanto una medida de las potenciales ganancias que los subcubiertos experimentarían al utilizar el PS. Se calcula al promediar el EMI entre los individuos con $P_i = 1$.

Es claro que EMI_p es una medida *ex ante*, ya que establece el impacto para alguien que no participa del PS (pero debería) en caso de participar. Por el contrario, EMI_w se basa en información de participantes, es decir, de individuos que han percibido el PS y, por tanto, se han beneficiado de este. Por ello, una evaluación *ex post* del efecto distributivo del PS requiere analizar la distribución del EMI total entre los participantes, la suma de todos los EMI_w encontrados en la muestra y su comportamiento según niveles de gasto. Este punto se retoma en la sección 5.2.

Al igual que los indicadores en **(7)**, es posible calcular un EMI para dos tipos de participantes: infiltrados y aquellos correctamente focalizados.

$$EMI_F = \delta_w + \frac{\sum_i w_i (1-P_i)(X_i - \bar{X})\delta}{\sum_i w_i (1-P_i)}, \text{ y } EMI_{CF} = \delta_w + \frac{\sum_i w_i P_i (X_i - \bar{X})\delta}{\sum_i w_i P_i} \quad (8)$$

Estas medidas permiten tener una noción cuantitativa de los incentivos que individuos fuera de la población objetivo tendrían para infiltrarse al PS, así como del impacto que corresponde a la correcta focalización del PS.

Por último, el EMI puede utilizarse para el cálculo de los indicadores de focalización ponderados expuestos en **(2)**, tras reemplazar α_i por $EMI(\mathbf{X}_i)$. Así, **(2)** pasa a ser:

$$F_X = \frac{\sum_i EMI(\mathbf{X}_i) w_i (1-P_i)}{\sum_i EMI(\mathbf{X}_i) w_i} \text{ y } S_X = \frac{\sum_i EMI(\mathbf{X}_i) P_i (1-w_i)}{\sum_i EMI(\mathbf{X}_i) P_i}, \quad (9)$$



donde ahora se pondera a cada individuo por el impacto que se espera que, en promedio, experimente alguien con sus características (\mathbf{X}_i), ya que son precisamente estos atributos los que determinan cuánto se beneficia un usuario. Estos índices siguen siendo más generales que : $F_{\mathbf{x}} = F_c$ y $S_{\mathbf{x}} = S_c$ si y solo si $EMI(\mathbf{X}_i) = \alpha$, es decir, si a pesar de poseer características distintas, los individuos se benefician del programa en la misma magnitud.

La interpretación de $F_{\mathbf{x}}$ en (9) es similar a la de F_{α} , aunque $F_{\mathbf{x}}$ puede calcularse sin recurrir a información presupuestaria. Por su parte, un aspecto novedoso de este enfoque es que se consigue una medida de subcobertura. En efecto, $S_{\mathbf{x}}$ se basa en una situación hipotética en la que se le asigna un impacto $EMI(\mathbf{X}_i) \neq 0$ a un pobre que no participa en el programa, tras proyectar la transferencia esperada de alguien que sí se beneficia del programa y que tiene características similares. El supuesto detrás de esta imputación es que el impacto del programa en un individuo de características \mathbf{X}_i que inicialmente no participa pero pasara a ser un participante, sería igual al impacto que se observa en un participante con los mismos atributos \mathbf{X}_i ⁵. El numerador de $S_{\mathbf{x}}$ valoriza la pérdida de quienes no se benefician del programa pero debieran (concretamente, los beneficios que se deja de percibir por falta de cobertura); el denominador, por su parte, incluye la ganancia de los beneficiarios que efectivamente participan y puede interpretarse como el valor social del programa: la ganancia potencial de los no participantes más la ganancia efectiva de los participantes.

Tras sencillas manipulaciones de los resultados en (9), (7) y (8), se obtienen las siguientes relaciones entre las tasas de infiltración y subcobertura ponderadas con las tasas basadas en el conteo de individuos:

$$F_{\mathbf{x}} = \frac{EMI_F}{EMI_w} F_c \quad \text{y} \quad S_{\mathbf{x}} = 1 - \frac{EMI_{CF}}{EMI_p} (1 - S_c), \quad (10)$$

5. Formalmente, el supuesto es que dado \mathbf{X}_i , la distribución de y_o es la misma que la de y_i . Este supuesto es una consecuencia de los requerimientos necesarios para estimar (6).



donde se muestra claramente los efectos de introducir aspectos distributivos en la construcción de indicadores de gestión, al considerar los efectos diferenciados de la intervención entre los distintos grupos involucrados en el cálculo de estas tasas.

Respecto a la tasa de infiltración, se tiene que $F_x > F_c$ si y solo si $EMI_F > EMI_w$. En otras palabras, la tasa de infiltración ponderada será mayor que la basada en el conteo si el impacto de la intervención es mayor entre infiltrados que entre el resto de participantes ($EMI_F > EMI_w$ implica $EMI_F > EMI_{CF}$). Es decir, si la mayor parte del impacto del PS (que es observado entre participantes) va a parar a los infiltrados, el fenómeno de infiltración puede concebirse como más severo y por tanto la tasa simple F_c debería ajustarse hacia arriba. Análogamente, si $EMI_F < EMI_w$, el mayor impacto del programa se da entre participantes correctamente focalizados, por lo que la infiltración basada en el conteo sobreestimaría la infiltración que considera efectos diferenciados entre los participantes y, por tanto, $F_x < F_c$.

Para el caso de las tasas de subcobertura se tiene una interpretación interesante. Se observa que $S_x > S_c$ si y solo si $EMI_p > EMI_{CF}$; es decir, si el impacto efectivamente observado entre participantes en la población objetivo es menor que el impacto potencial del miembro medio de dicha población objetivo. En otras palabras, la tasa de subcobertura ponderada es mayor que la basada en el conteo si es que el impacto esperado de un subcubierto supera al que actualmente percibe un correctamente focalizado. En tal caso, la parte del impacto del programa que no se materializa o se «pierde» es mayor que la parte que sí llega a los más pobres, por lo que la tasa de subcobertura por conteo (S_c) subestima el problema. En caso contrario, cuando un impacto mayor al esperado se materializa, $EMI_p < EMI_{CF}$, y, por consiguiente, $S_x < S_c$.



4. Encuestas de hogares y análisis descriptivo

Los datos utilizados provienen de la **Encuesta Nacional de Hogares** (Enaho) de los años 2001 al 2007, y permiten realizar inferencias a escala nacional y por grandes dominios geográficos (Costa Urbana, Costa Rural, Sierra Urbana, Sierra Rural, Selva Urbana, Selva Rural y Lima Metropolitana)¹. Con estos datos se desarrolla una descripción de las tendencias de mediano plazo de los indicadores tradicionales de gestión, y luego se indaga sobre aspectos distributivos de la infiltración y subcobertura.

4.1 Programas sociales y errores de medición

Aunque las Enaho contienen información sobre la participación de una serie de PS², esta tiende a variar de encuesta a encuesta. Por ello, en una primera etapa se seleccionaron aquellos PS que contaban con información al año 2007 y que al menos se hayan investigado durante tres años. Esto

1. Cada encuesta contiene alrededor de 20.000 observaciones de hogares y 80.000 de individuos. Las encuestas del 2001 y el 2002 fueron realizadas solo en el cuarto trimestre del año; la encuesta del año 2003 fue realizada entre abril del 2003 y mayo del 2004; y las encuestas desde el 2004 hasta el 2007, entre enero y diciembre de cada año. Estas diferencias en la periodicidad de la recolección de datos imponen limitaciones en la comparabilidad entre encuestas. Para evitar efectos estacionales en el gasto (fuentes del cálculo de pobreza y, por ende, de grupos objetivos de los PS) para el período 2001 al 2007, se trabaja con los datos correspondientes al cuarto trimestre del 2003 al 2007. Ello reditúa datos representativos de grandes dominios geográficos, mas no departamentales. Por el contrario, las encuestas anuales a partir del 2004 son totalmente comparables y representativas en el ámbito departamental.

2. Los PS investigados en las Enaho entre los años 2001 al 2007 son: VL, CP (incluye Clubes de Madres), DE, A Trabajar Urbano, A Trabajar Rural, SIS, Almuerzo Escolar, Comedor Infantil, Comedor Estudiantil, Wawa-Wasi, Pacfo, Panfar, Alimentación Escolar, Prodesa, Nutrición por Tuberculosis, Alimentos por Trabajo y Seguro Escolar (que fue reemplazado por el SIS).



último con el propósito de analizar la evolución de su gestión. De este modo, se seleccionaron los programas Vaso de Leche, Comedor Popular (incluyendo información de Clubes de Madres), Desayuno Escolar, Seguro Integral de Salud, Pacfo, Panfar y Almuerzo Escolar. Seguidamente, en una segunda etapa de selección se indagó sobre la representatividad de los programas identificados previamente, estableciendo que el PS por ser evaluado debía contener un número de usuarios tal que permita la construcción de indicadores de gestión con cierta significancia estadística. Ello se debe, entre otros aspectos, a que la identificación del EMI requiere suficiente variabilidad en la tasa de participación entre varios subgrupos poblacionales. Así, un bajo reporte de participación llevaría a incluir en la muestra a grupos de individuos en los que no se observa participación alguna, y ello dificultaría la identificación y estimación del EMI. Los programas Pacfo, Panfar y Almuerzo Escolar no cumplieron con este requisito; incluso tras juntar los dos primeros utilizando los criterios del diseño del Programa Integral de Nutrición (PIN) y, por otra parte, juntar la información de Alimentación Escolar, Almuerzo Escolar y Comedor Estudiantil.

De este modo, son cuatro los PS finalmente seleccionados: Vaso de Leche, Comedor Popular, Desayuno Escolar y Seguro Integral de Salud. Los usuarios fueron identificados a partir de los módulos 400 («Salud»), 700 («Programas sociales de ayuda alimentaria o nutricional») y 800 («Participación ciudadana») de las Enaho. De acuerdo con la información del Presupuesto Público, los programas seleccionados constituyen entre 80% y 85% del total del presupuesto en PS³.

Conviene comentar sobre el alcance de las Enaho en el estudio del funcionamiento de PS. Ciertamente, la información de las encuestas de hogares sobre la condición de pobreza de los individuos (o, más precisamente, sobre su condición de elegibilidad a los PS) no coincide necesariamente con la manejada en la administración de los propios PS. Como es bien sabido, los PS utilizan cotidianamente instrumentos de focalización que por lo general toman a las encuestas de hogares como punto de

3. Consúltese <<http://www.mef.gob.pe>>.



partida y se complementan con información adicional sobre sus beneficiarios. Es decir, existe información manejada por los PS no disponible para el investigador. Del mismo modo, los diseños muestrales con los que se captura la información en las Enaho y los métodos de focalización en campo de los PS podrían ser distintos. Como consecuencia, la población objetivo podría estar medida con error. De hecho, como se muestra en el cuadro 1, dada la dificultad de identificar ciertas características en las Enaho (por ejemplo, si un individuo padece de tuberculosis o si se trata de una mujer embarazada), como indicador operativo se consideran aproximaciones de esta basada en los cálculos de pobreza del INEI reportados en cada encuesta y en otros factores fácilmente identificables en la Enaho.

Cuadro 1
Población objetivo de los programas sociales estudiados

	Población objetivo u objetivos del programa	Indicador utilizado
Vaso de Leche	Población pobre. En particular, niños menores de 6 años, mujeres embarazadas y madres lactantes. De existir recursos disponibles luego de haber atendido a los beneficiarios principales, se puede atender a niños de entre 7 y 13 años, adultos mayores y enfermos de tuberculosis.	Niños menores de 13 años en condición de pobreza, de acuerdo con el indicador de pobreza del INEI.
Comedor Popular	Mejorar la alimentación de personas de bajos recursos que habitan en sectores urbano-marginales y rurales del país.	Población pobre medida por el indicador de pobreza del INEI.
Desayuno Escolar	Niños pobres de 3 a 6 años de edad (o que cursan el nivel inicial) y niños pobres de 6 a 12 años de edad (o que cursan el nivel primaria).	Niños pobres de 3 a 12 años, más niños pobres mayores de 12 años que cursan la primaria en escuelas públicas.
Seguro Integral de Salud	Población sin seguro de salud, priorizando grupos vulnerables que se encuentran en situación de pobreza y pobreza extrema.	Enaho provee información de seguros a los que los individuos pueden afiliarse (Essalud, FF.AA., seguros privados, entre otros). Se identifica como población objetivo a los pobres no afiliados a ninguno de estos seguros alternativos.

Fuentes: <<http://www.mef.gob.pe>>, <<http://www.pronaa.gob.pe>>, <<http://www.sis.gob.pe>> y <<http://www.inei.gob.pe>>.



A priori podría pensarse que esta aproximación es mejor en el caso del DE y del SIS que para el caso de VL y CP. En general, dado que en la práctica los criterios de focalización son más exigentes que aquellos rescatables en la Enaho, se espera que la población objetivo tienda a ser sobrestimada.

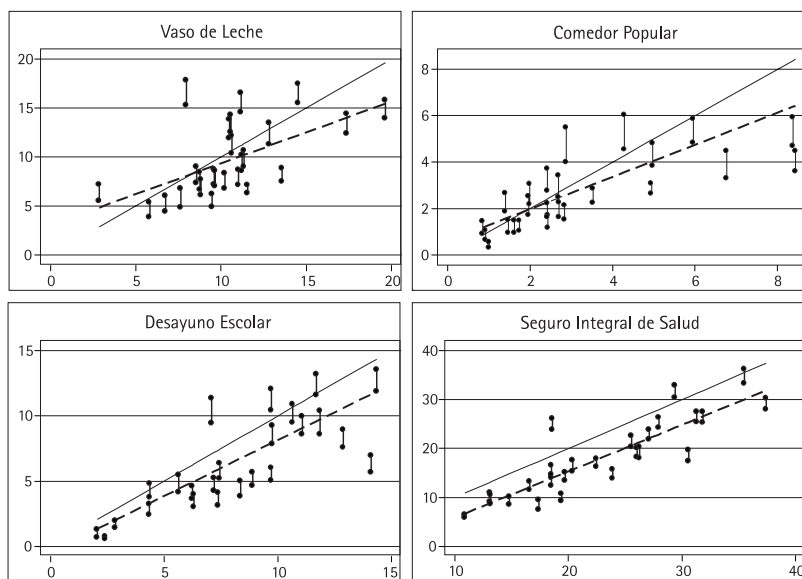
Análogamente, la participación de un individuo también puede ser medida con error, principalmente porque esta proviene de reportes que podrían estar afectados por razones estratégicas (el informante opta por decir que no es participante con la esperanza de que el Estado asigne mayores recursos a su localidad en el futuro); por estigma o vergüenza; por desinformación sobre el programa o por una confusión sobre cuál es el PS al que individuo accede; o porque el informante (por ejemplo, el padre de familia) no esté al tanto de las actividades del resto de miembros del hogar (cónyuge o hijos) con respecto a su participación en los PS.

En el gráfico 1 se comparan las tasas de participación departamentales para los cuatro programas seleccionados utilizando la Enaho, con cifras provenientes del Sistema Integrado de Administración Financiera (SIAF) en el caso del CP, el DE y el SIS; y de la Contraloría General de la República (CGR), en el caso del VL. Dichas fuentes oficiales contienen información del número de beneficiarios de los PS en los ámbitos distrital o departamental que, junto con estimados de la población departamental, da lugar a una tasa de participación que puede ser considerada (al menos dada la disponibilidad de información actual) como medida sin error. Así pues, esta figura da una idea de la magnitud y dirección del error de medición en la participación.



Gráfico 1

Tasa de participación departamental, Enaho frente a SIAF
(% de la población)



Nota: los valores sobre el eje horizontal corresponden a las cifras del SIAF o CGR y en el eje vertical, a Enaho. La línea continua es la recta de 45° mientras que la línea discontinua es la predicción por mínimos cuadrados en el ámbito departamental. Las líneas verticales son los intervalos de confianza al 95% de significancia de las tasas de participación departamentales de las Enaho.

Fuentes: SIAF, CGR y Enaho (2003 y 2004).

Elaboración: propia.

Se observa que la tasa de participación obtenida con Enaho en general subestima las cifras poblacionales. Los errores de medición pueden ser de importancia al considerar los cálculos en el ámbito departamental, es decir, al comparar la línea sólida con las líneas verticales individualmente. Sin embargo, la agregación a lo largo de varios departamentos, que da como resultado los valores en la línea punteada (predicción por mínimos cuadrados), reduce las discrepancias a niveles aceptables.



Es por esta razón que se da énfasis a resultados a escalas nacionales o por grandes dominios geográficos, que aglomeran información de varios departamentos. Asimismo, tal y como ocurriría con la población objetivo, el error de reporte muestra un comportamiento más estable para el DE y el SIS. De hecho, como un aproximado de la magnitud del error de medición medio, considere la máxima distancia vertical entre la línea sólida y la punteada. Para el caso del VL y el CP esta distancia es algo menor a 5%, mientras que es del orden de 3% para DE y SIS.

La presencia de errores de medición en la participación y población objetivo producen efectos ambiguos sobre las tasas de infiltración y subcobertura (ambas afectan tanto al numerador como al denominador en **(1)** y **(2)**), lo cual debe ser tomado en cuenta durante el proceso de estimación y análisis de resultados. En concreto, a pesar de que en la segunda etapa del proceso de selección de programas mencionada líneas arriba se procura aminorar los efectos de los problemas de medición, es recomendable ser cauteloso al trabajar con los registros en las Enaho. Ante la presencia de estos errores de medición, sería incorrecto atribuir cualquier discrepancia entre la población objetivo y la participación en el PS exclusivamente a problemas de gestión. Sin embargo, las grandes tendencias y resultados reportados en las siguientes secciones se mantendrían incluso si los datos estuvieran libres de ruido⁴.

No obstante, existen ventajas importantes en utilizar las Enaho como herramienta de diagnóstico, a pesar de los errores de medición. En primer lugar, las encuestas de hogares son sin duda la fuente de información periódica más confiable para la medición de pobreza e ingreso (o gasto), cifras que no provienen del reporte directo de los informantes sino de un cuidadoso cómputo e imputaciones de variables de gasto e ingreso, a car-

4. Un indicio adicional que respalda esta conclusión tiene que ver con el denominado «sesgo de atenuación». Cuanto más severo es el problema de error de medición, más cercana estará la pendiente de la línea punteada en el gráfico 1 a cero, en contraste con la pendiente «verdadera» igual a uno dada por la línea sólida. Una simple inspección visual revela que si bien la línea punteada es en todos los casos más plana que la línea sólida, su pendiente es razonablemente cercana a uno.



go del INEI⁵. Así, su utilidad es evidente al considerar los objetivos de este estudio, una vez que el gasto de los hogares (o su distribución) pasa a ser una variable central en el análisis. Otras fuentes de información, como por ejemplo los registros de algún PS, mejorarían la calidad de las medidas de participación y población objetivo, en desmedro de la variabilidad transversal de gastos, que es una fuente de variación fundamental para la identificación del EMI. Más aun, si se complementa el hecho de que el EMI es al final de cuentas un promedio sobre varios grupos poblaciones con los efectos de la agregación sobre la tasa de participación vistos en el gráfico 1, los resultados vinculados con los efectos distributivos de los PS tendrían los niveles de confiabilidad estándares⁶.

En segundo lugar, el análisis de los efectos distributivos de los PS se complementa con la comparación de las tasas de infiltración y subcobertura simples y ponderadas (sección 3.2) por el EMI. Más allá del interés de generar estimadores para ambos índices, su comparación provee una manera de controlar posibles desviaciones en los resultados producto de los errores de medición. Tomando en cuenta que tanto los indicadores simples como los ponderados estarían igualmente afectados por cualquier error de medición, el ratio de EMI explicado en **(10)** estaría sujeto a un nivel de ruido significativamente menor.

Juntando la evidencia sobre errores de medición en las tasas de participación con la variabilidad muestral de las Enaho se determinó que, en términos conservadores, cambios absolutos en las tasas de participación, infiltración o subcobertura menores a 5 puntos porcentuales no serían, en general, estadísticamente distintos de cero. Es decir, con niveles de confianza estándares se podría hablar de cambios en estas tasas si estos son de **magnitud mayor a 5%**. Esta conclusión es válida tanto para la comparación transversal (entre zonas geográficas para un período dado)

5. Cabe mencionar que el gasto se expresa en términos reales: precios de Lima Metropolitana al 2001. El detalle del proceso de deflactación se presenta en el anexo A.

6. Nótese que la estimación del EMI involucra el uso de variables instrumentales (véase el anexo B). Ello permite la identificación ante la presencia de endogeneidad y, como es conocido en la literatura econométrica, de «errores de medición» como parte del mismo procedimiento.



como para la comparación temporal (es decir, entre encuestas para una zona geográfica dada).

4.2 Tendencias en la gestión de los programas sociales

Es importante tomar en cuenta que en el período de referencia (2001 al 2007) se observa una importante reducción de la tasa de pobreza (véase el cuadro 2). Mientras que en el 2001 esta ascendió a 55% de la población de todo el país, en el 2007 asciende a 41%. Es decir, se observa una reducción de casi 15 puntos porcentuales. La reducción es más pronunciada en la Costa Rural y en la Selva Rural (más de 20 puntos porcentuales en cada caso), y la Sierra Rural queda rezagada con una reducción, si bien importante, todavía por debajo de los 10 puntos porcentuales. Esta tendencia trae consigo dos efectos contables. El primero es una reducción de la población objetivo (como porcentaje de la población total) de todos los PS analizados. Ello es fácil de entender al recordar que es la condición de pobreza uno de los principales criterios en la definición de la población objetivo. El segundo es la reducción de la subcobertura (nuevamente, como porcentaje de la población total), ya que esta puede entenderse como un residuo entre la población objetivo y la tasa de participación «correcta».

Cuadro 2

Tasa de pobreza, por zonas geográficas
(% de la población)

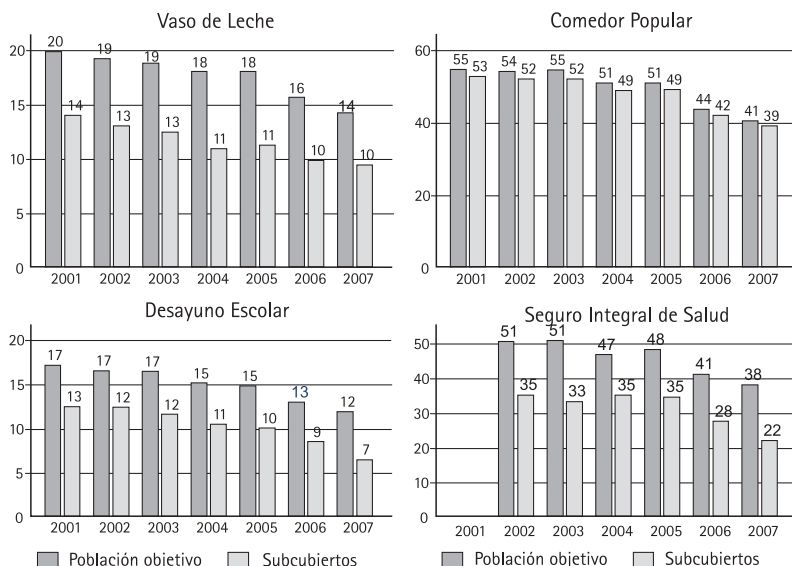
	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Costa Urbana	44,6	44,1	41,0	37,3	36,4	27,5	29,5
Costa Rural	62,7	63,3	62,7	53,7	48,4	47,7	37,2
Sierra Urbana	51,6	48,6	51,4	48,7	50,8	41,7	38,5
Sierra Rural	83,4	81,8	82,9	77,6	81,4	78,3	74,0
Selva Urbana	62,4	58,1	63,8	52,5	55,6	44,5	43,1
Selva Rural	74,0	71,9	63,7	58,8	63,3	55,6	52,2
Lima	31,9	34,7	36,5	36,2	30,2	24,0	19,2
Total	54,8	54,3	54,7	51,0	51,0	43,8	40,6

Fuente: Enaho 2001 al 2007, cuarto trimestre.

Elaboración: propia.



Gráfico 2
Población objetivo y subcubiertos
 (% de la población)

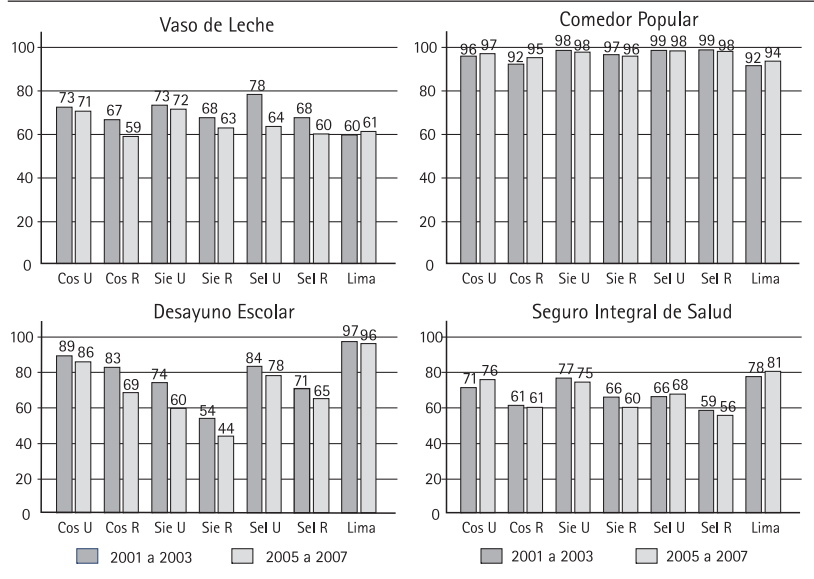


Fuente: Enaho 2001 al 2007, cuarto trimestre.
 Elaboración: propia.

En el gráfico 2 se muestra la población objetivo y el número de subcubiertos (la población objetivo menos el número de participantes correctamente focalizados) como porcentaje de la población nacional, y se evidencia el patrón descrito producto de la disminución de la pobreza: reducción de la población objetivo y subcobertura. Dados los criterios de definición de las poblaciones objetivo, las reducciones observadas en el caso del VL y el DE (alrededor de 5 puntos porcentuales) son sensiblemente menores a las observadas en los casos del CP y el SIS (aproximadamente de 14%). No obstante, es importante notar que el patrón de caída en el caso del SIS es menos claro hasta antes del 2004. Esto podría estar relacionado con la fecha de inicio del programa (2002), su implementación por etapas y un proceso de aprendizaje en curso durante los primeros años de funcionamiento.



Gráfico 3
Tasa de subcobertura por zonas geográficas
(% de la población objetivo)



Fuente: Enaho 2001 al 2007, cuarto trimestre.

Elaboración: propia.

Las tasas de subcobertura (número de subcubiertos como porcentaje de la población objetivo) por zonas geográficas se presentan en el gráfico 3. Al respecto, resaltan los elevados niveles que denota este indicador, particularmente en el caso del CP, donde las tasas superan sistemáticamente el 90%; pero también en el resto de casos analizados, donde si bien se observan resultados sensiblemente menores, estos son en general superiores a 50%. De este modo, la primera impresión respecto a la subcobertura es poco auspiciosa⁷.

7. Es bueno resaltar que de acuerdo con información del SIAF para el año 2003, de los 1.825 distritos a escala nacional incluidos en (todas) las Enaho, el VL está presente en 1.823 (99,9% del total); el CP, en 1.490 (81,6%); el DE, en 1.605 (87,9%); y el SIS en todos los 1.825 distritos. De este modo, para los programas que analizamos, la subcobertura puede entenderse no como el producto de la ausencia del Estado, sino como el resultado de deficiencias en la gestión de los PS.

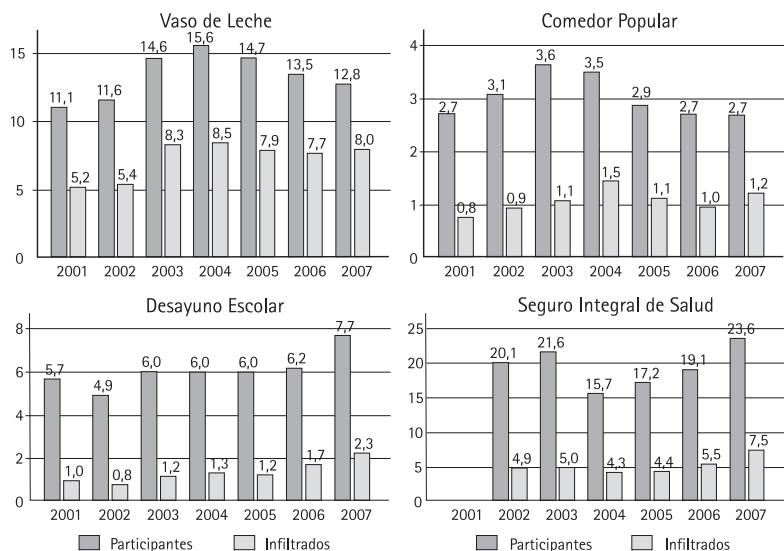


Vale la pena detenerse en algunas cifras desagregadas. En el caso del VL, destaca el hecho de que la tasa de subcobertura tiende a reducirse en muchas zonas del país: Costa Rural, Selva Urbana y la Sierra. Conclusiones similares ofrecen los resultados para el DE, donde si bien la tasa de subcobertura se mantiene constante en Lima y en la Costa Urbana, se observan caídas significativas en el resto del país. En contraste, en el caso del CP y del SIS las tasas de subcobertura se han mantenido prácticamente constantes en la mayoría de las zonas geográficas o han variado modestamente en algunos casos (aunque estas variaciones no son estadísticamente significativas). Un hallazgo preocupante respecto al CP es la persistencia en la tasa de subcobertura a niveles extremadamente elevados, lo que revela una muy limitada cobertura del programa en términos de la población objetivo por ser atendida, e incluso un problema de diseño inicial del mismo. Por su parte, si bien en términos dinámicos el SIS ofrece una conclusión similar (aunque con niveles de subcobertura bastante menores), es importante notar el claro contraste urbano/rural de este programa: se observa que las tasas de subcobertura son menores en áreas rurales (con una indicación débil de que esta viene reduciéndose) que en áreas urbanas. Es justamente en áreas rurales donde persiste la mayor concentración de pobres. Esta fortaleza relativa del SIS podría estar asociada con las reducciones en la población pobre sin seguro atribuida a este programa en Senfield (2007).

El gráfico 4 presenta el número de participantes y el número de infiltrados como porcentaje de la población nacional. La tendencia general observada es que los cambios en la participación de un determinado PS vienen acompañados de cambios similares en el número de infiltrados. De este modo, en todos los programas puede identificarse que cualquier efecto escala positivo (aumento de la cobertura) ocurriría beneficiando tanto a aquellos que deben ser beneficiados (participantes correctos) como a los que no (participantes incorrectos). Lo mismo sucede en lo relativo a los efectos escala negativos. De este modo, se espera que un problema de gestión por infiltración también se haga evidente entre los PS seleccionados.



Gráfico 4
Participantes e infiltrados
(% de la población)



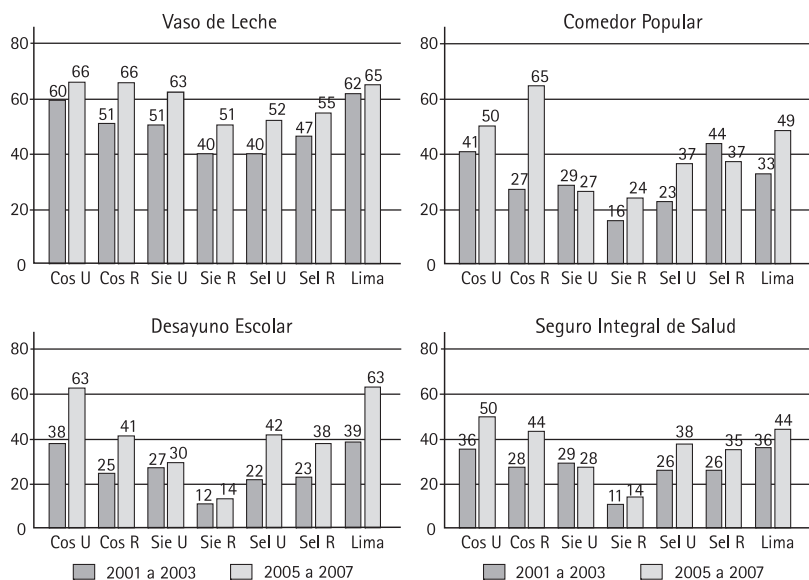
Fuente: Enaho 2001 al 2007, cuarto trimestre.
Elaboración: propia.

El gráfico 5 presenta las tasas de infiltración (el número de infiltrados como porcentaje del número de participantes) por zonas geográficas. Claramente, el caso del VL presenta los mayores niveles (entre 40% y 66%), y se observan incrementos significativos de la infiltración en todos los dominios (exceptuando a Lima), con variaciones incluso por encima de 10% (Costa Rural, Selva Urbana y la Sierra). Tomando en cuenta el patrón mostrado por la tasa de subcobertura (disminución en muchas zonas geográficas), se puede concluir que si bien el aumento de la cobertura del programa ha permitido incorporar a nuevos beneficiarios, el grupo de los beneficiarios no pobres ha crecido más que proporcionalmente. De acuerdo con la evidencia mostrada en términos de la caída de la tasa de pobreza, puede sospecharse que los «no pobres» hacia el final del período de análisis corresponderían en su mayoría a individuos que han «dejado de ser pobres».



Por su parte, los menores niveles de infiltración son observados en el caso del SIS (entre 11% y 50%), y se observa un incremento de esta tasa en todos los dominios bajo análisis excepto en la Sierra, donde se mantiene constante. En lo que respecta a zonas específicas es posible extraer algunas conclusiones de interés. Así, tanto en Lima Metropolitana como en la Costa Urbana y Selva Urbana, las tasas de subcobertura e infiltración aumentan, revelando que la mayor cobertura del programa estaría centrada en participantes incorrectos. Esta conclusión es también aplicable a la Costa Rural, aunque en este caso la subcobertura permanece constante. Asimismo, es interesante notar que, al igual que la tasa de subcobertura, la tasa de infiltración tiende a ser menor en áreas rurales, donde destaca el caso de la Sierra.

Gráfico 5
Tasa de infiltración por zonas geográficas
 (% de los participantes)



Fuente: Enaho 2001 al 2007, cuarto trimestre.
 Elaboración: propia.



Los CP y DE presentan una situación intermedia en términos de infiltración (entre 16% y 65%, y 12% y 63%, respectivamente), con resultados cualitativamente similares para ambos PS. En el caso del CP, la tasa de infiltración ha aumentado considerablemente en casi todas las zonas del país y solo se observa una ligera reducción en la Sierra Urbana y la Selva Rural. Tomando en cuenta una tasa de subcobertura prácticamente constante, se puede concluir un cambio en la composición de los participantes, más sesgada aún hacia los menos pobres. Sin embargo, en el caso particular de los CP, la infiltración no necesariamente constituye un problema, por lo menos en términos de limitar el acceso a personas más pobres. Al contrario, que cierto número de personas fuera de la población objetivo utilicen los comedores (previo pago) puede estar siendo una estrategia de financiamiento para atender a aquellos que forman parte de la población objetivo. Evidencia anecdótica señala que esta podría ser la forma en la que operan muchos de los CP, por lo que la infiltración en este programa podría no estar indicando necesariamente un problema de gestión. Por otro lado, en el caso del DE se observa un aumento en todas las tasas de infiltración, aunque en la Sierra Rural este no es significativo. Considerando las disminuciones en las tasas de subcobertura observadas para este programa, se puede extraer nuevamente una conclusión similar a la observada en el caso del VL.

En concreto, son tres los principales hallazgos de esta sección. Primero, la participación ha aumentado en la mayoría de programas. Ello revela un efecto escala positivo: cada vez más individuos utilizan estos programas. Segundo, la pobreza se ha reducido en el período de análisis, lo que se traduce en una reducción paralela en la población objetivo de los PS. Sin embargo, se observa simultáneamente un aumento en la tasa de infiltración, lo que quiere decir que en el interior del grupo de participantes, aquellos que no deberían estar participando (infiltrados) crecen a mayor ritmo que los que sí deberían participar. Una interpretación de este fenómeno es que no se estaría incorporando oportunamente la información sobre la reducción de la pobreza en el control y monitoreo de la ejecución de los PS. Tercero, a pesar de la reducción de la población objetivo, las tasas de subcobertura en muchos casos aumentan o se mantienen constantes. Ello es consistente con la conocida crítica al crecimiento económico como una «única» política



social. Claramente, la reducción de la pobreza es insuficiente (aunque ciertamente necesaria) para la mejora de la cobertura de los PS.

La historia puede resumirse como un Estado que muestra problemas para administrar el crecimiento económico y la reducción de la pobreza observada, en lo que se refiere a la gestión de los PS. Se revelan limitaciones en los sistemas de graduación de beneficiarios al no excluir a participantes que habrían dejado de ser pobres, en beneficio de quienes siguen siéndolo⁸. De hecho, persisten problemas en el acceso de muchos PS, lo que revela limitaciones en las estrategias de identificación de beneficiarios: la reducción de la población objetivo no viene de la mano con incorporaciones masivas de subcubiertos.

4.3 Aspectos distributivos

Para analizar los aspectos distributivos de los PS se ha catalogado a la población de acuerdo con intervalos construidos sobre la base de desviaciones del gasto per cápita respecto a la línea de pobreza. Por ejemplo, del gráfico 6 al gráfico 9, el intervalo «0% a +25%» considera a la población que posee gastos al nivel de la línea hasta 25% por encima de la misma. Si la línea de pobreza es de S/. 100, este intervalo agrupa a individuos cuyos gasto per cápita fluctúan entre S/. 100 y S/. 125. De manera análoga, el intervalo «-10% a 0%» corresponde a los hogares con gastos al nivel de la línea hasta un 10% por debajo de la misma. Si la línea de pobreza es de S/. 100, este intervalo agrupa a individuos cuyos gasto per cápita varía de S/. 90 a S/. 100. De este modo, conside-

8. *¿Quiénes son los subcubiertos e infiltrados? De acuerdo con una inspección de características observables en las Enaho (edad, nivel educativo, productividad, entre otras), los subcubiertos presentan cierta similitud con los participantes correctos. Esto es esperable, ya que ambos grupos forman parte de la población objetivo (seleccionados por características similares). En el caso de los infiltrados, si bien en general estos muestran menor vulnerabilidad económica, es difícil argumentar que estén muy bien posicionados en términos de capital humano o participación en el mercado laboral. Si bien esta evidencia es parcial, podría argumentarse como hipótesis que los infiltrados estarían participando en los PS como un mecanismo de compensación, dadas las dificultades económicas que todavía presentan. Esta hipótesis ciertamente debe validarse y aunque está fuera de los alcances del presente documento, representa una interesante línea de investigación futura.*



rando que el indicador de bienestar primordial en la focalización del gasto es la condición de pobreza, ordenar a la población respecto a desviaciones de la misma permite analizar si es que los subcubiertos o infiltrados se concentran alrededor de la frontera que los define como pobre / no pobre o más bien lejos de la misma. Como se mencionó, evidencia que muestre concentraciones de subcubiertos o infiltrados muy cerca de esta frontera tendría implicancias menos dramáticas en términos de regresividad que evidencia con ambos grupos concentrados lejos de la línea.

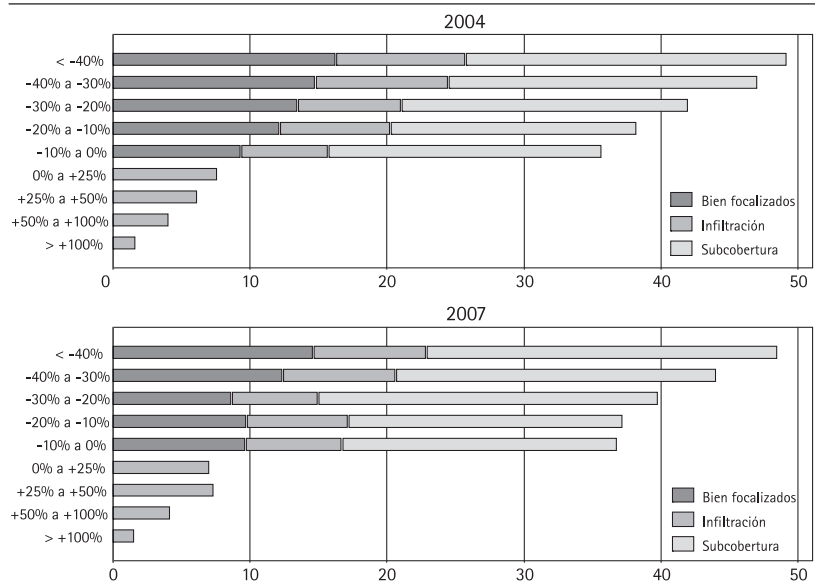
Asimismo, se identifican tres grupos: bien focalizados, subcubiertos e infiltrados. El primer grupo corresponde a los beneficiarios pertenecientes a la población objetivo. Claramente estos estarán distribuidos en los intervalos de gasto por debajo de la línea de pobreza. Lo mismo ocurre con los subcubiertos, en la medida en que estos solo pueden ser aquellos identificados como pobres. Por contraste, en el caso de los infiltrados debe diferenciarse dos categorías: aquellos infiltrados por pobreza y los infiltrados por alguna vulnerabilidad adicional. El primer grupo corresponde a aquellos individuos que no son pobres y se benefician del PS. Esta infiltración ocurre por encima de la línea de pobreza. El segundo grupo está compuesto por aquellos participantes del programa que son pobres pero no cumplen con algunos de los criterios adicionales en la definición de la población objetivo. Por ejemplo, son mayores de cierta edad para el VL y el DE, o están afiliados a otros seguros para el caso del SIS. Este tipo de infiltración ocurrirá hacia la izquierda de la línea de pobreza.

En el gráfico 6 se presentan los resultados para el caso del VL. Se observa, en primer lugar, que los participantes correctamente focalizados están concentrados en niveles muy bajos de la distribución de ingreso, lo cual aboga a favor de los aspectos distributivos de este programa. Asimismo, en términos de la infiltración por pobreza, claramente esta se encuentra sesgada hacia niveles cercanos a la línea de pobreza. Sin embargo, se observa paralelamente una distribución casi homogénea de los subcubiertos en cada uno de los intervalos para el año 2007. Es decir, no se puede argumentar que estos se ubiquen en su mayoría cerca de la



línea de pobreza, por lo que este aspecto estaría revelando ciertos efectos regresivos asociados con este problema de focalización.

Gráfico 6
Focalización según gasto per cápita, Vaso de Leche
 (% de la población en cada intervalo)



Nota: el complemento respecto al 100% en el eje horizontal corresponde a individuos fuera de la población objetivo. Hacia la izquierda de la línea de pobreza, estos son individuos mayores de 13 años de edad.

Fuente: Enaho 2004 y 2007.
 Elaboración: propia.

En segundo lugar, en términos de los infiltrados por edad, se observan cifras similares en todos los intervalos del gasto per cápita. Es indicativo el hecho de que la infiltración por esta característica es comparable (en términos agregados) con la que ocurre con la infiltración por pobreza. Esto estaría revelando dos procesos. Primero, en términos de la oferta del servicio, la gestión estaría priorizando la condición de pobreza por sobre el criterio de edad en el momento de ejecutar y controlar el programa. Segundo, en términos de la demanda, se estaría evidenciando una distri-

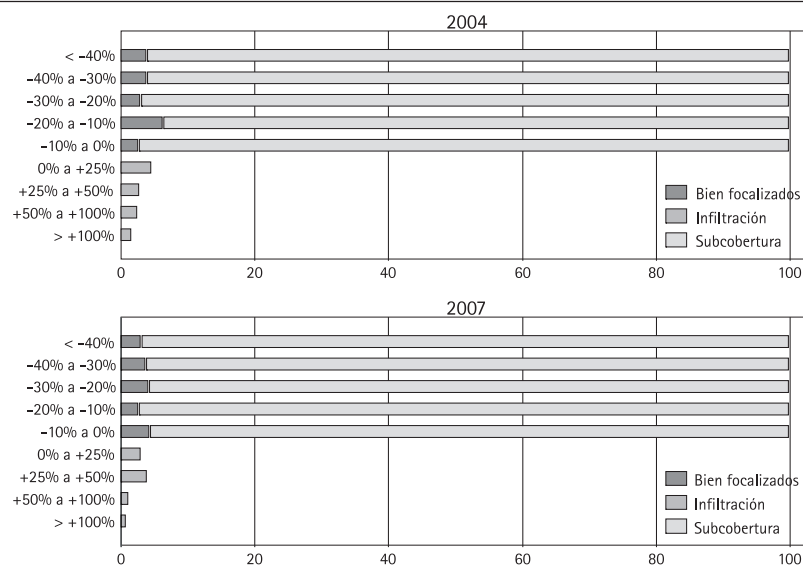


bución del producto en el interior del hogar hacia miembros que no pertenecen a la población objetivo. Finalmente, al comparar las cifras de los años 2004 y 2007 se observan pocos cambios y en general el diagnóstico es aplicable para todo el período bajo análisis.

En el gráfico 7 se presentan los resultados para el caso del CP, donde nuevamente la subcobertura se encuentra casi homogéneamente distribuida en cada uno de los intervalos tanto para el año 2004 como para el 2007. Asimismo, en este caso el sesgo de la infiltración por pobreza hacia niveles cercanos a la línea de pobreza es menos evidente, al igual que el sesgo de los participantes correctamente focalizados hacia niveles más bajos de la distribución de ingresos. Se estaría revelando que el componente regresivo de este programa podría ser considerablemente mayor en comparación con el VL y con respecto al resto de PS considerados.

Gráfico 7

Focalización según gasto per cápita, Comedor Popular
(% de la población en cada intervalo)



Fuente: Enaho 2004 y 2007.

Elaboración: propia.



La comparación de las cifras entre los años 2004 y 2007 muestra una subcobertura persistente, una tímida disminución de los correctamente focalizados y cambios en la distribución de los infiltrados hacia intervalos de gasto mayores. Este proceso estaría revelando problemas en el aumento de la cobertura del programa o restricciones en el acceso. Es decir, los beneficiarios solo estarían cambiando su condición de «correctos» a «incorrectos» (por la reducción de la pobreza).

Los hallazgos de Blondet y Trivelli (2004) acerca de las redes de participación formadas alrededor del CP pueden utilizarse para interpretar este fenómeno, ya que los procesos de graduación serían más difíciles especialmente si, como sugieren Beltrán, Planas, Cueva y Millán (2001), los participantes forman un grupo de interés. Bajo este esquema, la graduación de beneficiarios no hace más que debilitar al grupo, por lo que la infiltración (miembros que dejaron de ser pobres) emerge de manera natural. Asimismo, la subcobertura (o falta de acceso) podría ocurrir en términos de «defensa del grupo». Aunque no existe evidencia de ello, Beltrán *et al.* (2001) también argumentan que este programa se caracteriza por la falta de renovación de cuadros directivos, lo que permite esbozar una hipótesis en esta dirección (tomado de Alcázar 2007).

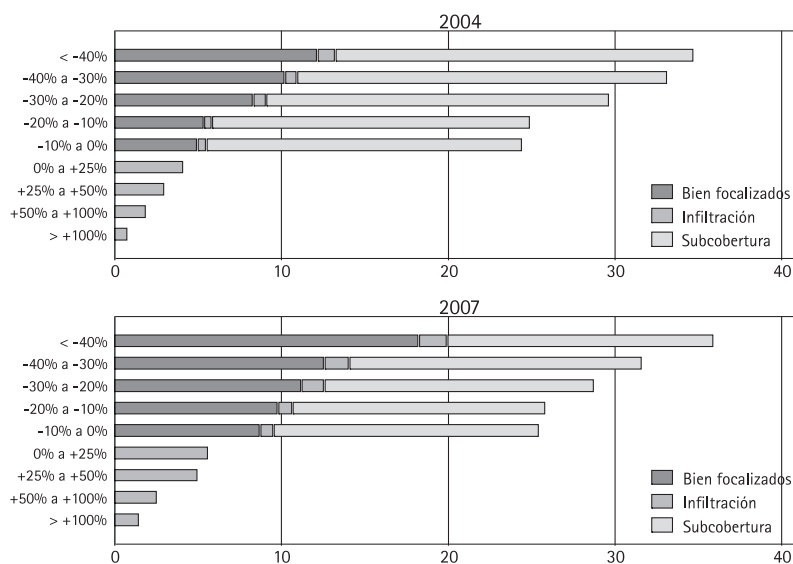
Los resultados para el caso del DE se presentan en el gráfico 8 y son, en general, cualitativamente similares a los del VL. Sin embargo, es importante notar que el sesgo de los correctamente focalizados hacia niveles inferiores de la distribución así como el sesgo de los infiltrados por pobreza hacia niveles cercanos a la línea es más pronunciado. Ello estaría revelando que en términos distributivos este programa presenta un mejor desempeño por lo menos a partir de los indicadores mostrados en esta sección. Asimismo, no se observa que la infiltración por edad revele una marcada importancia. La estrategia de focalización a través de escuelas públicas, donde los beneficiarios pueden ser claramente identificados y persisten procesos de autoselección, podría ser un elemento que justifique estos mejores resultados. Por último, es importante notar que al comparar los resultados del año 2004 con los



del 2007 se hace evidente la reducción de la subcobertura, el aumento de los correctamente focalizados y el aumento en la infiltración⁹.

Gráfico 8

Focalización según gasto per cápita, Desayuno Escolar
(% de la población en cada intervalo)



Nota: el complemento respecto al 100% en el eje horizontal corresponde a individuos fuera de la población objetivo. Hacia la izquierda de la línea de pobreza, estos son individuos mayores de 13 años de edad.

Fuente: Enaho 2004 y 2007.

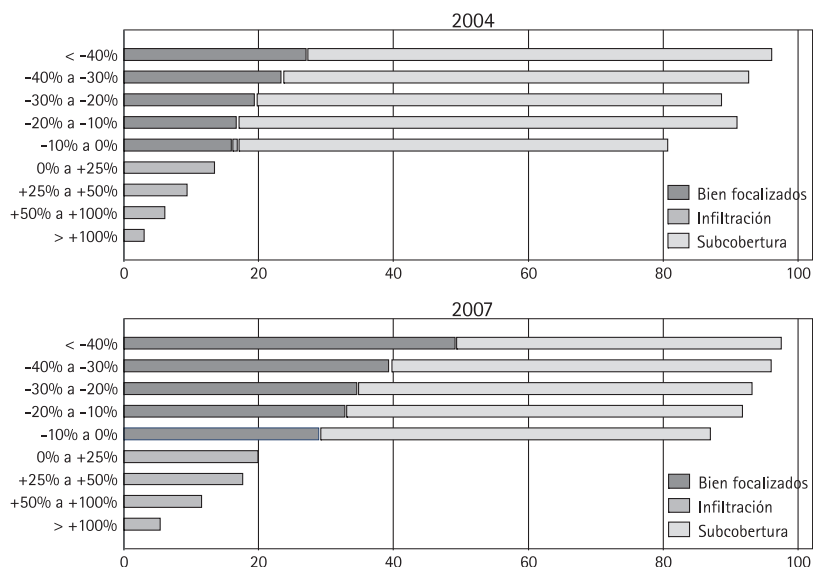
Elaboración: propia.

Finalmente, los resultados para el caso del SIS se presentan en el gráfico 9. Se observa tanto que los correctamente focalizados se encuentran sesgados hacia niveles bajos de la distribución como que los infiltrados por pobreza se agrupan hacia niveles cercanos a la línea de pobreza.

9. Este resultado revela que la cobertura misma del programa ha aumentado, mas allá del escaso aumento registrado en la asistencia efectiva a la escuela pública (2% entre el 2004 y el 2007 en los niveles inicial, primaria y secundaria, según cifras de la Enaho).



Gráfico 9
Focalización según gasto per cápita, Seguro Integral de Salud
 (% de la población en cada intervalo)



Nota: el complemento respecto al 100% en el eje horizontal corresponde a individuos fuera de la población objetivo. Hacia la izquierda de la línea de pobreza, estos son individuos que reportan contar con un seguro alternativo al SIS.

Fuente: Enaho 2004 y 2007.

Elaboración: propia.

Ambos resultados son más evidentes en el año 2007 que en el año 2004, lo que denotaría una mejora en la gestión del programa y una profundización del proceso de aprendizaje de sus ejecutores. Los subcobiertos tienden a estar ligeramente sesgados hacia la línea de pobreza (sobre todo en el año 2007), por lo que el PS podría estar llegando proporcionalmente a aquellos que más lo necesitan. Esta característica ubica a este programa en una mejor posición en términos distributivos que el resto de PS. Las infiltraciones por característica adicional (afiliación a un seguro médico) son casi inexistentes, lo que estaría revelando



una buena identificación de beneficiarios y quizás un proceso de autoselección por parte de los participantes, toda vez que los seguros alternativos puedan percibirse como de mayor calidad.

No obstante, un aspecto negativo respecto al SIS es el aumento de la tasa de infiltración entre el 2004 y el 2007, situación comentada previamente en términos de la capacidad de los ejecutores del programa por incorporar información sobre mejoras económicas de los beneficiarios. De este modo, la infiltración del programa podría tener implicancias distributivas serias.



5. Sobre la regresividad de los programas sociales

Algunas conclusiones sobre los aspectos distributivos de los PS se han hecho evidentes en la sección anterior, a partir de los indicadores de gestión por conteo. Sin embargo, el análisis sería incompleto en la medida en que el conteo de beneficiarios limita la visualización de la forma en que se distribuyen los beneficios de los PS. En adelante, se realiza esta evaluación a partir de los indicadores de gestión propuestos; es decir, los errores de focalización ponderados por el EMI. Tales indicadores unifican los aspectos de gestión con los de impacto (ahorro). Para introducir la idea, en las siguientes secciones se presentan los resultados del EMI a escala individual (efecto impacto) y la distribución del mismo entre los participantes (efecto impacto más efectos de gestión), con lo que se introduce formalmente la distribución del gasto en el análisis.

5.1 Resultados sobre el EMI

En esta sección se desarrolla el estudio econométrico de estimación del EMI. Para ello, se utilizan únicamente las encuestas de los años 2004 al 2007, lo que responde a ciertos cambios metodológicos en los cuestionarios de las Enaho a partir del año 2004¹. Sobre la base de los resultados anteriores, las tendencias de los indicadores de gestión revelan un cambio que se materializa precisamente hacia el año 2004, lo que

1. A partir del 2004 las Enaho se aplican durante todo el año (enero a diciembre); en los años 2001 y 2002 se aplicó solo en el cuarto trimestre; y en el año 2003, para el período mayo-diciembre.



justifica la decisión de acortar el espacio temporal para el análisis econométrico.

Los resultados del impacto de los PS por niveles de gasto (EMI), expresados como desviaciones de la línea de pobreza y grupos poblacionales, se presentan en los gráficos 10 al 13. Para facilitar la visualización, el eje horizontal de estos gráficos presenta el punto medio, en términos porcentuales, del intervalo de desviación en incrementos de 5%. Por ejemplo, un valor de -15 corresponde al intervalo que va de 10% a 20% por debajo de la línea de pobreza. La línea vertical sólida en estos gráficos corresponde a la línea de pobreza, mientras que la línea vertical discontinua corresponde aproximadamente a la línea de pobreza extrema. Asimismo, se calculan los EMI para participantes, miembros de la población objetivo, infiltrados e individuos correctamente focalizados, de acuerdo con las ecuaciones (7) y (8).

Esta sección se centra en el análisis de los EMI de los participantes y aísla los posibles efectos de la gestión de cada programa. Es decir, se calcula el impacto de la compensación social en términos individuales, **sin tomar en cuenta si son muchos o pocos quienes la reciben**. Por ello, los resultados se interpretan como el impacto medio que genera el PS para un individuo en una determinada posición de la distribución de gasto. En una situación ideal, se esperaría que el perfil del EMI (como porcentaje del gasto per cápita) a lo largo de la distribución del gasto sea decreciente (es decir, en términos relativos el impacto es mayor cuanto más pobre es el individuo) y exactamente igual a cero para individuos ubicados hacia la derecha de la línea de pobreza. Ciertamente esta situación no es la observada, aunque los EMI relativos son visiblemente mayores para los más pobres. No obstante, el EMI decreciente se diluye, en algunos casos, en niveles de gasto muy por encima de la línea de pobreza.

Por su parte, las diferencias entre lo hallado para el año 2004 y los resultados para el año 2007 no son pronunciadas, salvo en los niveles



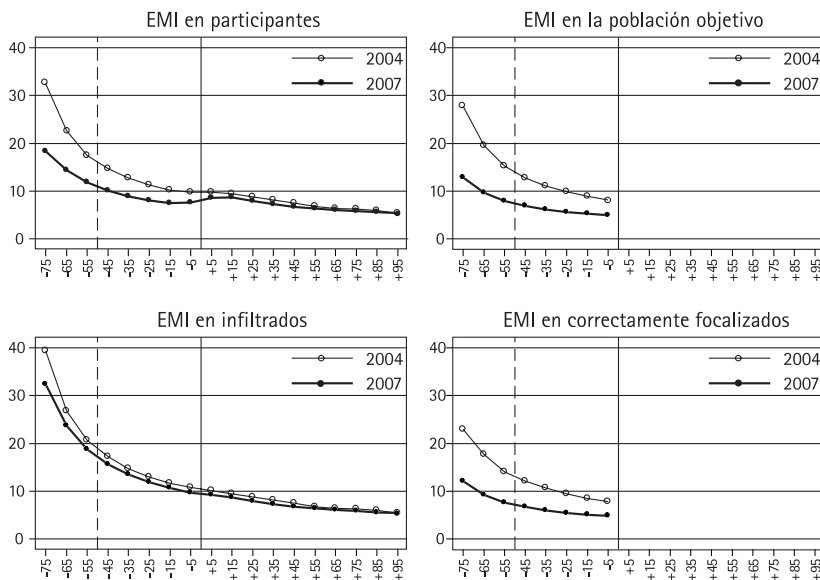
muy bajos de gasto. Una explicación es que la incidencia de individuos muy por debajo de la línea de pobreza **extrema** es bastante reducida en ambos años, lo que incrementa la variabilidad de las estimaciones. Por este motivo, en el análisis que sigue se analizan las cifras para el año 2007, explorando las diferencias transversales, mas no temporales, de los EMI.

En el gráfico 10 se presentan los resultados para el VL, donde se observa, en promedio, un impacto cercano a 20% para los participantes más pobres, y de alrededor de 10% para aquellos que se encuentran alrededor de la línea de pobreza. Por ejemplo, es notorio observar que este impacto de 10% ocurre para aquellos que presentan un gasto de hasta 50% por debajo y por encima de la misma. Así, en este rango el EMI muestra un patrón casi estable, y es solo ligeramente inferior muy a la derecha de la distribución de gastos (alcanza un mínimo de entre 5% y 6%). Los resultados para el resto de grupos poblacionales confirman este diagnóstico.

Este proceso revela que, en términos de impacto, si el receptor del VL es «muy pobre» (posiblemente los pobres extremos), el ahorro producido es significativamente mayor que el del resto de la población. Asimismo, si el receptor es «rico» (población en el extremo derecho de la distribución de gasto), el ahorro producido es significativamente menor que el del resto de la población. Por contraste, el impacto tiende a ser similar para aquellos individuos alrededor de la línea de pobreza (con gastos de hasta 50% por encima y por debajo). Es decir, los impactos son casi homogéneos para aquellos pobres que no llegan a ser pobres extremos y aquellos individuos que superan modestamente la línea de la pobreza. Desde una perspectiva dinámica, este es un fenómeno que podría explicar ciertas «motivaciones» por seguir perteneciendo al VL cuando los beneficiarios apenas superan la línea de la pobreza pero todavía presentan niveles de vulnerabilidad elevados en términos, por ejemplo, de nutrición o inestabilidad de los ingresos familiares.



Gráfico 10
EMI según gasto per cápita, Vaso de Leche
(% del gasto per cápita en cada intervalo)



Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.

Por ello, un patrón de beneficios homogéneo alrededor de la línea de pobreza determinaría en términos estrictamente distributivos que la infiltración del VL genere cierta regresividad en el gasto social. Del mismo modo, y adelantando algunas sugerencias de política, potenciar los sistemas de graduación en este programa sería una reforma inmediata en la agenda. Sin embargo, estos sistemas de graduación no deben confundirse con exclusión inmediata, en la medida en que los participantes no pobres todavía presentan cierto nivel de vulnerabilidad económica. Por ello, se sostiene que el proceso de graduación debe sujetarse a la consecución de ciertos objetivos en términos de capacidades adquiridas por parte de los beneficiarios no pobres. Programas como Projovent o A Tra-



bajar Urbano adecuadamente coordinados con estos sistemas de graduación permitirían procesos de salida del programa (e integración al mercado) que sean eficientes (en términos de la gestión del programa) y sustentables (en términos sociales).

La misma conclusión se aplica para el DE (gráfico 11), aunque en este caso la distribución de beneficios tiende a ser incluso más homogénea. Se observa que los impactos para los participantes del programa a lo largo de la distribución de gastos muestran un comportamiento prácticamente plano. La diferencia máxima de los EMI entre el individuo participante más rico y más pobre es incluso menor a los 5 puntos porcentuales. Diferencias notables solo ocurren si es que se analiza el subgrupo poblacional de los infiltrados, donde aquellos individuos pobres pero que no pertenecen a la población objetivo (por edad) experimentan un impacto que puede superar el 10% (a la izquierda de la línea de pobreza) a diferencia de aquellos infiltrados por pobreza (a la derecha), donde los beneficios son mucho más reducidos (a niveles de 3%).

De estos hallazgos se desprenden tres conclusiones importantes para el DE. Primero, el reducido impacto entre los participantes pobres (dentro de la población objetivo y aquellos correctamente focalizados). Estos beneficios son de 3% a 5%. Es posible entender este hallazgo si es que el producto analizado tiene más relevancia en términos nutricionales o asistencia escolar del niño receptor que en términos monetarios para el hogar al que pertenece el niño. En tal caso, la evaluación del impacto de este programa como sistema de compensación social debería abordar además otras áreas de vulnerabilidad social².

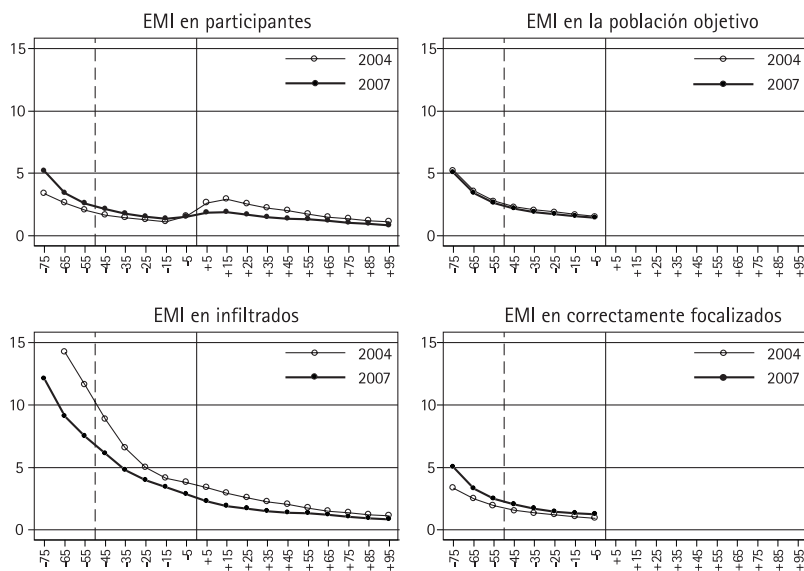
Segundo, esta hipótesis parece contradecirse con los resultados observados para los infiltrados. Al centrar la atención en los infiltrados por edad, los impactos tienden a ser elevados (mayores de 5% entre los pobres y hasta 10% para aquellos hacia el extremo izquierdo de la

2. Véase Pollit, Jacoby y Cueto (1996) para resultado en términos nutricionales y Ravina, Paulini y Cancho (2002) para estimaciones en términos de asistencia escolar.



distribución). En este caso, el programa estaría jugando un claro papel de compensación social de corto plazo, pero lamentablemente en un grupo poblacional que no es el objetivo del programa. Sin embargo, como se ha comentado previamente, la existencia de elevados impactos desde el punto de vista del efecto distributivo del programa no es un problema, puesto que los infiltrados que obtienen los beneficios más elevados del programa son los más pobres de este grupo. Asimismo, las bajas tasas de infiltración por motivos diferentes al de pobreza en este programa harían que tal impacto se diluya tras agregar los resultados (como se muestra en el EMI asociado a los participantes sin distinguir su condición).

Gráfico 11
EMI según gasto per cápita, Desayuno Escolar
(% del gasto per cápita en cada intervalo)



Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.



Tercero, el ahorro en términos porcentuales es comparable entre los infiltrados por pobreza y los beneficiarios más pobres (población objetivo y aquellos correctamente focalizados). Nótese que ello, en términos absolutos, significa un impacto mayor para los grupos de mayor ingreso. Este sería el aspecto que condicionaría el impacto distributivo del programa y el cual debería abordarse desde una correcta gestión del mismo. En concreto, para que este programa tenga una incidencia progresiva en los niveles de gasto de las familias, los esfuerzos en la gestión del mismo deben ser cualitativamente superiores a los del resto de programas, lo que evita este tipo de infiltración (situación que no se verifica en la sección 4.2)³.

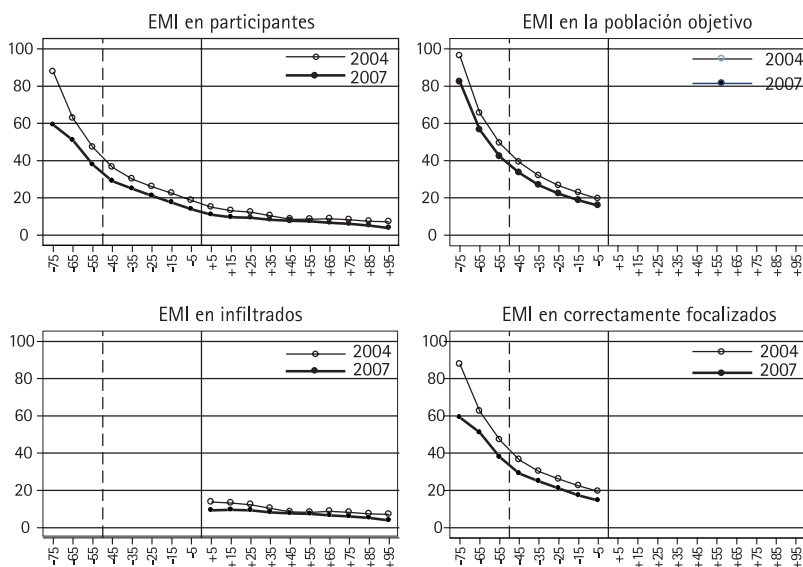
En el gráfico 12 se presentan los resultados para el CP, que contrastan notoriamente con los dos casos anteriores. Primero, los impactos generados como proporción del gasto alcanzan cifras de hasta 60% entre los individuos más pobres y se reducen casi hasta por debajo de 5% entre los individuos en los intervalos más altos de la distribución. Segundo, el patrón decreciente alrededor de la línea de pobreza es más evidente que en los dos casos anteriores. Los impactos entre los pobres no extremos son, por ejemplo, de 30% a 15%, y para aquellos apenas por encima de la línea, difícilmente superiores a 10%. De este modo, el programa revela un gran potencial como estrategia de compensación social en el corto plazo (alto impacto entre los más pobres) y los esfuerzos en la gestión del mismo para obtener un impacto progresivo en términos distributivos serían menores (bajo impacto entre los no pobres). Por ello, se sostiene que la tasa de infiltración por sí misma no debería generar problemas «graves» de regresividad. Sin embargo, como se verá más adelante y tal como se desprende de la discusión de la sección 4.3, la alta subcobertura limita resultados más auspiciosos en términos distributivos. Al dejarse de lado a una importante proporción de la población objetivo, el elevado

3. Como se comentó, el mecanismo de focalización diseñado en este caso es la asistencia a la escuela pública y por tanto se presume la existencia de un proceso de autoselección. Este hecho ha sido comentado antes (véase Lavado 2007) en términos de que si los más pobres envían a sus hijos a la escuela pública y los más ricos a la escuela privada, el colegio estatal se convierte en el espacio adecuado para canalizar beneficios.



impacto individual del programa es disfrutado por muy pocos pobres, lo que diluye el potencial progresivo de este programa.

Gráfico 12
EMI según gasto per cápita, Comedor Popular
(% del gasto per cápita en cada intervalo)



Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.

Similares resultados son los que se presentan en el ámbito del SIS (gráfico 13), aunque en este caso los niveles de impacto entre los pobres van de 20% a 5% del gasto per cápita (de 20% a 10% para pobres extremos y de 10% a 5% para pobres no extremos). Adelantando algunas conclusiones, si es que nuevamente se introducen los aspectos de gestión de este programa, se hace evidente por qué el desempeño del mismo es superior al del CP. Si bien el impacto individual es significativamente menor entre pobres extremos (hasta 20% en el caso



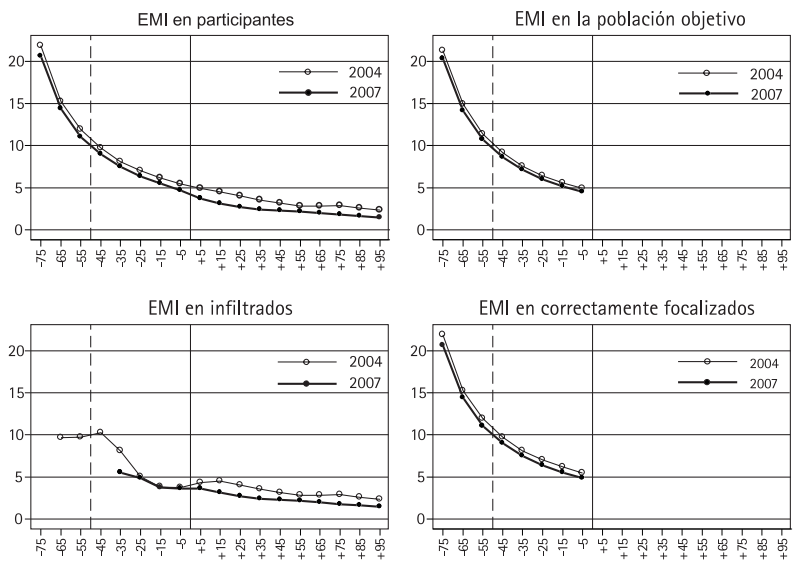
del SIS frente a hasta 60% en el caso del CP), la menor subcobertura del SIS garantiza que una mayor proporción de estos grupos vulnerables acceda al beneficio.

Como se comentó, es cierto que la alta infiltración de este programa hace sospechar de problemas de gestión que contribuyen a la regresividad del mismo. Sin embargo, a partir de la evidencia mostrada de los impactos individuales, los beneficios que estarían recibiendo los infiltrados son bajos en comparación con los que recibe un individuo de la población objetivo. De este modo, la infiltración revestiría un problema menos grave, por lo menos en comparación con lo ocurrido/encontrado en los casos del VL y el DE, donde la existencia de beneficiarios fuera de la población objetivo sí genera problemas distributivos por el solo hecho de que los beneficios que disfrutan son altamente comparables con los que disfruta un individuo correctamente focalizado.

En resumen, es posible realizar un ordenamiento de los programas a partir de los impactos generados. Los primeros lugares son claramente para el CP y el SIS. Luego, el programa VL estaría en una situación intermedia y el DE quedaría rezagado en el último lugar. Este ordenamiento es importante en la medida en que, visto de manera inversa, revela cuáles son los PS que necesitan de mayores esfuerzos en su gestión para poder mostrar resultados progresivos en términos de la distribución del gasto. De este modo, el DE necesitaría los mayores esfuerzos, seguido por el VL y, por último, por el SIS y el CP. En estos dos últimos casos, los problemas por atender son fundamentalmente los de subcobertura, mientras que en los primeros la infiltración es de igual relevancia. Más aun, en el SIS y el CP podría suponerse que la implementación de sistemas de graduación puede incorporar aspectos de autoselección. Estos tenderían a ser más efectivos dada la reducción en los beneficios observados luego de que se supera la pobreza. En el caso del DE y el VL, estos sistemas más bien deben desarrollarse en torno de transferencias de capacidades una vez superada la pobreza, de modo que se reduzca la dependencia del hogar al PS.



Gráfico 13
EMI según gasto per cápita, Seguro Integral de Salud
(% del gasto per cápita en cada intervalo)



Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.

5.2 Efectos distributivos

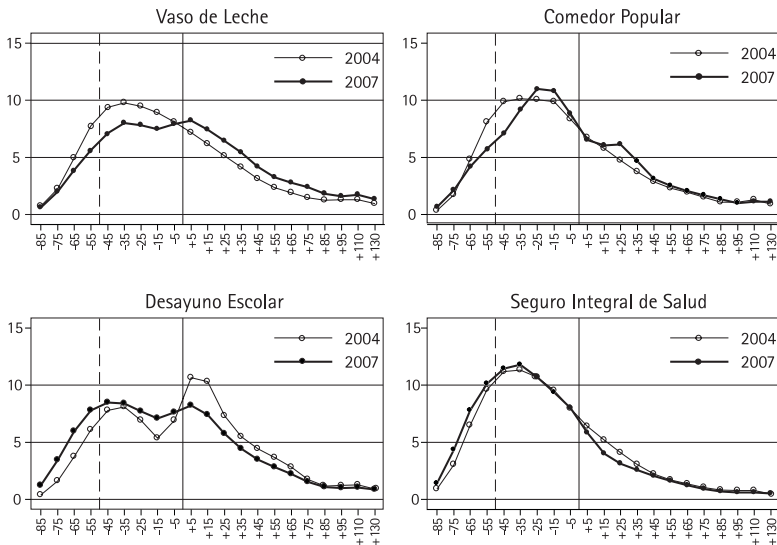
En esta sección se consideran los resultados de gestión e impacto tras agregar los EMI individuales para los participantes de los diferentes PS. El proceso es el siguiente: de la sección anterior se deduce que cada participante tiene asignado un EMI calculado a partir de la posición que tiene en la distribución de gasto (y otras características individuales, véase el anexo B). La suma de los EMI para los participantes puede interpretarse como el impacto total que genera el programa (sin diferenciar a quien llegó). Este resultado posteriormente puede ser desagregado entre los participantes existentes en diferentes tramos de la distribución del gasto y se puede calcular el porcentaje de los beneficios totales concentrados en cada uno de los grupos. Es decir, se obtiene una medida de



la distribución de beneficios observada, o, en términos más precisos, de la progresividad del PS.

Nótese que en este ejercicio ya se incorporan las dimensiones de infiltración y subcobertura que caracterizan a cada programa. Por ejemplo, si es que la subcobertura es muy elevada, pocos pobres se verán beneficiados por los (potencialmente altos) impactos del PS. Del mismo modo, si la infiltración es elevada, muchos individuos no pobres (que reciben beneficios diferentes de cero) se estarían beneficiando, aunque el impacto del PS sea reducido. Ambas condiciones tenderán a definir el resultado final de la distribución de los beneficios. En el gráfico 14 se presentan los cálculos como distribuciones, y el gráfico 15 muestra la versión acumulada de las mismas.

Gráfico 14
Distribución del EMI total según gasto per cápita
 (% del EMI total entre participantes)



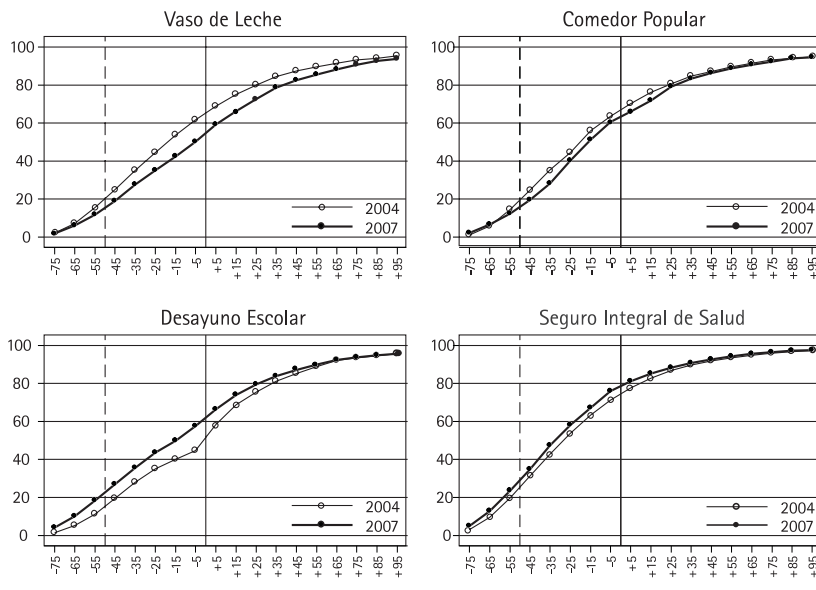
Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.



Del análisis conjunto de ambos gráficos se desprende que la mayor proporción de los beneficios va a parar a los pobres para todos los PS. En términos del gráfico 14, la distribución de beneficios tiene forma de campana y la mayor densidad del impacto ocurre a la izquierda de la línea de pobreza, mientras que en términos del gráfico 15 los beneficios acumulados de los programas son recibidos en su mayoría por los individuos pobres. En concreto, los beneficios totales entre los más pobres se ubican alrededor de 60%, alcanzan hasta 80% en el caso del SIS y se reducen hasta 58% para el VL. Por ello, se sostiene que el SIS es progresivo y que los PS alimentarios bajo análisis serían apenas progresivos. Estos resultados son consistentes con Chacaltana (2001), Lavado (2007) y Yamada y Castro (2007).

Gráfico 15
Distribución acumulada del EMI
(% del EMI total acumulado entre participantes)



Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.



Sin embargo, la utilidad del enfoque radica en asignar responsabilidades respecto a este resultado, y en indagar cómo se podría acercar la situación actual a una más progresiva aun. Asimismo, interesa estudiar cuánto potencia o limita la gestión de los programas esta progresividad. Vale la pena centrar la atención en los dos casos que mostraron los mejores patrones en términos de impacto: el CP y el SIS. En el primer caso, resulta claro para el CP que la progresividad se obtiene a pesar de la gestión del programa y no gracias a ella (véase los aspectos discutidos en las secciones 4.2 y 4.3). En concreto, los beneficios acumulados por los pobres de este programa son de 60%, y de 18% en el caso de los pobres extremos. Fundamentalmente, la baja cobertura del programa limita que los beneficios sean mayores a los observados.

En el segundo caso, el SIS se ubica en el otro extremo del diagnóstico. Corresponde a los pobres 80% del beneficio social del SIS, mientras que los pobres extremos reciben casi 30% del mismo. Esto ocurre a pesar de que, en términos de los beneficios individuales, los EMI en el caso del SIS son sensiblemente menores a los del CP. Sin embargo, justamente la mayor cobertura permite que los beneficios sean mejor aprovechados (la gestión ayuda al resultado) y la infiltración (potencial vía por la que la gestión limitaría los resultados) no conlleva mayores costos en términos distributivos dado el bajo impacto entre no pobres. De este modo, sin ser la principal responsable, la gestión del SIS colabora con la progresividad del programa.

En el caso del VL, la mayor densidad de la distribución no se encuentra significativamente a la izquierda de la línea de pobreza, aunque en términos acumulados los más pobres aún reciben beneficios mayores que los no pobres (58%). Como se comentó, el patrón de beneficios individuales tendería a imponer fuertes restricciones en la capacidad distributiva del programa si es que no se controla la infiltración en niveles cercanos a la línea. Esto no pareciera estar ocurriendo de manera muy clara, por lo que los gestores del programa no habrían entendido la relevancia de la infiltración en los aspectos distributivos de este programa. En concreto, la gestión del programa colabora con el resultado al asegurar la participación de



individuos muy pobres (quienes aprovechan los elevados impactos que se generan para ellos). Sin embargo, también perjudica al no controlar adecuadamente la infiltración que ocurre alrededor de la línea de pobreza.

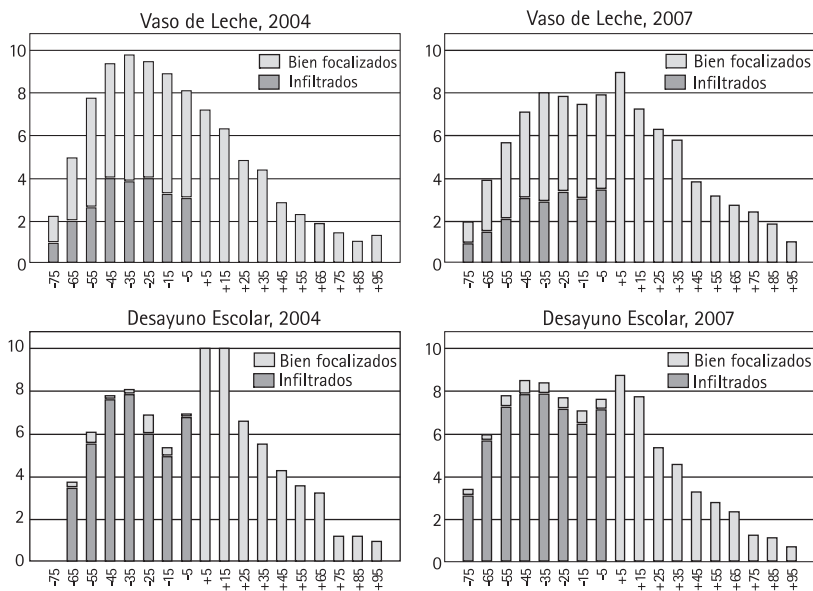
La relevancia de la gestión (y sobre todo del control de la infiltración) como determinante de la progresividad del programa, es un factor que comparten tanto el VL como el DE. Hay que recordar que los beneficios en términos del ahorro porcentual son bastante más homogéneos en el DE que en el VL y ocurren a través de prácticamente toda la distribución de gasto. Por ello, que los resultados finales de la distribución de beneficios del DE sean superiores (los pobres obtienen cerca de 62%) al VL refleja que su gestión estaría cumpliendo un mejor papel a favor de la progresividad, aunque enfrenta mayores restricciones para el éxito. Pareciera que la estrategia de buscar beneficiarios en la escuela pública es adecuada a pesar de la aún alta subcobertura y de que la distribución del impacto del PS pareciera tener un componente bimodal.

Por último, en el caso del VL y el DE es importante hacer una distinción adicional entre los pobres beneficiarios del programa. Como se comentó, en ambos casos existen participantes que a pesar de ser pobres no son considerados parte de la población objetivo debido a que no cumplen con los criterios de vulnerabilidad adicionales (edad). El gráfico 16 presenta cómo se distribuyen los beneficios entre estos individuos y los considerados correctamente focalizados.

De los resultados se desprende que en el VL la mayor proporción de beneficios que se dirigen hacia los pobres va a parar a manos de los infiltrados por edad. Esto no es más que la extensión del argumento acerca del alto grado de infiltración por este concepto en el VL. Como se comentó, en estrictos términos distributivos este problema no es mayor. Sin embargo, revela que el beneficio del programa tiende a diluirse en los hogares y puede tener consecuencias graves en otras dimensiones de la pobreza (como nutrición). En el caso del DE, la proporción que va a parar a los pobres infiltrados es menor, como resultado del menor desvío de recursos que existe en este programa por este canal.



Gráfico 16
Distribución del EMI e infiltración, VL y DE
 (% del EMI total entre participantes)



Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia, a partir de los resultados del anexo B.

Para resumir esta evidencia es útil considerar como referencia la distribución de beneficios que ocurriría en una situación ideal. Como se comentó, se esperaría, primero, que el impacto individual de los programas sociales (EMI) fuera elevado para los más pobres y que se diluyera hasta niveles muy cercanos a cero para los individuos a la derecha de la distribución de gastos. Luego, si dicha situación ocurre en un contexto en el que no existen problemas de infiltración y subcobertura o estos son razonablemente bajos, se esperaría que los beneficios acumulados estén concentrados (en cifras muy cercanas a 100%) entre los pobres. Es decir, una manera muy simple de analizar cuán lejos se



encuentra la política social de una situación ideal es que a partir del gráfico 15 se calcule la «brecha de beneficios acumulados» entre el 100% (ideal) y la situación actual (cruce entre la línea de pobreza y la distribución de beneficios).

Al hacer esto, se incluyen en el análisis no solo los impactos y la gestión, sino que respecto a esta última se intenta de algún modo «agregar» en un solo indicador el significado «conjunto» que tienen la infiltración y la subcobertura en términos distributivos. Así, el SIS, con 80% de beneficios acumulados entre los más pobres, puede entenderse como el programa que más cerca se encuentra a una situación ideal. Luego, con beneficios alrededor de 60%, se encuentran el resto de programas. Claramente, resulta arriesgado asegurar con niveles de confiabilidad aceptables un ordenamiento entre el VL, el CP y el DE; programas que en el mejor de los casos se encuentran a mitad de camino de su situación ideal. Lo interesante en todo caso es que los cuatro programas logran los resultados descritos sobre la base de procesos muy diferentes.

Así, si las dimensiones de gestión e impacto se juntan en el análisis sobre la progresividad de los beneficios de los PS, el SIS resulta ser aquel con un diagnóstico más favorable. Ello ocurre a pesar de la alta infiltración del programa debido a que los beneficios individuales que genera entre los beneficiarios no pobres tienden a ser bajos. Por contraste, el hecho de presentar tasas de subcobertura por debajo del promedio del resto de programas (solo superado por el DE) y que sus beneficiarios se concentren en los percentiles más bajos de la distribución de ingresos, permite que los altos beneficios entre los más pobres sean efectivamente disfrutados por una proporción importante de los mismos. El resto de programas se encuentran en un escalón inferior, bastante comparables en términos distributivos. Así, a pesar de que el CP muestra un patrón de impactos con alto potencial progresivo (similar al SIS), su baja cobertura determina que el potencial no sea aprovechado (en contraste con el SIS). En el caso del DE y el VL, dado que el patrón de beneficios es bastante homogéneo entre la población objetivo y los infiltrados (más claramente en el caso del DE que del VL), los



problemas de infiltración (además de los de subcobertura) ahora sí juegan un papel fundamental para determinar un sesgo menos progresivo de estos programas. Este mensaje pareciera haber sido entendido mejor por el programa DE, que muestra un mejor control de la infiltración y la subcobertura. El VL, mientras tanto, muestra un aspecto positivo en la gestión al incorporar beneficiarios que son muy pobres, pero pareciera haber dejado de lado el control de participantes que no son parte de su población objetivo.

5.3 Indicadores de gestión

Los resultados de las secciones anteriores que estudian el componente distributivo de la política social pueden integrarse con el diagnóstico hecho previamente sobre los problemas de focalización de una manera más concisa. A continuación se comparan los indicadores de focalización basados en el conteo y sus versiones ponderadas por el EMI para facilitar su interpretación. Como se desprende de la ecuación **(10)** en la sección 3.2, las diferencias entre ambos indicadores pueden atribuirse a la distribución del impacto entre los diferentes grupos de (potenciales) beneficiarios. De este modo, si bien los programas pueden ordenarse de acuerdo con su gestión y su potencial impacto distributivo, el ordenamiento más relevante se obtiene una vez que los impactos y la distribución de los mismos han sido incorporados al análisis.

En el cuadro 3 se presentan los resultados para la subcobertura, donde S_x hace referencia a la tasa ponderada y S_c a la tasa sin ponderar, y se ha incluido en el cuadro el ratio EMI_{CF}/EMI_p (efecto distribución del impacto), que es justamente lo que explica las diferencias entre ambos indicadores. Cuando este ratio es menor a 1, los beneficios observados por los participantes correctamente focalizados (EMI_{CF}) son menores al impacto medio potencial de la población objetivo (EMI_p). Es decir, existe un costo en términos de la distribución de beneficios asociado con la subcobertura.



Cuadro 3
Tasas de subcobertura, por zonas geográficas
 (% de la población objetivo)

		Costa Urbana	Costa Rural	Sierra Urbana	Sierra Rural	Selva Urbana	Selva Rural	Lima	Total
VL	S _C	74,3	58,9	75,5	65,6	68,7	64,2	63,1	66,9
	S _X	74,9	58,8	77,1	67,4	69,4	66,5	63,5	68,3
	EMI _{CF} /EMI _P	0,98	1,00	0,93	0,95	0,98	0,94	0,99	0,96
CP	S _C	97,8	95,1	98,1	97,1	99,2	98,6	94,7	97,1
	S _X	97,9	95,5	98,1	97,3	99,1	98,7	94,8	97,4
	EMI _{CF} /EMI _P	0,95	0,91	0,99	0,94	1,10	0,90	0,97	0,92
DE	S _C	83,5	78,1	58,6	47,8	68,3	61,1	90,6	61,6
	S _X	83,4	85,0	59,6	50,5	71,5	64,1	90,9	71,5
	EMI _{CF} /EMI _P	1,01	0,68	0,98	0,95	0,90	0,92	0,97	0,74
SIS	S _C	74,6	62,8	73,6	59,6	68,0	54,7	84,2	65,9
	S _X	74,5	62,5	73,5	59,2	67,9	54,5	84,1	64,8
	EMI _{CF} /EMI _P	1,01	1,01	1,01	1,01	1,00	1,00	1,01	1,03

Fuente: Enahó 2007.

Elaboración: propia, basada en las ecuaciones (9) y (10).



Se puede agrupar los PS en dos grupos: VL, CP y DE (donde el ratio EMI_{CF}/EMI_p es significativamente menor a 1) y SIS (donde el ratio es muy cercano a 1). Este hallazgo es consistente con los argumentos anteriores, en los que se indicó que problemas de gestión en el VL y el DE tendrían implicancias distributivas desfavorables. En concreto, la subcobertura tiende a estar subestimada si es que se analiza el ratio sin corregirse por el efecto distribución del impacto. Claramente, el costo en términos distributivos es más alto en el caso del DE que en el VL (es útil recordar los patrones de beneficios individuales que caracterizan a ambos programas). Así, si bien la gestión del DE en términos de control de la subcobertura es mejor que en el caso del VL, dada la mayor relevancia que tiene este problema en el DE, la figura se revierte.

En el caso del CP, el ratio EMI_{CF}/EMI_p es en promedio igual a 0,92, incluso menor al VL (alrededor de 0,96) aunque mayor al DE (alrededor de 0,74). Es útil recordar que el patrón de beneficios individuales de este programa mostraba niveles de ahorro de hasta 80% para los más pobres y un decrecimiento casi monotónico a lo largo de la distribución. Por ello, un ratio de 0,92 revela que si bien el impacto esperado es alto, solo una pequeña proporción del mismo se materializa dada la falta de acceso de muchos de los pobres al programa. Una situación diferente es la observada para el SIS, cuyo ratio de EMI es levemente mayor a 1. Es decir, el efecto de la subcobertura se ve atenuado si es que se considera la forma en la que se distribuyen los beneficios. De este modo, el ratio ponderado termina siendo ligeramente menor (el indicador ponderado es 65%, mientras el indicador basado en conteo asciende a 66%). Precisamente, el patrón de beneficios individuales analizado en las secciones anteriores (similar al del CP) junto con cierto nivel aceptable de cobertura, aseguran que la mayor proporción de los beneficios esperados se hagan efectivos.

En el cuadro 4 se presentan los resultados para la infiltración. Análogamente, en este caso, F_x hace referencia a la tasa ponderada y F_c a la tasa sin ponderar. Cuando el ratio EMI_F/EMI_w es mayor a 1, el impacto es mayor entre infiltrados (EMI_F) que entre el resto de participantes⁴ y el problema de infiltración estaría siendo subestimado si no se ponderan los indicadores.

4. Se recuerda que $EMI_F > EMI_w$ es una condición suficiente para que $EMI_F > EMI_{CF}$.



Cuadro 4
Tasas de infiltración, por zonas geográficas
 (% de la población participante)

		Costa Urbana	Costa Rural	Sierra Urbana	Sierra Rural	Selva Urbana	Selva Rural	Lima	Total
VL	F _C	70,3	65,2	67,0	52,3	58,4	56,8	76,9	62,6
	F _X	83,0	81,4	81,1	76,4	73,5	80,0	82,1	79,9
	EMI _F / EMI _w	1,18	1,25	1,21	1,46	1,26	1,41	1,07	1,28
CP	F _C	61,0	60,6	36,2	23,4	50,8	54,8	56,2	45,8
	F _X	55,4	66,3	36,1	19,1	61,1	47,1	28,5	34,4
	EMI _F / EMI _w	0,91	1,09	1,00	0,82	1,20	0,86	0,51	0,75
DE	F _C	60,3	49,9	32,0	17,2	37,5	36,1	55,1	28,9
	F _X	62,7	75,6	41,8	32,9	53,9	60,4	56,2	44,9
	EMI _F / EMI _w	1,04	1,52	1,31	1,91	1,44	1,67	1,02	1,56
SIS	F _C	51,5	42,9	31,8	17,1	40,7	34,1	54,8	31,3
	F _X	25,9	37,5	12,7	17,2	26,7	31,6	52,5	24,5
	EMI _F / EMI _w	0,50	0,87	0,40	1,00	0,66	0,93	0,96	0,78

Fuente: Enahó 2007.

Elaboración: propia, basada en las ecuaciones (9) y (10).



Los resultados son consistentes con el diagnóstico de secciones previas y permiten establecer dos grupos de programas. Por un lado, el VL y el DE (con ratios mayores a 1), y, por otro lado, el CP y el SIS (con ratios menores a 1). La interpretación en términos de la gestión y distribución de beneficios discutida para la subcobertura es igualmente aplicable para el caso de la infiltración. Sin embargo, resulta útil detenerse en algunas precisiones adicionales.

En los casos del VL y el DE se hacen evidentes las consecuencias regresivas de la infiltración. En ambos casos, el impacto agregado que disfrutaban los infiltrados resulta mayor que el beneficio recibido por los participantes. Basta recordar la distribución de los impactos de la sección 5 para entender estos resultados: elevados para los no pobres y, más aun, casi homogéneos en el caso del DE. Es por ello que el ratio de EMI en este último caso es más elevado y genera cambios más importantes en la tasa de infiltración cuando esta se corrige (pasa de 29% a 45%). En el caso del VL los cambios son menores, pero no por ello poco significativos (de 63% a 80%). De este modo, en ambos programas el costo en términos distributivos de la infiltración se considera alto y una medida que no pondere por estos efectos tenderá a esconder parte del problema. Más aun, si los resultados se comparan con los del cuadro anterior, se observa que el efecto distribución (ratios de EMI) lleva a mayores cambios en el caso de la infiltración que en el de subcobertura en ambos PS. Es por esta razón que si bien la gestión de estos programas debe realizarse con cuidado (dado el patrón de impactos individuales a lo largo de la distribución de ingresos), mayor cuidado se debe tener con el control de la infiltración si es que se quiere tentar por estrategias de compensación progresivas.

Al extender el argumento a los programas CP y SIS, puesto que el ratio es menor que uno, la presencia de infiltración no acarrea los mismos problemas. Los beneficios que están recibiendo los infiltrados en ambos programas son menores a los que reciben los participantes correctos (recuérdese el patrón de beneficios individuales). Así, al ponderar las tasas de infiltración por la distribución de impactos, los indicadores re-



velan situaciones menos dramáticas que las observadas con los indicadores sin ponderar.

Cuadro 5
Ordenamiento de la gestión de los programas sociales

S_c	S_x	F_c	F_x
CP	CP	VL	VL
VL	DE	CP	DE
SIS	VL	SIS	CP
DE	SIS	DE	SIS

Nota: la lista se ordena de mayor a menor y es encabezada por los programas que presentan los mayores problemas de subcobertura o infiltración de acuerdo con cada criterio de cálculo.

En resumen, es posible, sobre la base de los indicadores ponderados de gestión, ofrecer un ordenamiento de los PS respecto a los problemas de infiltración y subcobertura que presentan y una vez introducida la distribución de beneficios (véase el cuadro 5). Asimismo, con fines comparativos se presenta el ordenamiento que resulta de calcular la infiltración y la subcobertura por conteo. De este modo, aquellos PS que revestían los problemas más graves de subcobertura (CP) e infiltración (VL) continúan encabezando las listas. El cambio importante ocurre en el DE, programa que había aparecido como el mejor gestionado en términos de los indicadores tradicionales pero que cuando se corrigen los indicadores por los efectos distributivos pasa a ser el segundo peor gestionado considerando ambos tipos de errores de focalización. Justamente el patrón casi homogéneo de los beneficios determina que para medir la eficacia en la gestión de este programa se sea más exigente que con el resto. Por contraste, en el caso del SIS se puede ser menos exigente, y si bien este es un programa que ya mostraba una buena gestión (comparada por lo menos con el CP y el VL), la menor exigencia determina que ahora aparezca como el PS con menores problemas de subcobertura e infiltración.



6. Discusión

Es un hecho que la gestión de los PS estudiados se encuentra lejos de una situación ideal, incluso en el caso del SIS, cuya evaluación arroja mejores resultados en comparación con los programas nutricionales: VL, DE y CP. Dos posibles reformas permitirían cambiar esta situación. Primero, alterar los patrones de beneficios de los programas, algo que podría pensarse más para el caso del DE y el VL. Sin embargo, esta reforma tiene que ver con el diseño de los productos que se distribuyen y va más allá de las recomendaciones que este estudio plantea abordar. Segundo, abordar los problemas de gestión de los PS; reformas que sí son materia de análisis y ciertamente afectan a todos los programas bajo estudio, aunque con diferente nivel de importancia. Así, tomando como dados los patrones de beneficios individuales, se plantea un conjunto de líneas de acción prioritarias que podrían implementarse en el corto y mediano plazo para potenciar el sesgo progresivo de los programas de compensación social en el Perú.

Es útil comenzar repasando los problemas:

- (1)** Destaca la baja cobertura en todos los programas sociales, hecho que ciertamente es más grave en el caso del CP. Dado su potencial de beneficios hacia los pobres, tolerar niveles tan altos de subcobertura resulta en pérdidas sociales muy elevadas para el país. En el resto de programas las tasas de subcobertura son significativamente menores, pero no por ello menos preocupantes. Paralelamente, se evidencian elevados problemas de infiltración, hecho que preocupa de manera



particular en el caso del VL, indicador que en promedio ha tendido a incrementarse durante el período de análisis.

- (2) No solo las tasas de infiltración y subcobertura son altas, sino que costosas en términos distributivos, hecho que reviste mayor gravedad para el VL y el DE. Es decir, un infiltrado y un subcubierto en el caso del VL y sobre todo del DE son relativamente más costosos en términos distributivos que en el resto de PS. Por contraste, el CP y el SIS también presentan tasas (por conteo) relativamente altas, pero el patrón de impactos de estos programas a lo largo de la distribución del gasto hace que el costo de estos problemas en términos distributivos sea menor.
- (3) En un contexto de reducción sostenida de las tasas de pobreza, se sugiere que los problemas de infiltración de los PS analizados persisten debido a deficientes sistemas de graduación de beneficiarios además de patrones de impacto que incentivan a los «antiguos» pobres (presumiblemente con niveles de vulnerabilidad todavía elevados) a seguir beneficiándose de los programas. Asimismo, aunque menos evidente por el tipo de diagnóstico utilizado, la desviación del beneficio del VL en el interior del hogar estaría contribuyendo a las tasas de infiltración observadas. Sin embargo, a pesar de que este último problema puede acarrear consecuencias en términos de resultados en nutrición, ello no es necesariamente cierto en términos distributivos.

De este modo, si es que el gobierno desea potenciar el efecto progresivo de los PS, la solución a estos tres problemas debería incluirse en la agenda de corto plazo. Para ello se proponen las siguientes líneas de acción.

- (1) Como primera línea de acción se sugieren **reformas en el CP** con el objetivo de aumentar su cobertura, pero por medio de un adecuado sistema de identificación de beneficiarios.

Para avanzar en este camino, se podría utilizar el Sistema de Focalización de Hogares (SISFOH) desarrollado por el MEF y la información actualizada



de los Mapas de Pobreza distritales del Foncodes y el MEF. Con ello se puede identificar dónde se concentran los grupos más vulnerables que deben ser beneficiados por este programa y cuáles son las necesidades de infraestructura para que el mismo funcione adecuadamente.

Al respecto, es importante notar el reto que plantea el CP: un programa en el que la gestión es particularmente deficiente, pero con beneficios potenciales elevados. Tal situación permite intuir que pequeños avances en la reducción de la subcobertura podrían determinar efectos pronunciados en términos de la progresividad del gasto social. Sin embargo, un plan como este asume que modificar la estructura del CP (por ejemplo, reasignándolos hacia zonas de mayores niveles de pobreza) no acarrea costos muy altos en términos políticos y sociales. Lamentablemente, debe reconocerse que otros problemas de gestión (como la politización y la falta de transparencia en la ejecución del programa) o los grupos de interés formados entre los beneficiarios, hacen pensar que estos costos podrían ser elevados.

Incluir este tipo de costos va más allá del análisis desarrollado en el presente estudio, pero debe tomarse en cuenta al analizar las líneas de acción que aquí se proponen. Por ejemplo, en Vásquez (2006) se propone una hoja de ruta que incluye procesos de negociación con los beneficiarios y la tercerización de las funciones de los programas alimentarios, además de sistemas de identificación de grupos vulnerables y desarrollo de procesos de monitoreo y evaluación. Tales propuestas se enmarcan dentro de un plan de reformas más ambicioso a partir de la creación del Sistema Nacional de Monitoreo y Evaluación del Gasto Social Focalizado en los Grupos Vulnerables de la Infancia.

- (2)** Una segunda línea de acción, también por ser desarrollada con el objetivo de aumentar la cobertura de los PS, tiene que ver con planes agresivos de incorporación de beneficiarios al SIS.

Si bien este programa en términos comparativos muestra mejores resultados que los nutricionales, todavía puede avanzarse mucho más. El interés, al igual que en el caso del CP, es el elevado impacto potencial que tiene



entre la población pobre y el bajo costo de la infiltración. Es decir, se podría desarrollar planes de incorporación masiva de beneficiarios que sean menos exigentes con aquellos individuos que viven en zonas con altas concentraciones de pobreza pero que no pertenecen en estricto a la población objetivo del programa. Esto significa que en el caso del SIS se prioriza reducir la subcobertura más que la infiltración. En otras palabras, el programa puede expandirse muy rápidamente en las zonas más pobres del país, y dado que el costo en términos distributivos de la infiltración es bajo, podrían incluso tolerarse tasas de infiltración «razonables».

- (3) En una tercera línea de acción, se busca mejorar los sistemas de identificación de beneficiarios con el objetivo de integrar diversos mecanismos de focalización de PS.

El objetivo fundamental es buscar la manera de que se reduzcan los niveles de infiltración en general. Dado que los programas parecieran no estar reportando información adecuada de sus beneficiarios, se propone utilizar herramientas de identificación que permitan mejorarlos en este aspecto. De momento se cuenta con diversos candidatos como sistemas de identificación de hogares vulnerables: SISFOH, mapas de pobreza, fichas de identificación del SIS o del programa Juntos, entre otras. Se propone que todas ellas, con sus fortalezas y debilidades, se unifiquen en un único sistema lo suficientemente flexible que permita identificar las poblaciones objetivo y los beneficiarios de los principales programas de compensación social. La propuesta es utilizar el SISFOH como sistema unificador que absorba los elementos positivos de las otras estrategias y corrija sus deficiencias.

Por ello, lo que se propone es **una ficha única, que defina a qué programas sociales tiene derecho de acceder el hogar y no duplicar sistemas de identificación ad hoc**. Claramente, esta propuesta está inspirada en objetivos de mediano plazo que apuntan a la fusión de los PS en un único sistema de ayuda. El funcionamiento de este sistema integrado de políticas sociales ha sido explicado con detalle en Vásquez y Franco (2007), donde además de la oferta programática se da énfasis a un componente de demanda a partir de transferencias condicionadas. Por ello, el Fondo de In-



clusión Social (FIS) discutido por los autores se puede considerar como el objetivo final. Estas líneas de acción revelan pasos intermedios y prioritarios que permitirán potenciar la progresividad de los programas de asistencia social mientras se llega al FIS o incluso antes de iniciar su reforma. Por ejemplo, dentro del FIS el componente de asistencia social podría clasificarse según el tipo de ayuda: salud (SIS) y alimentación (DE, VL y CP). Un programa de tales características bien puede enmarcarse dentro de un sistema de transferencias condicionado (discutido en Vásquez 2005), en el que el valor de la transferencia se estimaría sobre la base de los ahorros estimados en la sección 5.1.

- (4)** Como cuarta línea de acción, y también para hacer frente al problema de infiltración, se proponen **sistemas de graduación de los programas sociales**, sobre todo para el caso del VL.

Para ello, se debe desarrollar sistemas que puedan reconocer la capacidad de los beneficiarios de resolver sus vulnerabilidades. Así, se proponen sistemas por etapas en los que el beneficiario que ya no es parte de la población objetivo pero que todavía no ha potenciado todas sus capacidades, tiene la posibilidad de seguir utilizando el programa y entrar a un período de prueba, una etapa de preparación para cuando ya no reciba la ayuda social. El objetivo de este sistema es doble. Por un lado, se tiene el componente de «ayuda social» común para la población objetivo y aquellos en el grupo de prueba; y por otro lado, se tiene un componente de «preparación» que se deberá encargarse de identificar los elementos que limitan la capacidad del individuo de generar recursos.

En términos de esta línea de acción solamente puede mencionarse la idea general, ya que hay mucho por estudiar al respecto. Primero, es preciso saber qué es lo que motiva a los individuos a utilizar los PS y, más aun, qué determina que sigan utilizando los PS una vez que dejan de pertenecer a la población objetivo. Segundo, se requiere saber cuánto tarda un individuo en dejar voluntariamente de utilizar un PS y cuál es el nivel de ingreso o de otras condiciones sociodemográficas asociadas con esta decisión. Tercero, es necesario estudiar los flujos de entrada y salida por PS que permi-



tan realizar una mejor caracterización de los mismos desde el punto de vista de la demanda.

Sin tales conocimientos sería difícil desarrollar sistemas de graduación efectivos, y por ello consideramos esta como la principal línea de investigación futura. Nótese además que el estudio de estos flujos es también relevante para el desarrollo de la política (2) de incorporaciones masivas en el SIS, puesto que permitirá entender y confirmar la existencia del «esperado» proceso de autoexclusión de beneficiarios. Asimismo, en términos de las políticas (1) y (3) cobra relevancia conocer cuál es la información pertinente que ayuda a entender las decisiones de participación de los beneficiarios.

(5) Una quinta línea de acción, también destinada a paliar la infiltración, tiene que ver con mejoras en la focalización del DE.

En este programa la focalización en las escuelas públicas ha demostrado cierta eficacia. Dos avances son posibles. Primero, aumentar la cobertura de escuelas en las zonas más vulnerables y que estas incorporen el componente de DE. Es decir, poner énfasis en la orientación hacia zonas rurales y de difícil acceso. Segundo, en zonas urbanas iniciar los sistemas de focalización dentro de las escuelas. Sin embargo, debe reconocerse que implementar este tipo de focalización podría ser costoso, incluso más allá de los beneficios que redundarían en términos de la mejora en la progresividad del gasto, dado el patrón de impactos individuales en este PS.

Es importante considerar que para las cinco reformas de corto plazo propuestas, la implementación por etapas en términos geográficos juega un papel central. Claramente, los sistemas de mejoramiento en la cobertura de programas darán prioridad a las zonas más vulnerables y a partir de las mismas se desarrollan estrategias de cobertura a zonas menos vulnerables. Con matices, esta ha sido la estrategia del SIS. Por el contrario, para los sistemas de graduación y control de la infiltración se debe seleccionar zonas que no necesariamente se encuentren entre las más vulnerables sino



que tengan la característica de alto potencial de reducción de pobreza. Particularmente es en zonas donde la «pobreza monetaria» se reduce pero la «pobreza estructural» prevalece, donde debe estudiarse y luego implementarse los sistemas de graduación y preparación.

En resumen, se proponen cinco reformas de corto plazo para potenciar la progresividad del gasto social. Todas ellas son consistentes con objetivos de más de mediano plazo definidos a partir de sistemas integrales de ayuda (similares al FIS). Más aun, el orden de presentación de las mismas es el que consideramos que deberá seguirse en su implementación por consideraciones costo-efectivas en términos distributivos. Así, las dos primeras tienen que ver con aumentos de la cobertura en los programas donde la expansión de la intervención social por sí misma es progresiva: CP y SIS. La tercera tiene que ver con mejoras en la focalización, de modo que se afine el proceso de incorporación de beneficiarios tanto en términos de subcobertura como de infiltración. Las dos últimas abordan específicamente este último problema para el caso del VL y el DE (donde la infiltración sería más costosa) a partir de sistemas de graduación de beneficiarios y focalización dentro de la escuela. Sin embargo, para seguir explorando los alcances de estas propuestas, los planes de transición de las mismas y, posiblemente, nuevas estrategias para mejorar la distribución y el impacto de los programas, se requiere iniciar el estudio de la participación en PS desde un enfoque de demanda. Esta es nuestra principal recomendación como línea de investigación futura.



7. Bibliografía

ALCÁZAR, L.

2007 «¿Por qué no funcionan los programas alimentarios y nutricionales en el Perú? Riesgos y oportunidades para su reforma», En: *Investigación, políticas y desarrollo en el Perú*. Grade.

ALCÁZAR, L.; J. R. LÓPEZ-CALIX y E. WACHTENHEM

2003 *Las pérdidas en el camino. Fugas en el gasto público: transferencias municipales, Vaso de Leche y sector educación*. Instituto Apoyo.

ANDERSON, J. y J. LEÓN

2006 «El enfoque de género en la investigación del CIES. Balance y propuestas». En: *Diagnóstico y Propuesta*, 23. CIES.

ANGRIST, J. D.

1991 *Instrumental Variables Estimation of Average Treatment Effects in Econometrics and Epidemiology*. National Bureau of Economic Research, Technical Working Paper N° 115.

BARRANTES, R.

2007 «Los fondos públicos o de cómo el presupuesto público va perdiendo capacidad redistributiva». En: *Diagnóstico y Propuesta*, 33. CIES – IEP.

BARRANTES, R. y J. IGUÍÑIZ

2004 «La investigación económica y social en el Perú, balance 1999–2003 y prioridades para el futuro». En: *Diagnóstico y Propuesta*, 15. CIES – IEP – PUCP.



BELTRÁN, A.; M. E. PLANAS, H. CUEVA y A. MILLÁN

2001 *Estudio sobre el contexto social en donde se desarrollan las acciones de apoyo alimentario con organizaciones sociales para alimentación*. Ministerio de Promoción de la Mujer y el Desarrollo Humano.

BESLEY, T. y R. KANBUR

1993 «The Principles of Targeting». En: LIPTON, M. y J. VAN DER GAAG (Eds.). *Including the Poor*. Regional and Sectoral Studies Series. World Bank.

BLONDET, C. y C. TRIVELLI

2004 «Cucharas en alto. Del asistencialismo al desarrollo local: fortaleciendo la participación de la mujeres». En: *Sociología y Política*, 39. IEP.

CHACALTANA, J.

2006 «¿Se puede prevenir la pobreza?». Programa de Investigaciones 2004-2005, CIES – Cedep.

2001 «Más allá de la focalización. Riesgos de la lucha contra la pobreza en el Perú». En: *Diagnóstico y Propuesta*, 8. CIES – Grade.

COADY, D.; M. GROSH y J. HODDINOTT

2004 *Targeting of Transfers in Developing Countries: Review of Lessons and Experience*. Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, Banco Mundial.

COADY, D. y E. SKOUFIAS

2004 «On the Targeting and Redistributive Efficiencies of Alternative Transfer Instruments». En: *Review of Income and Wealth*, 50, p. 11-27.

CORNIA, A. y F. STEWART

1995 «Two Errors of Targeting». En: VAN DE WALLE, D. y K. NEAD (Eds.). *Public Spending and the Poor*. Johns Hopkins University Press.

DU BOIS, F.; J. CHÁVEZ y A. CUSATO

2004 *Programas sociales, salud y educación en el Perú: un balance de las políticas sociales*. Instituto Peruano de Economía.



ESCOBAL, J. y J. IGUÍÑIZ

2000 «Balance de la investigación económica en el Perú». En: *Diagnóstico y Propuesta*, 1, CIES.

FRANCKE, P.

2004 *Propuesta de reforma de programas nutricionales infantiles en el Perú*. Documento inédito.

2003 *Políticas sociales: balance y alternativas*. Documento de Discusión. Movimiento Humanista Peruano.

HECKMAN, J. J.

1997 «Instrumental Variables: A Study of Implicit Behavioral Assumptions Used in Making Program Evaluations». En: *Journal of Human Resources*, 32, pp. 441-62.

HECKMAN, J. J. y J. SMITH

1998 «Evaluating the Welfare State». En: STRØM, Steinar (Ed.). *Econometrics and Economic Theory in the 20th Century: The Ragnar Frisch Centennial Symposium*. Econometric Society Monographs. Cambridge University Press.

LAVADO, P.

2007 «Desigualdad en los programas sociales en el Perú». En: *Diagnóstico y Propuesta*, 34. CIES – Banco Mundial.

LENZ, R. y B. ALVARADO

2006 «Políticas pro pobre en el sector público de salud del Perú». En: COTLEAR, D. (Ed.). *Un nuevo contrato social para el Perú: ¿cómo lograr un país más educado, saludable y solidario?* Banco Mundial.

LINDERT K.; E. SKOUFIAS y J. SHAPIRO

2005 *How Effectively Do Public Transfers in Latin America Redistribute Income?* World Bank.

LIPTON, M. y M. RAVALLION

1995 «Poverty and Policy». En: BEHRAM, J. y T. N. SIRIVASEN (Eds.). *Handbook of Development Economics*, vol. 3B. Elsevier.



ORTIZ DE ZEVALLOS, G.; R. SANDOVAL y S. HUSNI SABATINI

2000 *Estado de los sistemas de monitoreo y evaluación de los programas sociales públicos en el Perú*. Instituto Apoyo.

POLLIT, E.; E. JACOBY y S. CUETO

1996 *Desayuno Escolar y rendimiento. A propósito del programa de desayunos escolares de Foncodes en el Perú*. Lima: Editorial Apoyo.

RAVALLION, M.

2000 «Monitoring Targeting Performance when Decentralized Allocations to the Poor Are Unobserved». En: *World Bank Economic Review*, vol. 14, N° 2.

RAVINA, R.; J. PAULINI y C. CANCHO

2002 *Costoefectividad del Programa de Desayunos Escolares de Foncodes y el Programa de Alimentación Escolar del Pronaa*. CIES.

ROSENBAUM, P. R. y D. B. RUBIN

1983 «The Central Role of the Propensity Score in Observational Studies for Causal Effects». En: *Biometrika*, 70.

SEINFELD, J.

2007 *Avanzando hacia el aseguramiento universal: ¿cómo lograr proteger la salud de personas de ingresos medio bajo y bajo?* Documento de Trabajo 80. CIUP – CIES.

SEN, A.

1995 «The Political Economy of Targeting». En: VAN DE WALLE, D. y K. NEAD (Eds.). *Public Spending and the Poor*. Johns Hopkins University Press.

SKOUFIAS, E. y D. COADY

2002 *Are the Welfare Losses from Imperfect Targeting Important?* FCND Discussion Paper 125. International Food Policy Research Institute.

STIFEL, D. y H. ALDERMAN

2003 *The Glass of Milk Subsidy Program and Malnutrition in Peru*. World Bank Policy Research Working Paper 3089.



VAN DE WALLE, D.

- 1995 «Incidence and Targeting: An Overview of Implications for Research and Policy». En: VAN DE WALLE, D. y K. NEAD (Eds.). *Public Spending and the Poor*. Johns Hopkins University Press.

VÁSQUEZ, E.

- 2006 *Programas sociales ¿de lucha contra la pobreza? Casos emblemáticos*. Proyecto Elecciones Perú 2006: aportes a un debate electoral. CIES – CIUP.
- 2005 *Subsidios para los más pobres: ¿serán beneficiados los niños en extrema pobreza?* Save the Children – CIUP.
- 2004 *Gasto social y niñez: las limitaciones de una gestión*. Informe especial por la inauguración del Observatorio por la Infancia y la Adolescencia. CIUP.
- 2003 «¿Cuán lejos está el Estado de los pobres?». En: VÁSQUEZ, E. y D. WINKELRIED (Eds.). *Buscando el bienestar de los pobres: ¿cuán lejos estamos?* CIUP.
- 2002 *¿Los niños... primero?* Volumen II. Universidad del Pacífico – Save the Children.

VÁSQUEZ, E. y M. C. FRANCO

- 2007 *Fusión de programas sociales en el Perú: un Fondo de Inclusión Social como propuesta*. Documento de Discusión 07/05, CIUP.

VELLA, F. y M. VERBEEK

- 1999 «Estimating and Interpreting Models with Endogenous Treatment Effects». En: *Journal of Business & Economic Statistics*, 17, pp. 473-8.

WODON, Q. T.

- 1997 «Targeting the Poor Using ROC Curves». En: *World Development*, 25, pp. 2083-92.

WOOLDRIDGE, J. M.

- 2003 «Further Results on Instrumental Variables Estimation of Average Treatment Effects in the Correlated Random Coefficient Model». En: *Economics Letters*, 79, pp. 185-91.
- 2002 *Econometric Analysis of Cross Section and Panel Data*. MIT Press.
- 1997 «On Two Stage Least Squares Estimation of the Average Treatment Effect in a Random Coefficient Model». En: *Economics Letters*, 56, pp. 129-33.



YAMADA, G. y J. F. CASTRO

2007 «Poverty, Inequality and Social policies in Peru: As Poor as it Gets». Documento de Discusión 07/06, CIUP.

YAMADA, G. y P. PÉREZ

2005 «Evaluación de impacto de proyectos de desarrollo en el Perú». Documento de Discusión 05/01, CIUP.



8. Anexos

A. Deflatación de variables monetarias

A continuación se describe el procedimiento para expresar el gasto del hogar en términos reales, a precios de Lima Metropolitana del cuarto trimestre del 2001. Sea $V_s(b)$ el valor nominal del gasto a precios del período s en la región b , y sea $IPC_s(b)$ el índice de precios correspondiente. El valor de $V_s(b)$ expresado a precios de la región a en el período t es igual a:

$$V_t(a) = V_s(b) \frac{IPC_t(a)}{IPC_s(b)} = V_s(b) \pi_{t,s}(a, b).$$

El factor de conversión $\pi_{t,s}(a, b)$ sugiere que la deflatación implica dos operaciones:

$$\pi_{t,s}(a, b) = \pi_{t,s}(b) \pi_t(a, b) = \frac{IPC_t(b)}{IPC_s(b)} \frac{IPC_t(a)}{IPC_t(b)}.$$

La primera es temporal: $\pi_{t,s}(b)$ expresa el valor $V_s(b)$ a precios del período t en la misma región, $V_t(b)$. La segunda es transversal: $\pi_t(a, b)$ expresa el valor $V_t(b)$ a precios del período t en la región a , $V_t(a)$.

Para la deflatación temporal se utilizan los índices de precios al consumidor (IPC) calculados por el INEI para las capitales departamentales,



excluyendo al Callao (al que se le asigna el índice de Lima Metropolitana) e incluyendo Chimbote (la base de datos se encuentra disponible en <http://iinei.inei.gob.pe/iinei/indices>). Este es el mayor nivel de desagregación disponible y corresponde a hasta tres dígitos del código ubigeo. Las variables monetarias de Enaho se reportan a precios del punto medio del cuarto trimestre hasta el año 2003, y a precios promedio del año a partir del 2004.

Por su parte, la Enaho 2001 provee una sección transversal de 48 valores de precios respecto a Lima Metropolitana y el Callao (en el rango de 0,75 a 1,15). Cada departamento contiene un valor para áreas urbanas y otro para rurales (contenidos en la variable defesp en la sumaria de la Enaho 2001, disponible en la página web del INEI). Mientras que la Enaho 2001 incluye 616 distritos, las encuestas entre los años 2002 y 2007 contienen un total de 1.300 distritos, por lo que se requiere imputar el valor del índice a 684 distritos. Para esta imputación se utiliza el valor del promedio correspondiente a los cuatro primeros dígitos del ubigeo.

B. Estimación del EMI

En ocasiones el supuesto SO discutido en la sección 3.1 no es del todo satisfactorio. Ello ocurre cuando la participación depende de variables no observables y, por tanto, no puede ser totalmente explicada por \mathbf{X} . En tales circunstancias, estimar (5) por mínimos cuadrados produciría estimaciones inconsistentes (véase Heckman 1997).

Una alternativa sencilla es la estimación por el método de variables instrumentales según el siguiente procedimiento de dos etapas (véase Wooldridge 2002: 626-9 y Wooldridge 2003): para alguna variable (o grupo de variables) exógena \mathbf{Z} (el «instrumento»), se estima el modelo probabilístico $\Pr(w = 1 | \mathbf{X}, \mathbf{Z}) = G(\mathbf{X}, \mathbf{Z})$ (un probit, por ejemplo) y se utilizan los valores predichos de $\Pr(w = 1 | \mathbf{X}, \mathbf{Z})$, para rescatar la variación exógena de la participación en (5). Más aun, si se asume que los términos ϵ_0 y ϵ_1 introducidos en el texto principal se distribuyen normalmente, la ecuación puede ser extendida a:



$$\pi_{t,s}(a, b) = \pi_{t,s}(b) \pi_t(a, b) = \frac{IPC_t(b)}{IPC_s(b)} \frac{IPC_t(a)}{IPC_t(b)}. \quad (11)$$

donde $g(\mathbf{X}, \mathbf{Z})$ es la función de densidad normal, asociada con la función de enlace $G(\mathbf{X}, \mathbf{Z})$. El papel de $g(\mathbf{X}, \mathbf{Z})$ es el de complementar la función de control para tomar en cuenta la presencia de no observables en la determinación del gasto, y su inclusión no afecta a los coeficientes vinculados con el EMI, δ_w y δ . El procedimiento de dos etapas es el siguiente:

1. Estimar el probit $G(\mathbf{X}, \mathbf{Z})$ y calcular las probabilidades predichas \hat{G} y la función de densidad \hat{g} .
2. Reemplazar $g(\cdot)$ por \hat{g} y estimar (11) por el método de variables instrumentales utilizando una \hat{g} , \hat{G} , \mathbf{X} y $\hat{G}(\mathbf{X} - E[\mathbf{X}])$ como instrumentos para \hat{g} , w , \mathbf{X} y $w(\mathbf{X} - E[\mathbf{X}])$. Si se sospecha que algún elemento de \mathbf{X} puede presentar algún problema de endogeneidad, el procedimiento se extiende simplemente utilizando como instrumento para esta(s) variable(s) la información en \mathbf{Z} , de manera convencional.

Este procedimiento es propicio para una estimación robusta. Primero, el modelo para $\Pr(w = 1 | \mathbf{X}, \mathbf{Z})$ no precisa estar correctamente especificado, ya que lo único que importa es tener un medio para proyectar w , que es binaria, en el espacio generado por \mathbf{X} y \mathbf{Z} . Segundo, típicamente una condición necesaria para la identificación del estimador de variables instrumentales es que al menos uno de los elementos de \mathbf{Z} no se encuentre en \mathbf{X} (condición de exclusión o de rango). En este caso, incluso cuando no se dispone de un instrumento, tal que $\mathbf{Z} = \mathbf{X}$, la relación no lineal entre w y \mathbf{X} en $\Pr(w = 1 | \mathbf{X})$ permite la identificación del EMI (véase Angrist 1991). Tercero, los errores estándares obtenidos del procedimiento de dos etapas no requieren ninguna corrección por utilizar un «instrumento generado» como \hat{G} .



Primera etapa

Se procedió a estimar el modelo de participación $\Pr(w = 1 | \mathbf{X}, \mathbf{Z}) = G(\mathbf{X}, \mathbf{Z})$ para cada PS y para cada año, del 2004 al 2007. Dentro de las variables incluidas en la ecuación del gasto (\mathbf{X} o combinaciones lineales de estas) se tiene: sexo del individuo, edad, el cuadrado de la edad, variables binarias sobre la salud del individuo (cuatro indicadores: malestar general, enfermedad, recaída de enfermedad crónica y accidente), nivel educativo alcanzado, indicadores sobre empleo sectorial (siete variables: porcentaje de miembros ocupados en los sectores agricultura, pesca y minería, industria, construcción, comercio, servicios gubernamentales y servicios en el sector privado), sexo del jefe del hogar, edad del jefe del hogar, raza del jefe del hogar, indicadores sobre servicios básicos de la vivienda (cinco indicadores: acceso a red pública de agua, desagüe, luz eléctrica, teléfono fijo y si gas o electricidad es el principal combustible utilizado al cocinar), cinco indicadores sobre la tenencia de activos dentro del hogar, variable binaria urbano/rural y, por último, veinticinco variables binarias sobre el departamento de residencia. Por su parte, las variables no incluidas en la ecuación del gasto (\mathbf{Z}) son: nueve variables binarias sobre el acontecimiento de eventos adversos en el hogar (pérdida del empleo de algún miembro, quiebra del negocio familiar, muerte de algún preceptor de ingresos del hogar, enfermedad o accidente grave de algún miembro del hogar, abandono del jefe del hogar, incendio de la vivienda o del negocio familiar, hecho delictivo u otro siniestro, desastre natural y otros eventos no anticipados), y el ingreso extraordinario del hogar como porcentaje del ingreso total.

En el cuadro B1 se reporta el ajuste obtenido en cada modelo, medido por el pseudo R^2 convencional en modelos probabilísticos. Los coeficientes no se reportan por no ser de interés, aunque pueden ser solicitados a los autores. Es bueno anotar que para los tamaños muestrales, el ajuste es bastante aceptable, con el pseudo R^2 superando valores de 0,20 en la mayoría de casos, con un ajuste particularmente elevado en los casos del DE y el SIS. La excepción se da con el CP, donde el número de participantes es comparativamente más reducido, aunque el ajuste no deja de ser importante.

**Cuadro B1****Resultados de la primera etapa, ecuación de participación**

	2004	2005	2006	2007	2004 a 2007
VL Observaciones	75.348	73.794	75.119	76.759	252.129
Participantes	7.562	9.267	8.962	8.263	30.494
Pseudo R ²	0,2101	0,1942	0,2057	0,2001	0,1979
CP Observaciones	75.348	73.790	70.304	76.737	251.727
Participantes	1.859	2.428	1.987	1.792	7.272
Pseudo R ²	0,1769	0,1435	0,1618	0,1223	0,1352
DE Observaciones	76.513	68.960	70.330	78.140	255.769
Participantes	3.009	4.484	4.470	6.301	18.243
Pseudo R ²	0,6084	0,5265	0,5278	0,5677	0,5347
SIS Observaciones	76.506	68.960	74.601	82.948	271.424
Participantes	6.319	10.519	14.545	17.648	53.013
Pseudo R ²	0,4660	0,4092	0,4597	0,3876	0,4106

Fuente: Enaho 2004 a 2007.

Elaboración: propia.

La columna «2004 a 2007» muestra los resultados de un probit tras haber concatenado las encuestas individuales. En esta especificación se incluye, además de las variables listadas anteriormente, un conjunto de variables binarias que indica el año de la encuesta y otro que indica el trimestre (ocho en total). El ajuste de este modelo agregado es similar al de los modelos individuales y cabe mencionar que no se encontraron diferencias significativas entre los valores predichos por el primero y los valores predichos por el las estimaciones individuales, $\hat{G} = (\hat{G}_{2004}, \hat{G}_{2005}, \hat{G}_{2006}, \hat{G}_{2007})$, lo que sugiere resultados bastante estables en el tiempo.

Segunda etapa

Dado que es de interés encontrar estimaciones del EMI para individuos dentro y fuera de la población objetivo, así como para participantes correctamente focalizados e infiltrados, se procede a estimar una especifica-



ción del gasto¹ muy flexible que incluye una serie de interacciones entre indicadores sobre la pertenencia de la población objetivo y otras características (conocido como «modelo saturado» en la literatura econométrica). Para cada programa se pasa a estimar una ecuación de la forma:

$$y = \gamma + \delta_w w + PX\beta_1 + (1-P)X\beta_0 + wP(X-\bar{X})\delta_1 + w(1-P)(X-\bar{X})\delta_0 + \delta_g \hat{g} + \text{error},$$

donde P es la variable binaria que indica la pertenencia del individuo a la población objetivo. Mientras algún elemento de δ_1 sea distinto del elemento correspondiente de δ_0 , el valor estimado del EMI será diferente entre individuos pobres y no pobres. Las variables X incluyen los indicadores listados anteriormente (véase además el cuadro B2).

Si P es considerada una variable exógena, bastaría con estimar esta ecuación con el procedimiento descrito anteriormente. Si se sospecha que P tiene algún componente endógeno, se debería encontrar variables instrumentales para P. En las estimaciones se utilizan dieciséis variables binarias que indican la interacción de año y trimestre de la encuesta. Ello captura las tendencias en la tasa de pobreza descritas en el texto principal y constituyen, por tanto, un conjunto de instrumentos válidos para P.

Los resultados para los coeficientes δ se muestran en el cuadro B2. Las variables «Zona» son indicadores binarios de locación geográfica (Costa Urbana, Costa Rural, Sierra Urbana, Sierra Rural, Selva Urbana, Selva Rural y Lima Metropolitana, respectivamente). Las variables «Sector» son el ratio del número de miembros del hogar ocupados en el sector «i» entre el número de miembros del hogar ocupados (véase la descripción párrafos arriba). «Sexo» es una variable binaria, 1 para mujeres y 0 para hombres. Las variables con el sufijo JH se refieren a información del jefe del hogar. «Agua», «Electricidad» y «Combustible» son las variables sobre el equipamiento de la vivienda, descritas previamente.

1. La definición del gasto utilizada corresponde al cálculo más agregado provisto por el INEI. Es decir, se incluyen los gastos monetarios y no monetarios.



Si bien estos resultados permiten observar diferencias entre los factores que determinan el gasto entre individuos con $P = 1$ y aquellos con $P = 0$, las estimaciones no son por sí mismas del todo informativas ya que el cómputo del EMI complementa estos coeficientes con las medias muestrales de las variables X para distintos grupos poblacionales. Estos cálculos son los presentados y discutidos en la sección 0.

Cuadro B2
Estimaciones del EMI (coeficientes δ)

	Vaso de Leche		Comedor Popular		Desayuno Escolar		Seguro Integral de Salud	
w	245.932	13.684 *	357.452	129.999*	51.582	5.095*	65.236	2.250*
	P = 1		P = 1		P = 1		P = 1	
Zona 1	-22,686	24,023	167,240	50,851*	97,261	27,784 *	21,695	4,333 *
Zona 2	-35,383	24,281	29,726	38,490	98,906	28,009 *	35,557	4,498 *
Zona 3	-79,399	23,170 *	329,33	101,217*	78,282	27,757 *		4,388
Zona 4	-82,583	23,588 *	235,140	71,652*	92,026	27,849*	7,862	4,368 *
Zona 5	-21,235	24,065			88,663	27,841 *	29,497	4,368 *
Zona 6	-64,803	23,593 *	198,465	62,761 *	95,584	27,877 *	24,728	4,405 *
Zona 7			95,790	56,540			35,681	
Sector 1	-7,332	24,239	82,982	73,452	9,750	8,743	4,029	4,044
Sector 2	-39,817	26,659	178,092	151,898	4,747	10,620	13,986	5,383 *
Sector 3	-6,309	26,552	195,212	109,062	22,605	9,191 *	8,052	4,500
Sector 4	-8,656	28,468	106,479	90,935	24,512	10,261 *	4,407	5,141
Sector 5	-3,352	24,965	145,865	78,344	12,727	9,019	6,692	4,279
Sector 6	40,902	30,620	-121,758	95,621	-0,485	10,881	-0,232	5,448
Sector 7	20,459	25,413	26,507	70,986	12,159	8,983	10,059	4,248 *
Sexo	-64,025	3,629*	-93,771	28,669*	-1,861	1,391	-0,302	0,702
Sexo JH	3,147	5,736	24,619	26,520	6,633	2,238*	-2,849	1,204*
Edad JH	9,879	0,851 *	-1,238	4,805	1,145	0,361 *	-0,281	0,165
Edad JH2	-0,089	0,009*	0,019	0,048	-0,012	0,004 *	0,001	0,002
Agua	8,707	3,820 *	21,909	22,598	0,888	1,599	2,464	0,838 *
Electricidad	-3,818	3,432	-42,714	24,776	-6,428	2,910 *	-3,879	0,849 *
Combustible	35,434	7,642 *	-16,530	24,756	-8,771	1,710 *	1,275	1,496

(continúa)



(continuación)

	Vaso de Leche		Comedor Popular		Desayuno Escolar		Seguro Integral de Salud	
	P = 0		P = 0		P = 0		P = 0	
Zona 1	59,049	18,318 *	-73,477	138,150	296,320	38,992 *	89,828	17,169 *
Zona 2	22,400	19,165	-157,381	163,077	245,183	38,963 *	123,129	17,000 *
Zona 3	-33,768	17,100	155,059	155,609	351,490	39,253 *	40,034	18,227 *
Zona 4	-26,113	18,098	-142,757	152,852	255,381	38,474 *	133,377	16,903 *
Zona 5	57,741	20,411 *			330,523	39,008 *	106,425	17,400 *
Zona 6	12,985	18,338	-134,042	156,447	238,384	38,726 *	118,597	16,821 *
Zona 7			-341,682	142,562 *	424,137	52,960 *	-17,019	21,408
Sector 1	16,868	24,744	-162,318	157,735	84,540	13,436 *	44,280	10,641 *
Sector 2	18,699	33,388	60,081	173,175	52,607	17,064 *	8,392	15,459
Sector 3	-14,986	27,964	-175,360	154,762	45,519	14,863 *	13,179	13,231
Sector 4	46,103	33,048	1,611	161,848	77,614	16,702 *	88,210	12,807 *
Sector 5	45,453	27,412	-124,507	149,328	56,843	13,885 *	45,933	11,311 *
Sector 6	-66,679	31,716 *	-374,378	186,467 *	23,728	17,072	-15,889	16,204
Sector 7	-19,707	26,372	-222,799	141,058	40,123	13,621 *	3,807	11,340
Sexo	-95,147	7,904 *	7,888	18,905	7,127	3,132 *	3,393	2,224
Sexo JH	50,108	7,770 *	54,243	28,817	-4,129	4,598	2,273	3,573
Edad JH	2,683	1,076 *	-26,857	9,230 *	-1,981	0,855 *	-3,244	0,487 *
Edad Jh ²	-0,021	0,011 *	0,288	0,096 *	0,010	0,009	0,025	0,005 *
Agua	5,200	5,930	-58,022	25,351 *	-25,556	3,669 *	-15,513	2,693 *
Electricidad	27,652	9,154 *	-128,248	23,103 *	-9,616	3,969 *	-6,343	2,453 *
Combustible	12,395	6,061 *	34,909	26,657	-68,351	4,338 *	-22,906	3,395 *
N	254.155		249.730		247.503		255.770	
R ²	0,2018		0,3896		0,5122		0,6893	

Nota: la primera columna de cada programa muestra los coeficientes estimados y la segunda columna presenta los respectivos errores estándar. Se marca con «*» los coeficientes estadísticamente significativos.



Documentos de trabajo

- 1 Velarde, Julio y Martha Rodríguez, *Lineamientos para un programa de estabilización de ajuste drástico*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1992, 34 pp.
- 2 Velarde, Julio y Martha Rodríguez, *El programa económico de agosto de 1990: evaluación del primer año*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1992, 42 pp.
- 3 Portocarrero S., Felipe, *Religión, familia, riqueza y muerte en la élite económica. Perú 1900-1950*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1992, 88 pp.
- 4 Velarde, Julio y Martha Rodríguez, *Los problemas del orden y la velocidad de la liberalización de los mercados*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1992, 60 pp.
- 5 Velarde, Julio y Martha Rodríguez, *De la desinflación a la hiperestanflación. Perú 1985-1990*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1992, 71 pp.
- 6 Portocarrero S., Felipe y Luis Torrejón, *Las inversiones en valores nacionales de la élite económica. Perú: 1916-1932*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1992, 57 pp.
- 7 Arias Quincot, César, *La Perestroika y el fin de la Unión Soviética*, Lima: CIUP, 1992, 111 pp.
- 8 Schwalb, María Matilde, *Relaciones de negociación entre las empresas multinacionales y los gobiernos anfitriones: el caso peruano*, Lima: CIUP, 1993, 58 pp.
- 9 Revilla, Julio, *Frenesí de préstamos y cese de pagos de la deuda externa: el caso del Perú en el siglo XIX*, Lima: CIUP, 1993, 126 pp.
- 10 Morón, Eduardo, *La experiencia de banca libre en el Perú: 1860-1879*, Lima: CIUP, 1993, 48 pp.
- 11 Cayo, Percy, *Las primeras relaciones internacionales Perú-Ecuador*, Lima: CIUP, 1993, 72 pp.
- 12 Urrunaga, Roberto y Alberto Huarote, *Opciones, futuros y su implementación en la Bolsa de Valores de Lima*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1993, 86 pp.



- 13 Sardón, José Luis, *Estado, política y gobierno*, Lima: CIUP, 1994, 128 pp.
- 14 Gómez, Rosario, *La comercialización del mango fresco en el mercado norteamericano*, Lima: CIUP, 1994, 118 pp.
- 15 Malarín, Héctor y Paul Remy, *La contaminación de aguas superficiales en el Perú: una aproximación económico-jurídica*, Lima: CIUP, 1994, 88 pp.
- 16 Malarín, Héctor y Elsa Galarza, *Lineamientos para el manejo eficiente de los recursos en el sector pesquero industrial peruano*, Lima: CIUP, 1994, 92 pp.
- 17 Yamada, Gustavo, *Estrategias de desarrollo, asistencia financiera oficial e inversión privada directa: la experiencia japonesa*, Lima: CIUP, 1994, 118 pp.
- 18 Velarde, Julio y Martha Rodríguez, *El programa de estabilización peruano: evaluación del período 1991-1993*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1994, 44 pp.
- 19 Portocarrero S., Felipe y María Elena Romero, *Política social en el Perú 1990-1994: una agenda para la investigación*, Lima: CIUP-SASE-CIID, 1994, 136 pp.
- 20 Schuldt, Jürgen, *La enfermedad holandesa y otros virus de la economía peruana*, Lima: CIUP, 1994, 84 pp.
- 21 Gómez, Rosario y Erick Hurtado, *Relaciones contractuales en la agro-exportación: el caso del mango fresco*, Lima: CIUP, 1995, 100 pp.
- 22 Seminario, Bruno, *Reformas estructurales y política de estabilización*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1995, 153 pp.
- 23 L. Dóriga, Enrique, *Cuba 1995: vivencias personales*, Lima: CIUP, 1996, 94 pp.
- 24 Parodi, Carlos, *Financiamiento universitario: teoría y propuesta de reforma para el Perú*, Lima: CIUP, 1996, 138 pp.
- 25 Araoz, Mercedes y Roberto Urrunaga, *Finanzas municipales: ineficiencias y excesiva dependencia del gobierno central*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1996, 217 pp.
- 26 Yamada, Gustavo y José Luis Ruiz, *Pobreza y reformas estructurales. Perú 1991-1994*, Lima: CIUP-Consortio de Investigación Económica, 1996, 116 pp.
- 27 Gómez Rosario; Roberto Urrunaga y Roberto Bel, *Evaluación de la estructura tributaria nacional: 1990-1994*, Lima: CIUP, 1997, 140 pp.



- 28 Rivas-Llosa, Roddy, *Los bonos Brady*, Lima: Universidad del Pacífico, 1997, 158 pp.
- 29 Galarza, Elsa (ed.), *Informe anual de la economía peruana: 1996*, Lima: CIUP, 1997, 116 pp.
- 30 Cortez, Rafael y César Calvo, *Nutrición infantil en el Perú: un análisis empírico basado en la Encuesta Nacional de Niveles de Vida 1994*, Lima: CIUP, 1997, 80 pp.
- 31 Yamada, Gustavo y Miguel Jaramillo, *Información en el mercado laboral: teoría y políticas*, Lima: CIUP, 1998, 104 pp.
- 32 Seminario, Bruno y Arlette Beltrán, *Crecimiento económico en el Perú 1896-1995: nuevas evidencias estadísticas*, Lima: CIUP, 1998, 330 pp.
- 33 Cortez, Rafael, *Equidad y calidad de los servicios de salud: el caso de los CLAS*, Lima: CIUP, 1998, 98 pp.
- 34 Cortez, Rafael, *Programas de bienestar e ingresos en los hogares de las madres trabajadoras*, Lima: CIUP, 1999, 78 pp.
- 35 Zegarra, Luis Felipe, *Causas y consecuencias económicas de la corrupción. Un análisis teórico y empírico*, Lima: CIUP, 1999, 71 pp.
- 36 Velarde, Julio y Martha Rodríguez, *Efectos de la crisis financiera internacional en la economía peruana 1997-1998: lecciones e implicancias de política económica*, Lima: CIUP-CIES, 2001, 74 pp.
- 37 Bonifaz, José Luis; Roberto Urrunaga y Jessica Vásquez, *Financiamiento de la infraestructura en el Perú: concesión de carreteras*, Lima: CIUP, 2001, 155 pp.
- 38 Cortez, Rafael, *El gasto social y sus efectos en la nutrición infantil*, Lima: CIUP, 2001, 92 pp.
- 39 Cáceres, Rubén, *Caminos al desarrollo: el modelo de integración transversal*, Lima: CIUP, 2001, 164 pp.
- 40 Espejo, Ricardo, *Teología en la universidad: ¿rezagos arqueológicos? Una propuesta desde la experiencia de la Universidad del Pacífico*, Lima: CIUP, 2001, 162 pp.
- 41 Cortez, Rafael y Gastón Yalonetzky, *Fecundidad y estado marital en el Perú. ¿Influyen sobre la calidad de vida del niño?*, Lima: CIUP, 2002, 106 pp.
- 42 Caravedo, Baltazar, *Cambio de sentido: una perspectiva para el desarrollo sostenible*, Lima: CIUP, LIDES, 2002, 118 pp.



- 43 Zegarra, Luis Felipe, *La economía de la corrupción: hacia una comprensión de las causas de la corrupción y las estrategias para combatirla*, Lima: CIUP, 2002, 108 pp.
- 44 Araoz, Mercedes y Sandra van Ginhoven, *Preparación de los países andinos para integrar las redes de tecnologías de la información: el caso del Perú*, Lima: CIUP, 2002, 112 pp.
- 45 Araoz, Mercedes; Carlos Casas y Silvia Noriega, *Atracción de la inversión extranjera directa en el Perú*, Lima: CIUP, 2002, 108 pp.
- 46 Araoz, Mercedes; Carlos Carrillo y Sandra van Ginhoven, *Indicadores de competitividad para los países andinos: el caso del Perú*, Lima: CIUP, 2002, 105 pp.
- 47 Galarza, Elsa; Rosario Gómez y Luis Ángel Gonzales, *Ruta hacia el desarrollo sostenible del Perú*, Lima: CIUP, 2002, 108 pp.
- 48 Bonifaz, José Luis; Roberto Urrunaga y Jennifer Wakeham, *Financiamiento privado e impuestos: el caso de las redes viales en el Perú*, Lima: CIUP, 2002, 95 pp.
- 49 Morón, Eduardo; Carlos Casas y Eliana Carranza, *Indicadores líderes para la economía peruana*, Lima: CIUP, 2002, 68 pp.
- 50 Tarazona, Silvia y Elena Maisch, *El tránsito de la pérdida del empleo a la empleabilidad*, Lima: CIUP, 2002, 66 pp.
- 51 Naranjo, Martín; Emilio Osambela y Melissa Zumaeta, *Provisiones bancarias dinámicas: evaluación de su viabilidad para el caso peruano*, Lima: CIUP, 2002, 60 pp.
- 52 Vásquez, Enrique y Gerardo Injoque, *Competitividad con rostro humano: el caso del ecoturismo en Loreto*, Lima: CIUP, 2003, 94 pp.
- 53 Galarza, Elsa; Rosario Gómez y Luis Ángel Gonzales, *Implementación de tecnologías limpias en el Perú: el uso de GLP en taxis*, Lima: CIUP, 2003, 106 pp.
- 54 Morón, Eduardo; Claudia Gonzales del Valle y Tamiko Hasegawa, *Transparencia presupuestaria en el Perú y América Latina: el divorcio entre lo formal y lo percibido*, Lima: CIUP, DFID, 2003, 80 pp.
- 55 Tong, Jesús, *Evaluación de inversiones en mercados emergentes*, Lima: CIUP, 2003, 78 pp.



- 56 Tong, Jesús y Enrique Díaz, *Titulización de activos en el Perú*, Lima: CIUP, 2003, 138 pp.
- 57 Morón, Eduardo y Rudy Loo-Kung, *Sistema de alerta temprana de fragilidad financiera*, Lima: CIUP, 2003, 76 pp.
- 58 Schwalb, María Matilde y Emilio García, *Evolución del compromiso social de las empresas: historia y enfoques*, Lima: CIUP, 2003, 100 pp.
- 59 Pairazamán, Roberto, *El crédito de consumo en el Perú*, Lima: CIUP, 2003, 58 pp.
- 60 Alvarado, Betty; Brenda Rivera, Janet Porras y Allan Vigil, *Transferencias intergubernamentales en las finanzas municipales del Perú*, Lima: CIUP, CIES, USAID, 2003, 154 pp.
- 61 Cortez, Rafael, *Hábitos de vida, salud y productividad: una visión de responsabilidad social corporativa en las empresas peruanas*, Lima: CIUP, USAID, Perú 2021, 2003, 106 pp.
- 62 Mateu, Pedro y Jean Vilca, *Modelo de medición de impacto sobre el bienestar objetivo y subjetivo. Un análisis de caso del Proyecto de Reducción y Alivio a la Pobreza (PRA)*, Lima: CIUP, USAID, 2004, 98 pp.
- 63 Yamada, Gustavo, *Economía laboral en el Perú: avances recientes y agenda pendiente*, Lima: CIUP, 2004, 92 pp.
- 64 Schwalb, María Matilde y Emilio García, *Beneficios de la responsabilidad social empresarial y las inversiones socialmente responsables*, Lima: CIUP, 2004, 70 pp.
- 65 Rodríguez, Martha; Bruno Seminario, Carmen Astorne y Oswaldo Molina, *Efectos macroeconómicos del Acuerdo de Libre Comercio con los Estados Unidos*, Lima: CIUP, 2004, 83 pp.
- 66 Schwalb, María Matilde y Emilio García, *Instrumentos y normas para evaluar y medir la responsabilidad social empresarial*, Lima: CIUP, 2004, 105 pp.
- 67 Portocarrero, Gonzalo y Milagros Saenz, *La mentalidad de los empresarios peruanos: una aproximación a su estudio*, Lima: CIUP, Minga Perú, 2005, 59 pp.
- 68 Galarza, Elsa y Rosario Gómez, *Valorización económica de servicios ambientales: el caso de Pachacamac, Lurín*, Lima: CIUP, Grupo GEA, 2005, 85 pp.
- 69 Portocarrero S., Felipe; Hanny Cueva y Andrea Portugal, *La Iglesia Católica como proveedora de servicios sociales: mitos y realidades*, Lima: CIUP, 2005, 101 pp.



- 70 Cáceres, Rubén, *Instituciones, derecho y costos de transacción. El análisis económico del derecho en una sociedad no estructurada*, Lima: CIUP, 2005, 171 pp.
- 71 Yamada, Gustavo, *Horas de trabajo: determinantes y dinámica en el Perú urbano*, Lima: CIUP, CIES, 2005, 102 pp.
- 72 Ritter Burga, Patricia, *Beneficios potenciales y fallas comunes en la descentralización: una aproximación para América Latina*, Lima: CIUP, 2006, 126 pp.
- 73 Mindreau Montero, Manuel, *Seguridad e integración sub-regional andino-brasileña: perspectivas de política exterior para el Perú*, Lima: CIUP, 2006, 96 pp.
- 74 Galarza, Elsa y Úrsula Fernández-Baca, *La competitividad del cluster forestal de la madera: una aproximación*, Lima: CIUP, 2006, 144 pp.
- 75 Portocarrero S., Felipe; Bruno Tarazona y Luis Camacho, *Situación de la responsabilidad social empresarial en la micro, pequeña y mediana empresa en el Perú*, Lima: CIUP, 2006, 94 pp.
- 76 Franco Concha, Pedro, *Manual de diagnóstico. Indicadores CGS de responsabilidad social empresarial*, Lima: CIUP, 2006, 112 pp.
- 77 Morón, Eduardo y Cynthia Sanborn, *Los desafíos del policymaking en el Perú: actores, instituciones y reglas de juego*, Lima: CIUP, 2007, 112 pp.
- 78 Yamada, Gustavo, *Retornos a la educación superior en el mercado laboral: ¿vale la pena el esfuerzo?*, Lima: CIUP, CIES, 2007, 98 pp.
- 79 Yamada, Gustavo (editor), *Análisis económico aplicado a la demografía, la educación y la política fiscal*, Lima: CIUP, 2007, 192 pp.
- 80 Seinfeld, Janice, *Avanzando hacia el aseguramiento universal: ¿cómo lograr proteger la salud de personas de ingresos medio bajo y bajo?*, Lima: CIUP, CIES, 2007, 117 pp.
- 81 Bonifaz, José Luis; Roberto Urrunaga y Carmen Astorne, *Estimación de los beneficios económicos de la carretera Interoceánica*, Lima: CIUP, 2008, 158 pp.
- 82 Yamada, Gustavo, *Reinserción laboral adecuada: dificultades e implicancias de política*, Lima: CIUP, CIES, 2008, 102 pp.
- 83 Camacho, Luis Antonio y Cynthia A. Sanborn, *Desempeño del Estado y sostenibilidad democrática en el Perú*, Lima: CIUP, CIES, 2008, 134 pp.